

INDUSTRIEEL MANAGEMENT MAGAZINE

EUROPOORT

THEMA: **INDUSTRIËLE ISOLATIE
& INSPECTIE**

nr. 06 - juni 2021, 60ste jaargang

Kringen

**VICTOR VAN DER CHIJS
(DELTALINOS)**

DE KLOK TIKT

**BRANCHE POLL
INDUSTRIËLE ISOLATIE**


**WASTE-TO-CHEMICALS
WORDT WASTE-TO-JET**

PRESIDENT SAFETY

PERSONAL PROTECTIVE EQUIPMENT

Import, verkoop en distributie van persoonlijke beschermingsmiddelen

ARM- EN HANDBESCHERMING ▲ ADEMHALINGSBESCHERMING ▲ WERKKLEDING ▲ GEHOORBESCHERMING ▲



President Safety legt zich toe op de import, verkoop en distributie van Persoonlijke Beschermings Middelen. Met 150 jaar ervaring en kennis, spelen we snel, flexibel en klantgericht in op de vaak specifieke vragen uit de markt.

Wij staan onze klanten bij door op een goede, veilige en rendabele manier de PBM vraagstukken in te vullen en op te lossen.

Ons assortiment bestaat uit een eigen lijn PBM artikelen onder de naam PSP® en een zorgvuldig gekozen en selectief portfolio A-Merken.

Bezoek www.presidentsafety.nl of neem contact op met onze afdeling Sales. Onze medewerkers staan voor u klaar!

WIJ LEVEREN UITSLUITEND AAN DE WEDERVERKOOP

PRESIDENT
SAFETY
PERSONAL PROTECTIVE EQUIPMENT

T +31 (0)181 878 000
E sales@presidentsafety.nl
0655904202 WA Business
WWW.PRESIDENTSAFETY.NL

Hoofdkantoor: President Building, 5e etage | Curieweg 19, 3208 KJ Spijkensisse
Postbus 100, 3220 AC Hellevoetsluis | Logistiek centrum: Marconiweg 16a, 3225 LV Hellevoetsluis



HOOFDBESCHERMING ▲ OOG- EN GELAATSBESCHERMING ▲ VALBEVEILIGING ▲ BEEN- EN VOETBESCHERMING



YOUR SUPPLIER IN SAFETY



WWW.PRESIDENTSAFETY.NL

HET ROTTERDAMSE VERHUURBEDRIJF



ALLEEN DE BESTE MACHINES EN GEREEDSCHAPPEN

HOOGWERKERS
BOUW- EN LADDERLIFTEN
HOGEDRUKREINIGERS
STEIGERS | HEATERS
COMPRESSOREN
GENERATOREN

XTRA-MATERIEEL.NL

COLOFON

UITGEVER

Waterfront Media Concepten b.v.
BINK 36, Binckhorstlaan 36 unit C1 14-16
NL-2516 BE Den Haag
E-mail: info@waterfrontmedia.nl

REDACTIE

E-mail: redactie@europoortkringen.nl

HOOFDREDACTEUR

Jiří Hartog
jiri.hartog@europoortkringen.nl
Telefoon: 06 112 15 996

VASTE MEDEWERKERS REDACTIE

Kim de Booij, Mai Elmar, Bart Kuipers, Larissa van der Lugt, Jaap Luikenaar, Rob Nijman, Erik Stroosma, Fred Versteegen, Pieter de Vries, Joan van Winsen

ONTWERP & VORMGEVING

VormPro, René Peereboom

KLANTENSERVICE

E-mail: info@europoortkringen.nl

COVERFOTO EUROPOORT KRINGEN

Pierre Crom

ADVERTENTIES

Remco Rooij, Sales Director
Telefoon: +31 (0)70 221 19 43
Mobiel: +31 (0)6 53 22 08 22
E-mail: remco.rooij@europoortkringen.nl

NIEUWE ABONNEMENTEN

Waterfront Media Concepten b.v.
E-mail: info@waterfrontmedia.nl

ABONNEMENTSPRIJS

€ 99,00 (incl btw). per jaar. Abonnementen kunnen elk moment ingaan en worden na een jaar automatisch verlengd. Opzeggen kan tot twee maanden voor het einde van de abonnementsperiode.

VERSCHEIJNING

Europoort Kringen verschijnt 12 x per jaar.

ISSN 1568 - 881X

Copyright © 2021 Waterfront Media Concepten b.v.
Niets uit deze uitgave mag op enigerlei wijze worden overgenomen zonder uitdrukkelijke toestemming van de uitgever.

Dit vakblad is uitsluitend gericht op vakbeoefenaren en anderen die op grond van hun professe belang hebben bij de in dit blad gepubliceerde vakinformatie. Sinds eind 2011 is er een gewijzigde abonnementswet van kracht voor consumenten. Deze is niet van toepassing voor abonnementen op vakinformatie, die uit hoofde van beroep of bedrijf zijn aangegaan.



ADVERTENTIELIJST

President Safety	2
Xtra Materieel	4
Compressor Products International	6
BRAND	8
Gritco	10
Hogeschool Utrecht	12
Garfield Aluminium	20
Altisol Isolatie	24
Van der Linden & Veldhuis	26
nVent Thermal Belgium	34
Knauf Insulation	38
SIG	40
Isolatiebedrijf C.J. van Waas - Econtras	48
Logisticon Water Treatment	54
Toxic/SDU	56
Van Mossel Autolease Rotterdam	58
Kika	58
Electromach	63
Facta	66
Paroc	68
Thermon Europe	74
Endress+Hauser	76
Pittsburgh Corning Europe Foamglas	80
Hanko	82
Europoort Industrie Diensten	84
Hi-Force Nederland	91
Applus+ RTD	94
Bos Nieuwerkerk	100
Royaal Group	104
Insulcon	104
Maintenance Partners	106
Gizom	108
Korpershoek Autoverhuur	109
Travaini Pompen Benelux	110
Muehlhan	112
Stichting PHOV 114	
Van Ginkel Concerns	115
Metaalhandel Ketting	116

ARTIKELN

SIG Technische Isolatie Specialist kiest voor groei	28
Econtras plaatst in recordtijd JetBlack-brandwering	30
Minder kosten, minder uitstoot dankzij TIPCHECK	32
Isolatie - van inspectie tot optimalisatie	36
Branche Poll Industriële Isolatie	39
Beperken van corrosie onder isolatie in de petrochemie	42
Jubileumjaar Altisol in teken van materiaalschaarste	44
Schaalbare en veilige opslag van chemicaliën	46
Oplossing tegen corrosie onder isolatie	50
TubeTrace van Thermon	52
Mai Elmar & friends: meer dan één columnist	59
Twaalf vakvragen aan: Dimphy Wilms (Shell Pernis)	60
Digital Twin	64
Toegewijd aan het vak	70
Verhuurder Xtra Materieel stroopt de mouwen op	72
Specialist met een technisch geweten	86
Verbod op fluorhoudend blusschuim komt eraan	92
Duurzame projecten en de stikstofkwestie	96

RUBRIEKEN

iTanks Innovation Masterclass - kernenergie	67
Webnieuws	58
60 jaar Europoort Kringen	78
Productnieuws	83
Twitterij	91
SmartPort	107
Agenda	109
Mensen in bedrijf	111

COLUMNS

Bart Kuipers - Zwarte of Groene Woensdag?	19
Jaap Luikenaar - Humor moet havenongelukken voorkomen	55
Mai Elmar - Samenhang en samenwerken	113



Cultivating our line of eco-friendly compressor solutions

New EMISSIONGUARD™ packing rings significantly reduce your packing case emissions

As environmental regulations tighten, CPI is committed to engineering new solutions to keep compressors operating efficiently and compliantly. The new EMISSIONGUARD TR² packing ring is of a unique construction which increases reliability while providing improved sealing efficiency, reducing leakage and emissions—because compliance today means a greener tomorrow.

Learn more about EMISSIONGUARD products at cpicompression.com/EMISSIONGUARD



EMISSIONGUARD™ TR²

De klok tikt

Na een paar maanden achter de schermen te hebben warmgelopen, is Victor van der Chijs sinds 1 april officieel voorzitter van Deltalinqs.

Er zijn minder interessante tijden denkbaar om je entree te maken. Onderwerpen als de energietransitie en stikstofkwestie staan bovenaan zijn agenda en vragen om snel en daadkrachtig handelen. "We moeten nu spijkers met koppen slaan."

13



Bij de les blijven

Het vak wordt ten onrechte nog wel eens onderschat, vindt Renate van Maaren, general manager bij het Nederlands Centrum voor Technische Isolatie (NCTI). "Bij het aanbrengen van industriële isolatie moet je echt je kennis op orde hebben én je hoofd erbij houden. Een kier van één millimeter kan al tot desastreuze gevolgen leiden."

22

Waste-to-chemicals wordt waste-to-jet

Het 'waste-to-chemicals'-project in Rotterdam slaat een nieuwe koers in. De beoogde fabriek gaat geen duurzame methanol, maar duurzame vliegtuigbrandstof produceren. Hiervoor wordt een reactor-sectie in het ontwerp van de installatie vervangen. Het consortium continueert met Enkern, Shell en het Havenbedrijf Rotterdam als deelnemers. "De markt voor vliegtuigbrandstoffen is voor dit project relatief zekerder en beter. Minder risicovol dus."

102



DELIVERING MORE VALUE



ROPE ACCESS



METAALCONSERVERING

MULTIDISCIPLINAIRE AANPAK

Brand Energy & Infrastructure Services heeft veel ervaring met onderhoudswerkzaamheden, turnarounds en nieuwbouwprojecten in verschillende sectoren. Door onze multidisciplinaire aanpak zijn we in staat om de verschillende disciplines en werkzaamheden goed op elkaar af te stemmen. Bovendien werken wij nauw samen met de opdrachtgever om gezamenlijk toonaangevend te zijn op het gebied van veiligheid.





HOOGWERKERS



AKOESTISCHE ISOLATIE



TRACING



FIREPROOFING



THERMISCHE ISOLATIE



OFFSHORE SERVICES



QUIKDECK®



STEIGERBOUW

OUR SERVICES ON-SITE

Met BRAND heeft u één aanspreekpunt voor isoleren, steigerbouw, hoogwerkers, rope access, QuikDeck®, tracing, fireproofing, metaalconservering, asbestsanering en offshore services. Alle disciplines dus onder één dak met een groot potentieel aan materialen en gekwalificeerde technici, met een strakke planning en vakkennis on-site. En boven alles met een scherp oog voor uw veiligheid!



WAT IS DE BESTE STRAALOPLOSSING VOOR U?



STRAALKASTEN

Uitgebreid programma voor zowel droog, nat- als sodastralen



STRAALKETELS

Voor allerlei soorten straalwerk, inhoud variërend van 18 tot 500 liter



VACUUMSTRAAL-MACHINES

Veilige, schone straaloplossing voor spotreparaties en/of in-situ blasting



PERSLUCHTNAKOELERS

Droge perslucht voor gelijkmatige, probleemloze straalmiddelstroom



STRAALKLEDING

Efficiënte, persoonlijke bescherming met overalls, helmen, luchtfilters, etc.

ERVAAR HET NU ZELF!

Ervaring is de beste leermeester. Dat geldt zeker ook bij de keuze van straalapparatuur. Neem dus voor de aankoop niet alleen de verschillende straaloplossingen – en dat zijn er veel – goed onder de loep, maar stel ze ook uitgebreid op de proef. Liefst persoonlijk.

Dat laatste is nu mogelijk bij Gritco's gloednieuwe en professionele Experience Center in Ridderkerk. Hier zijn straalspecialisten en bedrijven van harte welkom om:

- 1 Kennis te maken met Gritco's veelzijdige programma straalapparatuur.
- 2 Uitgebreid te worden geadviseerd op basis van Gritco's 30+ jarige ontwerp- en fabricage-ervaring.
- 3 De verschillende mogelijkheden en middelen zelf te beproeven.

TRY BEFORE YOU BUY!

- DRUKSTRALEN
- INJECTIESTRALEN
- NATSTRALEN
- SODASTRALEN
- VACUÛMSTRALEN



DRIE KEER NIEUW

Voor je ligt een - al dan niet digitale - dubbeldikke voorzomereditie van Europoort Kringen. 116 pagina's vol met interviews, achtergrond- en trendartikelen over een veelheid aan onderwerpen. Denk aan de energietransitie, de impact van stikstof op grote projecten in de haven, naderende nieuwe regelgeving voor blusschuim, de bouw van een nieuwe waste-to-jet-fabriek en natuurlijk is er ook ruimschoots aandacht voor het thema van deze maand: industriële isolatie.

Behalve de omvang van Europoort Kringen is er meer nieuws. Zo presenteren wij in dit nummer de eerste editie van de Branche Poll Industriële Isolatie, een kleinschalige, kwalitatieve enquête onder aanbieders van industriële isolatie. Wij hebben deze bedrijven gevraagd naar de belangrijkste gevolgen van de coronacrisis, de trends in de markt en de grootste uitdagingen waarvoor zij staan. Hun gezamenlijke antwoorden geven een goed beeld van waar de branche voor staat. Benieuwd? De resultaten vind je op pagina 39.

Ook nieuw is de eerste column van Mai Elmar in Europoort Kringen. Wij zijn blij en trots Mai als nieuwe columnist te kunnen presenteren. Ze krijgt het slotwoord in Europoort Kringen. De directeur van Cruiseport Rotterdam en voormalig 'mevrouw de Havenman van het Jaar' zal haar columns afwisselen met bijdragen van andere aansprekende columnisten. Mai's eerste column vind je op pagina 113. Ze breekt er een lans voor samenwerken en samenhang, aspecten die volgens haar juist nu nodig zijn.

Iemand die haar woorden zal onderschrijven, is Victor van der Chijs de nieuwe voorzitter van Deltalinqs. Het coverinterview met hem kun je vanaf pagina 13 lezen. Hij komt op het moment suprême binnen, vindt hij ook zelf. Want nu is het zaak spijkers met koppen te slaan, om afspraken te maken voor de energietransitie en de gordiaanse stikstofknoop te ontwarren. De urgentie lijkt in mindere mate te worden gevoeld aan de kant van de overheid, die in dit spel volgens Van der Chijs niet alleen de regels stelt, maar tegelijkertijd ook zowel aanvoerder als spelverdeler is. Neem regie, roept hij op, en geef steun. Want de trein dendert voorbij, en het aanpassen van industriële installaties is maar op een beperkt aantal momenten mogelijk. Ik kan niet anders dan hopen dat de spelverdeler de handschoen oppakt en de lijnen ook uit zal zetten.



JIRI HARTOG

Hoofdredacteur Europoort Kringen
jiri.hartog@europoortkringen.nl



KENNIS MOET JE OOK ONDERHOUDEN.

- Wat is Asset Management?
- Hoeveel onderhoud is juist genoeg?
- Kunnen we met de onderhoudsfunctie waarde creëren?
- Wat is de rol van onderhoud binnen het Asset Management?
- Wat is Predictive Maintenance en hoe geef ik dit vorm?

WAARDECREATIE DOOR GOED ONDERHOUD

Een onderhoudsopleiding bij Hogeschool Utrecht helpt u in uw eigen bedrijf de antwoorden te vinden op deze vragen. Aan de hand van kaders gesteld door het Institute of Asset Management (IAM) en de European Federation of National Maintenance Societies (EFNMS) zijn vele mooie resultaten en forse besparingen bereikt bij de deelnemende bedrijven. Door de brede scope op zowel Materiaalkunde, Engineering, Inspectie als Maintenance Management bieden onze opleidingen op het gebied van Onderhoud precies die (integrale) kennis die nodig is om verder te kunnen kijken dan het eigen vakgebied, en daardoor aantoonbaar betere resultaten te boeken.

- | | |
|---|----------------------|
| • Post-MBO Onderhoudstechniek (OTK) | Start september 2021 |
| • Post-HBO Onderhoudstechnologie (OT) | Start oktober 2021 |
| • Post-HBO Onderhoud en Asset Management | Start oktober 2021 |
| • Master of Engineering in Maintenance & Asset Management | Start september 2021 |

Alle genoemde opleidingen kunnen naar wens in-company (op maat) verzorgd worden. Informeer naar de mogelijkheden.

Meer weten? Bel 088 481 88 88, mail naar info@cvnt.nl of kijk op www.cvnt.nl.

DEZE OPLEIDINGEN
ZIJN IN TE BRENGEN
IN DE BACHELOR
WERKTUIGBOUWKUNDE
DEELTIJD.
INFORMEER!

EXTRA START 2021
ONDERHOUDSTECHNOLOGIE
IN HOOGVEEEN.
INFORMEER!

ER VALT NOG GENOEG TE LEREN



HOGESCHOOL
UTRECHT



Victor van der Chijs (Deltalinqs)

DE KLOK TIKT

Foto's: Pierre Crom

Na een paar maanden achter de schermen te hebben warmgelopen, is Victor van der Chijs sinds 1 april officieel voorzitter van Deltalinqs. Er zijn minder interessante tijden denkbaar om je entree te maken. Onderwerpen als de energietransitie en stikstofkwestie staan bovenaan zijn agenda en vragen om snel en daadkrachtig handelen. "We moeten nu spijkers met koppen slaan."



Hoe zijn de eerste maanden bij Deltalinqs je bevalen?

"Ik vind het fascinerend. Er gebeurt natuurlijk ontzettend veel, al was het vanwege de coronacrisis niet makkelijk om met de haven en het havenindustriële complex kennis te maken. Daarom heb ik veel digitaal moeten doen. Communiceren via beeldschermen is geschikt voor het uitwisselen van informatie, maar je mist wel het gevoel. Bedrijven en de haven hebben immers een vibe. Daarom heb ik plekken opgezocht waar je wel naartoe kan. Ik wil kunnen rondlopen, kijken hoe mensen werken en zien waar ze trots op zijn. Het is prettig dat dat nu langzaam maar zeker meer kan. In het begin was ik vooral bezig met het vergaren van informatie, nu begin ik steeds beter te begrijpen hoe het ecosysteem werkt."

Heb je jouw beeld over de haven moeten bijstellen?

"Nee, niet echt. Ik ben er open in gegaan. Het is voor mij ook niet nieuw om aan iets te beginnen waarvan ik bij aanvang weinig wist. Toen ik acht jaar geleden voor de Universiteit Twente ging werken, kende ik de academische wereld eigenlijk alleen als student van binnenuit. Dat is iets totaal anders dan het runnen van een universiteit, zorgen dat je als universiteit concurrerend bent en proberen zo'n organisatie in de vaart der volkeren op te stoten. Dus in het begin ben je een beetje zoekende waar je je meerwaarde kunt bewijzen en wat je omgeving van je verwacht. Ik heb wel vaker gezegd dat het mij niet ingewikkeld genoeg kan zijn, en de haven is natuurlijk een ingewikkeld ecosysteem. Er zijn heel veel spelers, met een hoge mate van arbeidsverdeling en een hoog technologisch karakter in een zeer competitief, internationaal speelveld. Al die ingrediënten zijn mij niet vreemd, maar in deze combinatie wel. Dus dat is even zoeken."

Waarom voelde je ervoor om het voorzitterschap van Deltalinqs op je te nemen?

"Het is met name die complexiteit, maar ook wil ik een positie hebben waar ik het verschil kan maken. De enorme bijdrage die Rotterdam levert aan de Nederlandse economie is de afgelopen jaren een beetje onderbelicht geraakt. De haven is natuurlijk een heel vanzelfsprekende speler. Die is er gewoon; je ziet hem eigenlijk pas op het moment dat het fout gaat, zoals met de Ever Given in het Suezkanaal. Toen ontstond er veel mediabelangstelling en realiseerde iedereen zich dat er ontzettend veel omgaat in de haven. Een ander voorbeeld is de energietransitie en alles wat daarbij hoort. Het Rotterdamse havenindustriële complex heeft daarin een sleutelpositie vanwege de belasting op het milieu, maar ook vanwege de opgave die het op basis van het Klimaatakkoord heeft. Dat is een grote puzzel, met veel spelers met grote belangen en een hoge mate van complexiteit. In die dossiers moeten spelers echt zoeken wie wat moet gaan doen. Wie neemt hierin de lead? Wie zorgt ervoor dat al die stapjes worden gezet?"

Vind je ook niet dat je op het moment suprême binnenkomt bij Deltalinqs, gezien de onderwerpen die spelen en de spoed die wordt gevoeld?

"Dat is zeker zo. Het is ook één van de redenen waarom ik voor 1 april al een beetje achter de schermen heb warmgelopen. Ik heb mij vanaf januari in een aantal dossiers vastgebeten en met mensen gesproken om te begrijpen hoe het speelveld eruit ziet. Het was heel onverstandig geweest als ik tot 1 april op mijn handen was gaan zitten. Politiek gezien is dit het moment waarop we zaken moeten doen en dat een aantal dingen geregeld moet moeten. In deze periode - en dan heb ik het niet over maanden, maar over jaren - moeten wij in het havenindustriële complex een omslag maken. Dat vergt een andere manier van opereren."

Is de bereidheid er bij bedrijven om die omslag te maken?

"Ik zie dat bedrijven vol op de bal zitten. Ze proberen de energietransitie zo goed mogelijk vorm te geven ondanks de onzekerheden en onbekendheden. Ze stellen speciaal mensen, groepen en denktanks aan

“Politiek gezien is dit het moment waarop we zaken moeten doen”

om te zorgen dat ze hun bijdrage kunnen leveren. Aan de bereidheid van bedrijven ligt het zeker niet."

Hoe zit het aan de kant van de overheid? Daar is toch eigenlijk het wachten op?

"Ook de overheid heeft zeker een grote bereidheid om dit voor elkaar te krijgen maar in de praktijk schort het aan regie en steun. De overheid is natuurlijk dé speler in dit geheel, die de regels stelt en tegelijkertijd zowel aanvoerder als spelverdeler is. Samen met de andere spelers moet zij ervoor zorgen dat die transitie op een juiste manier plaatsvindt. Er zijn ontzettend veel belangen die moeten worden gediend. Wij moeten de afspraken in het klimaatakkoord halen, terwijl de Rotterdamse haven er wel gezond, en zo mogelijk ook sterker, uit moet komen."

Het is zaak dat er tijdig werk wordt gemaakt van de aanleg van infrastructuur voor de energietransitie. Proef je die urgentie wel bij de overheid? 'De trein is voorbij aan het denderen', hoorde ik je onlangs zeggen.

"Er worden stapjes gemaakt, maar het gaat nog niet hard genoeg. Het Rotterdamse havenindustriële complex kent natuurlijk een enorme mate van kapitaalintensiteit. Dat maakt de haven uniek, maar





ook zo complex. Als er investeringen worden gedaan die met die transitie te maken hebben, dan gaat het gelijk om onvoorstelbaar veel geld. Je hebt het over vele miljoenen, soms zelfs tientallen miljoenen. Het gaat ook om assets die niet makkelijk zijn aan te passen als er wordt geproduceerd. Er zijn maar bepaalde tijdvakken waarin je die stappen kunt zetten. Je merkt dat die 'windows' nu al aan het naderen zijn. Tijdens het Havencongres vertelden Marjan van Loon (Shell) en Ruben Beens (BP) dat ze aan het eind van dit jaar een aantal zeer grote investeringsbeslissingen moeten nemen. Daarna wordt het veel duurder, ingewikkelder of disruptief omdat processen in de knel komen. Maar we moeten er met elkaar wel voor zorgen dat regie wordt genomen. Naar aanleiding van het klimaatakkoord, hebben we samen met de bedrijven een roadmap opgesteld met daarin een concreet driestappenplan. Maar het beleid blijft nu achter bij de projecten die de bedrijven al hebben opgestart. Laten we duidelijkheid creëren, zodat iedereen weet waar ze aan toe zijn. Bedrijven, en vooral ook bedrijven met eigenaren in het buitenland hebben die duidelijkheid gewoon nodig bij investeringsbeslissingen. Het kan gebeuren dat noodzakelijke investeringen niet gaan

dus meer stikstofruimte worden gecreëerd. Veel partijen zijn daar nu mee bezig. Vorige maand stond een gezamenlijk stuk in het Financieel Dagblad van onder andere VNO-NCW, de milieuorganisaties, LTO Nederland, Bouwend Nederland en de vakbonden, die het kabinet een aanbod deden waarmee we met z'n allen goed uit de voeten kunnen. Het kost veel geld, wat deels ook uit algemene middelen moet komen, maar het biedt in ieder geval wat ruimte. We moeten het idee loslaten dat we op de oude voet door kunnen gaan. We zullen bij investeringen voortdurend langs die stikstofmeetlat worden gelegd. De Eerste Kamer heeft onlangs een nieuwe stikstofwet goedgekeurd, waarvan zeker is dat die onvoldoende ruimte voor de Rotterdamse haven zal bieden. Wij willen dat dit aanbod in het regeerakkoord wordt opgenomen. Iedereen weet dat je anders de doelstellingen uit het Klimaatakkoord niet gaat halen, omdat het gewoonweg niet mogelijk is om voldoende te investeren. De enige andere manier om die doelen te halen, zou dan economische activiteiten afschalen zijn. Ik denk niet dat daar maatschappelijk draagvlak voor is."

“Laten we duidelijkheid creëren, zodat iedereen weet waar ze aan toe zijn”

plaatsvinden. Dat zet je op achterstand. Ook kunnen activiteiten uit de Rotterdamse haven mogelijk naar het buitenland verdwijnen. Dat moeten we niet willen.”

Heb je vertrouwen in een voor Rotterdam goede afloop?

“Iedereen is welwillend, maar we hebben dit met z'n allen nog nooit gedaan. Deze transitie is zo groot. Sinds de industriële revolutie is dit de grootste omslag in de industrie. Anders is dat wij nu al weten waar de finish ligt. Voor een deel is dat in 2030 en deels in 2050. Voor de eerste stap is de klok nu heel hard aan het tikken. De combinatie van tijdsdruk met de intensiteit en omvang van de energietransitie maakt dit erg complex. Nogmaals, ik zie welwillendheid, maar we hebben nog niet precies met elkaar bedacht hoe we dat moeten regelen.”

Des te vervelender dat de komst van een bandenrecyclingfabriek naar Rotterdam - een activiteit die goed past in het verduurzamen van de haven - niet doorgaat vanwege de stikstofimpasse. Hoe ver zijn we van een oplossing in het stikstofdossier?

“Je hebt het over Black Bear Carbon, maar er zijn nog wel meer projecten die vertraging oplopen of worden afgeschoten omdat er geen stikstofruimte is. Er moet

Wat zegt het over Nederland dat we al zo lang vanwege stikstof op slot zitten?

“Ik weet niet of dat nou specifiek iets over Nederland zegt. Ik lees dit soort verhalen ook over de Antwerpse haven. Kijk, toen deze richtlijn Europees werd vastgesteld, hebben we ons onvoldoende gerealiseerd wat de impact ervan zou kunnen zijn. In Nederland is een aantal dingen scheefgegroeid. We hebben de afgelopen decennia met een economie gewerkt waarvan we nu vaststellen dat die niet langer houdbaar is. Het ingewikkelde is dat de oplossing grotendeels in een bepaalde hoek moet worden gezocht; bij boeren die heel veel stikstof produceren. Je kunt niet verwachten dat die groep zomaar bereid is daarmee te stoppen. Er moet nadrukkelijk naar die belangen worden gekeken, wat de puzzel extra moeilijk maakt. Naar mijn idee heeft het huidige demissionaire kabinet daar de afgelopen jaren te weinig stappen in gezet. Niet dat ik de oplossing wist hoe het dan wel geregeld had moeten worden, maar het besef was er niet wat de gevolgen zouden zijn. Dat er geen huizen konden worden gebouwd, dat economische investeringen worden uitgesteld. De maatschappelijke kosten van die miscalculatie zijn extreem hoog geweest.”

Welke punten staan verder hoog op jouw agenda?

“Ook integriteit is ook een groot issue, iets waar de haven echt last van heeft. Daarmee doel ik op drugssmokkel, de bijbehorende corruptie, zaken waarmee Rotterdam voortdurend in het nieuws komt. Om dat op te lossen moet er nog steviger worden ingegrepen. Het is net als stikstof een maatschappelijk probleem, waar we met z'n allen door de bocht moeten. De bedrijven nemen hun verantwoordelijkheid. Er wordt bijvoorbeeld door



“Aan de bereidheid van bedrijven ligt het zeker niet”

de deep sea terminals op de Maasvlakte heel veel geïnvesteerd in beveiligingsmaatregelen. Maar zolang er een grote markt is voor drugs, waarbij smokkelaars over bijna ongelimiteerde financiële middelen beschikken, kun je met dit soort maatregelen niet het verschil maken. Dat gaat hem niet worden. Deltalinqs en de overheid zijn daarom de samenwerking op dit gebied nog verder aan het intensiveren. Er zal in brede zin moeten worden ingegrepen, totdat de Rotterdamse haven niet of minder interessant wordt voor de onderwereld.”

Wat zou je in april 2022 graag voor elkaar willen hebben?

“Ik hoop dat er een regeerakkoord ligt waar de industrie en haven van Rotterdam beter mee vooruit kunnen. Waarin we afspreken in Nederland een sprong vooruit te maken, zodat we met elkaar weten waar we aan toe zijn. Waarbij Rotterdam in staat wordt gesteld om die omslag niet alleen soepel te maken, maar ook op een manier dat het zijn concurrentiepositie versterkt. Als je dat snel en goed doet, kan dat echt voordeel opleveren. Door als eerste van fossiele brandstoffen over te stappen op waterstof of elektriciteit, heb je ook minder last van de steeds verder stijgende CO2-heffingen. Dat kan je je positie in West-Europa daadwerkelijk versterken. Maar de energie- en grondstoffentransitie vraagt ook iets anders. In de arbeidsmarkt staat ons evenzeer een enorme omslag te wachten. We praten nu over technologieën waarvan we deels nog niet precies weten hoe ze gaan werken. We hebben dus mensen nodig die dat óf kunnen óf gaan leren. Het vinden van genoeg goede, gekwalificeerde mensen wordt

een van de grootste bottlenecks. Het komend jaar zullen we nog meer inspanningen moeten plegen om ervoor te zorgen dat er voldoende arbeidskrachten beschikbaar komen. Ook zal de Rotterdamse haven moeten uitstralen dat daar aan de toekomst wordt gewerkt. Het zou fantastisch zijn als wij een beeld kunnen neerzetten van een Rotterdam, dat die omslag voortvarend aan het maken is. Waar aan de industrie en haven van de toekomst wordt gewerkt, waar het goed en gezond werken is, waar groei mogelijk is en toekomst in zit.”

WIE IS VICTOR VAN DER CHIJS?

De afgelopen zeven jaar was Victor van der Chijs bestuursvoorzitter van de Universiteit Twente. Daarvoor bouwde hij het Rotterdamse architectenbureau OMA uit tot wereldspeler en was hij voorzitter van de topsector Creatieve Industrie. Hij heeft managementfuncties gehad bij Schiphol Group en startte zijn internationale carrière bij ING. In Rotterdam was Van der Chijs lid van de Raad van Commissarissen van de RET en de Economic Advisory Board Rotterdam.

ZWARTE OF GROENE WOENSDAG?

Oil's Black Wednesday' noemde de Financial Times woensdag 26 mei; de dag dat Royal Dutch Shell van de rechter te horen kreeg dat de uitstoot van broeikasgassen met 45 procent moet worden teruggedrongen. Shell gaat in hoger beroep maar heeft geen tijd te verliezen, omdat het van de rechter in 2030 al moet voldoen aan deze reductie. Dezelfde dag moest ExxonMobil twee leden in zijn raad van commissarissen accepteren die de onderneming gaan bijsturen naar een groener beleid, afgedwongen door een activistische belegger. Ook bij Chevron stuurden de aandeelhouders aan op meer strikte emissiedoelen. Daarnaast was het de week waarin het Internationaal Energie Agentschap oliebedrijven maande te stoppen met exploratieprojecten om de opwarming van de aarde tegen te gaan.

Oliemaatschappijen liggen daarmee niet alleen onder druk van traditionele activisten, maar ook steeds meer vanuit de rechterlijke macht en het financiële establishment - naast activistische beleggers, hedgefondsen, pensioenfondsen en 'gewone' aandeelhouders. Ook overheden laten hun schroom varen en kiezen voor een scherper beleid; denk aan de EU Green Deal en president Biden's klimaatfonds van twee biljoen.

Er speelde een aantal vragen door mijn hoofd naar aanleiding van Zwarte Woensdag. Bijvoorbeeld het feit dat Shell een zware inspanningsverplichting heeft om de uitstoot van zijn klanten terug te dringen. Deze klanten gebruiken de olie van Shell onder meer in zeeschepen, vliegtuigen en auto's. De Nederlandse staat is deels eigenaar van zo'n grote gebruiker: KLM. Hoe gaat Shell daar een zware inspanningsverplichting aanpakken, terwijl de overheid vrij gemakkelijk omvangrijke steun geeft zonder echt heel

harde transitie-eisen te stellen? Zelf tank ik regelmatig bij Shell. Moet Shell mij een zetje geven om eindelijk ook zo'n kekke Volkswagen ID.3 of Tesla te kopen? Bijvoorbeeld door een aantrekkelijke lening? Wouter van Dieren, medeoprichter van Milieudefensie, werd aangehaald omdat hij al veertig jaar geleden stelde dat Shell zich moest omvormen van olie- en gasbedrijf tot energiebedrijf. Misschien is dat niet genoeg en moet Shell een bedrijf voor mobiliteitsoplossingen worden?

Een andere gedachte is dat er staatsoliemaatschappijen actief zijn die zich niet zo veel aantrekken van aandeelhouders, rechters en actiegroepen; bedrijven als Saudi Aramco of Rosneft. Springen zij in het gat van Shell en andere oliemaatschappijen? Ligt hier een taak van regeringen om dit te voorkomen?

Shell wordt gedwongen om het duurzame investeringsbudget drastisch omhoog te gooien. Dat is goed nieuws voor de Rotterdamse haven omdat nieuwe duurzame projecten zorgen voor investeringen en werk in de haven. Denk aan Porthos, waardoor Shell al aan een deel van zijn reductie kan voldoen via CCS, denk aan de plannen voor waterstof ook bij Shell, denk aan de uitrol van offshore wind. Het Havenbedrijf Rotterdam participeert in onderzoek om groene waterstof vanuit Australië te importeren en door te voeren naar Duitsland. Dat zijn de gedurfde projecten van de toekomst met een wereldwijde scope, die een impuls kunnen geven aan de verduurzaming.

Met de uitspraak van de rechter zijn we er nog lang niet, de verdere reductie na 2030 wordt pas echt een uitdaging. Maar de meerwaarde is dat de energietransitie flink in beweging is gebracht. Ik spreek daarom toch liever van Groene Woensdag.



BART KUIPERS,

haveneconoom en
verbonden aan het Erasmus
Center for Urban, Port and
Transport Economics (UPT)



GARFIELD
ALUMINIUM

Garfield Aluminium B.V.

's-Gravelandseweg 244 | 3125 BK Schiedam
+31(0)10 238 28 88 | schiedam@garfield.nl | www.garfield.nl

Online bestellen bij Garfield Aluminium



Het doen van online bestellingen is inmiddels niet meer weg te denken uit ons dagelijks leven. We zetten de belangrijkste voordelen van uw eigen online omgeving hieronder voor u op een rijtje;

- 24/7 Open, overal en altijd !
- Persoonlijke prijzen en calculatie binnen 1 minuut.
- Eenvoudig zoeken via zoekbalk, tegels of webshop.
- Duidelijke accountoverzichten, offertes, bestellingen en facturen.
- Alle productinformatie direct bij de hand

Zien we u snel in onze webshop?



Webshop assortiment, Aluzink x +

https://www.garfield.nl/nl-nl/assortment/band/vlak/aluzink?pageSize=25&page=1

GARFIELD ALUMINIUM Zoeken Registreren

Pagina 1 van 1 Pagina grootte: 25 4 artikelen

Categoriën

- Legering
- Lengte
- Dikte
- Breedte

Productnaam	Artikelnummer	Eenheid	Voorraad	Actie
BAND GROTE ROLLEN ALUZINK- DX51D+AZ185A-S 1000x0.63 MM	0029936	1	■	1 +
BAND GROTE ROLLEN ALUZINK- DX51D+AZ185A-S 1000x0.75 MM	0029920	1	■	1 +
BAND GROTE ROLLEN ALUZINK- DX51D+AZ185A-S 1000x1 MM	0029953	1	■	
BAND KLEINE ROLLEN ALUZINK- DX51D+AZ185A-S 1000x0.75 MM	0030040	1	■	

BETROUWBARE PARTNER VOOR MAATWERK

KNIPPEN PONSSEN ZETTEN LASSEN



Renate van Maaren (NCTI)

BIJ DE LES BLIJVEN

Het vak wordt ten onrechte nog wel eens onderschat, vindt Renate van Maaren, general manager bij het Nederlands Centrum voor Technische Isolatie (NCTI). "Bij het aanbrengen van industriële isolatie moet je echt je kennis op orde hebben én je hoofd erbij houden. Een kier van één millimeter kan al tot desastreuze gevolgen leiden."





ALTISOL



Net als in andere sectoren stelt de vergrijzing ook isolatiebedrijven voor uitdagingen. “De huidige werknemers van tussen de vijftig en zestig jaar beschikken over zo’n twintig tot dertig jaar werkervaring”, zegt Van Maaren. “Jongere isoleerders zijn in veel gevallen ingehuurde krachten, die van project naar project gaan. De kennis beklijft daardoor minder goed. Je ziet dat grote isoleerders moeite hebben om kwalitatief goed personeel te vinden.” Ze vindt het een zaak voor de hele branche dat het opleidingsniveau op peil blijft. Dat is ook zo leuk voor nieuwkomers in het vak. “Dat houdt het boeiend. Ikzelf hou er ook van te leren en om mij te blijven ontwikkelen. Dat is ook goed voor iemands eigenwaarde. De laatste jaren is er echter voor gekozen meer gedecentraliseerd op te leiden. Dat terwijl onze branche juist baat heeft bij een gecentraliseerde aanpak.”

Kenniscentrum

Het NCTI houdt kantoor bij het Opleidings- en Ontwikkelingsfonds voor de Isolatiebranche (OOI) in Woerden. Dat is wel zo handig, om de lijnen tussen beide organisaties kort te houden, zegt Van Maaren. Het NCTI bestaat ruim vijftien jaar en is ontstaan uit de Nederlandse Vereniging van Ondernemers in het Thermisch Isolatiebedrijf (VIB) en de Commissie Isolatie Nederlandse Industrie (CINI). De functie van het NCTI is die van kenniscentrum: het overdragen van kennis. Dat gebeurt op verschillende manieren, legt Van Maaren uit, die sinds vorig jaar general

manager is bij het NCTI. “Ten eerste geven wij trainingen. Van oudsher trainingen wij mensen in de CIRI-richtlijn. Daarnaast komt er binnenkort onder meer een training over de ISO-richtlijn, materiaalkennis en andere kleine doelgerichte modules.”

Gat in de markt

Bij deze nieuwe trainingen komen verschillende soorten isolatie aan de orde, met als overkoepelend doel meer begrip hierover bij te brengen. “Cursisten leren begrijpen wat temperatuur met een materiaal doet. Ook leren ze welke materialen voor welke temperaturen geschikt zijn. Een groter begrip van de effecten van temperatuur en processen op isolatiematerialen draagt bij aan duurzamere isolatiesystemen. Ook de mogelijkheden komen aan de orde om tot een maximale energiebesparing voor de klant te komen, door bijvoorbeeld van samengestelde systemen gebruik te maken. Hoewel onze branche niet jaarlijks overstroomt van nieuwe materialen, kunnen wel innovaties worden bereikt door in bepaalde situaties anders te denken.” Van Maaren zegt de nieuwe trainingen over materialen als een gat in de markt te beschouwen. “Het NCTI onderstreept hiermee dat het - naast het geven van trainingen over CINI-richtlijnen - ook als kenniscentrum op andere thema’s van toegevoegde waarde in de markt kan zijn.”

Klantspecifieke middenweg

Het verrichten van inspecties is een andere belangrijke activiteit van het NCTI. Het centrum wordt onder meer ingeschakeld wanneer er een geschil is tussen twee partijen over de manier van isoleren. “Wij hebben een groep onafhankelijke experts waarop een beroep kan worden gedaan als men er onderling niet uitkomt. Deze specialisten bekijken de uitvoering en brengen daarna een advies uit. Ik vind het mooi om te zien dat dit meestal wordt opgevolgd. Soms hebben partijen van te voren al onderling afgesproken om ons advies te volgen. Ook worden wij gevraagd te inspecteren hoe de isolatie op een plant erbij staat. Is de juiste isolatie gebruikt, hoe staat het met corrosie onder isolatie en is er mogelijk energieverlies? Verder staan wij bedrijven bij die zelf met isolatiematerialen werken, die geen goede eigen isolatierichtlijn hebben. Op basis van hun eigen, andere richtlijnen en wat wenselijk is komen onze inspecteurs tot een advies. Zo weten wij de klantspecifieke middenweg te vinden, bijvoorbeeld over de opslag op een site, de werkwijze of het onderhoudsplan. Het lijkt simplistisch, maar veel bedrijven hebben dit nog niet goed vastgelegd.”

Actieve rol

Een kenniscentrum moet zelf de kennis ook ergens vandaan zien te halen. Hoe pakt het NCTI dit aan? Van Maaren zegt over jarenlange ervaring te beschikken die zij opdeed bij een bedrijf dat in hogetemperatuurisolatie actief is. “Voor het geven van trainingen en het verrichten van inspecties



Renate van Maaren

VAN DER LINDEN & VELDHUIS

- INDUSTRIËLE ISOLATIE
- BRANDBESCHERMING
- TRACING
- STEIGERBOUW

Isolatie als tweede natuur

putten wij uit ons netwerk, met daarin mensen die over veel ervaring beschikken. Maar hier ligt ook een uitdaging, want het aantal specialisten is door de uitstroom beperkt geworden." Voor het NCTI is het zaak mee te groeien met de nieuwe aanwas. Mede dankzij de eigen trainingen over CINI of tot inspecteur lukt dat redelijk goed, legt ze uit. "Tot inspecteur opgeleide mensen bieden wij regelmatig een actieve rol in ons netwerk aan, bijvoorbeeld voor het geven van trainingen, de rol van inspecteur of in de examencommissie. Zo houden wij ons netwerk actief." Het meer binden van mensen aan het netwerk is een van de doelen die het NCTI-bestuur zich heeft gesteld.

Corona

Een ander doel van het kenniscentrum is om meer netwerkbijeenkomsten te houden, waar specialisten een en ander over materialen of toepassingen vertellen. Geen commercieel verhaal, benadrukt Van Maaren, maar inhoudelijk van aard. Hier is afgelopen zomer mee gestart, maar door de coronacrisis is het tot minder netwerkbijeenkomsten gekomen dan ze had gehoopt. Het geven van de trainingen is niet door 'corona' geraakt. Integendeel, het afgelopen jaar heeft het NCTI juist meer trainingen dan ooit verzorgd. "Wij kozen voor locaties met veel ruimte, zodat mensen afstand tot elkaar konden houden. Ook was er in ruime mate desinfectiemiddel voorhanden en moesten deelnemers op hun plaats blijven zitten. Bij het aankomen en verlaten dienden zij een mondkapje te dragen." Van Maaren merkte dat vrijwel alle werkgevers hun mensen toestond de trainingen bij te wonen. "Het volgen van een training wordt als een zakelijke activiteit gezien. Eventueel kunnen wij ook een training op locatie bij een bedrijf geven."

Blijven nadenken

Op het gebied van materialen is er - op een aantal producten voor nichetoepassingen na - niet zoveel veranderd in het isolatievak, vindt Van Maaren. Een nieuwe ontwikkeling is wel het gebruik van prefab isolatiematerialen. "Dit levert tijdswinst op bij het isoleren van lange, rechte leidingen. Maar op plekken met weinig ruimte zal je creatief moeten isoleren. Dan komt het alsnog op de skills aan." Praktijksituaties als deze benadrukken volgens haar het belang van de nieuwe training over isolatiematerialen. Mensen moeten goed weten wat er gebeurt als ze onverhoopt iets verkeerd doen. "Je moet blijven nadenken! Als je bij hoogthermisch of cryogeen isolatiemateriaal een kier van een millimeter hebt, moet je weten tot wat voor desastreuze gevolgen dat kan leiden voor de plant. Of wat er gebeurt als een isolatiemateriaal bij een bepaalde temperatuur kan uitzetten. Als je hier een aantal plekken van hebt op een leiding, kan dit dit substantieel warmteverlies en corrosie onder isolatie leiden."

Geldstroom

"Het vak van isoleerder wordt nogal eens onderschat. Men denkt: wat steenwol er omheen, afdichten en

klaar. Ook in de branche hoor ik zulke geluiden", zegt Van Maaren. "Maar het is een vak waarbij je kennis op orde moet zijn en je je hoofd erbij moet houden. Ik vind het leuk om te zien dat bij veel jongens de wil om te leren aanwezig is. Dan zijn ze op de eerste dag van een tweedaagse cursus nog een beetje timide, maar op de tweede dag komen de vragen. Goede vragen vaak, waar ook wij goed over moeten nadenken. Die discussies, het nadenken over het hoe het beste kan en de mensen die bij ons komen trainen - met soms het inspecteurschap als gevolg - daar ben ik trots op!" Van Maaren stelt twee doelen te hebben waar ze de komende jaren op wil inzetten. Ten eerste een verdere groei van het aantal deelnemers aan de trainingen, en ten tweede zou ze graag energiebesparings- en duurzaamheidsmodellen willen ontwikkelen. Daar hangen echter kosten aan, en voor een kenniscentrum is het niet zo eenvoudig die financiering te vinden. "Wat zou het mooi zijn als er vanuit ministeries, CAO's of bedrijven meer middelen voor ons beschikbaar zouden komen? Daarmee zouden wij de kennisoverdracht nog verder vorm kunnen geven. Momenteel moet het NCTI zichzelf grotendeels financieren en dat blijft in een kleine branche elk jaar weer een uitdaging."

TE GOEDKOPE ISOLATIEMATERIELEN

"Bij zeventig procent van onze inspecties blijkt dat engineering voor te goedkope materialen heeft gekozen", vertelt Renate van Maaren van NCTI. "Er wordt nog steeds veel beknibbeld op isolatiematerialen. Als mensen zien dat ze een euro per vierkante meter op isolatiemateriaal kunnen besparen en wat samples van een product hebben gezien, dan denken ze vaak dat het wel goed zit. Maar lang niet altijd zit het goed. Te dunne afwerkingsplaten of materiaal met een te lage dichtheid kan tot lekkage leiden." Dit valt volgens Van Maaren op te lossen door het geven van goed advies, door uit te leggen waarom een goedkope keuze niet altijd werkt. "Vaak is er niet verder over nagedacht. Wij merken dat onze adviezen meestal niet als kritiek, maar als kennisverrijking worden gezien. De wil om het te herstellen is er dan meestal ook."

SIG TECHNISCHE ISOLATIESPECIALIST KIEST VOOR GROEI

Bij technische isolatie komt veel kijken. Omgevingscondities en temperatuur die veelal een isolatiedikte bepalen en eventuele aanvullende eisen met betrekking tot brandwering, akoestiek, corrosiepreventie en kostenefficiëntie. Om de juiste soort en dikte isolatie te kiezen voor een specifieke toepassing, is kennis en expertise nodig. SIG Technische IsolatieSpecialist bezit die en gaat daarin nog verder groeien.

“**W**e doen sterke beloften aan onze klanten”, begint Gerard Vaandrager, marketing manager van SIG. “Eén daarvan is dat we altijd de beste producten voor ieder project in huis hebben. De tweede is dat dit ook geldt voor het beste advies; we delen onze kennis graag met onze klanten. Onze derde belofte is dat we dichtbij onze klanten zijn en hen in logistiek opzicht dus optimaal kunnen bedienen. En de vierde belofte die we onze klanten doen, is optimale service. We kennen onze klanten en denken proactief en oplossingsgericht met hen mee.”

Nieuwe kennis en expertise

Om deze beloftes te kunnen blijven waarmaken, is groei nodig, geeft Vaandrager aan. “Daar zetten we nu vol op in. Zo openen we nieuwe locaties en halen we nieuwe mensen met aanvullende kennis en expertise binnen. De komende maanden willen we het accountmanagementteam uitbreiden en category managers inzetten voor zowel industrie als HVAC. In de afgelopen maand hebben we ook onze nieuwe commercieel manager Rob Langendam mogen verwelkomen.”

Rob Langendam

Langendam stelt zichzelf voor: “Vanuit een engineering- en adviesfunctie binnen de techniek ben ik 21 jaar geleden terecht gekomen in de technische isolatiebranche. Inhoudelijke kennis over het product bezit ik dus zeker, vooral in de industriële markt. Met mijn overstap naar SIG maak ik ook de overstap

van producent naar distributeur. Ik zie vooral de meerwaarde die we als distributeur kunnen leveren op het gebied van kennis en service. Bij SIG vind ik de uitdaging waar ik naar op zoek ben. Het bedrijf kiest er heel bewust voor zich te onderscheiden door groei en marktleiderschap. Daar wil ik graag mijn steentje aan bijdragen.”

Dichtbij

Daar krijgt Langendam alle kans toe, want er gebeurt veel binnen SIG Benelux. Vaandrager zet de ontwikkelingen uiteen. “We werken op allerlei manieren aan onze groei. Eén daarvan is het versterken van de relatie met onze klanten. Daarvoor moeten we allereerst dichtbij en goed bereikbaar zijn. Daarom openen we diverse nieuwe vestigingen zoals die in Leiden, direct aan de A4 aan het eind van dit jaar. Daarnaast verhuizen we begin juli naar ons nieuwe hoofdkantoor en distributiecentrum in Waalwijk. Met bijna 15.000 m2 oppervlakte en een ideale centrale ligging op een logistieke hotspot in Nederland betekent dat een enorme stap voorwaarts in onze logistieke mogelijkheden.”

Verbinding

Behalve de logistieke mogelijkheden biedt het kantoor ook mogelijkheden om klanten uit te nodigen voor bijeenkomsten en trainingen. “Het past bij onze ambitie om verbindend te zijn in de bouwketen”, licht Vaandrager toe. “En niet alleen in de bouwketen, maar ook intern. SIG is in de



Het nieuwe
hoofdkantoor
in Waalwijk.



Eind dit jaar gaat
de nieuwe vestiging
in Leiden open.

SIG BENELUX IS ONDERDEEL VAN HET ENGELSE SIG PLC

- Actief in 10 Europese landen
- 425 vestigingen
- 6.500 medewerkers, waarvan 200 bij SIG Benelux

loop der jaren sterk gegroeid door overnames van bedrijven en vestigingen. Daardoor zitten we verspreid over Nederland en België en opereren we vaak onafhankelijk. In ons nieuwe kantoor komen alle business units van het bedrijf bij elkaar te zitten. Dit zal de samenwerking bevorderen.” Langendam beaamt dat. “Het zal een enorme synergie en efficiency teweeg brengen.”

Digitalisering

Waar het bedrijf tevens in investeert, is digitalisering. Vaandrager legt uit waarom. “We geloven in de combinatie van persoonlijk inhoudelijk advies en digitale samenwerking. Daarbij willen we het administratieve proces voor onze klanten makkelijker maken. We willen hen ontzorgen, het via digitale tools makkelijker maken om productinformatie te vinden, producten te bestellen en contact te hebben met SIG. Zo maken we het bijvoorbeeld mogelijk om hun administratiesysteem aan ons bestelsysteem te koppelen.”

Kennispartner

Zijn we er dan zo, met alle ontwikkelingen binnen SIG? Nee. Het bedrijf richt zich ook op strategische partnerschappen met leveranciers. “Het is een belangrijk onderdeel van onze strategie”, verklaart Langendam. “Niet alleen zodat we een goed assortiment en concurrerende tarieven aan onze klanten bieden, maar vooral ook om innovatieve kennis te vergaren en over te dragen. Als distributeur

SIG BENELUX BESTAAT UIT VERSCHILLENDE BUSINESSUNITS

- SIG Technische Isolatiespecialist
- SIG Afbouwspecialist
- MPA Bouwspecialiteiten
- Isolatec

moeten en willen we immers altijd up-to-date blijven. We zijn als het ware de spreekbuis van de fabrikant naar de klant.” Vaandrager vult aan: “Juist dat specialisme en die expertise is waarom klanten met ons zaken willen doen. Die rol willen we nog intensiever oppakken.”

Nooit klaar

Vul dit aan met de eigen productiemogelijkheden die SIG heeft en je komt tot een interessante mix van kennis, expertise, bereikbaarheid, flexibiliteit en logistieke optimalisering. “We zijn klaar voor de toekomst, én nooit klaar met ontwikkelen en groeien. Continu kijken we waar we nog meer kennis kunnen binnenhalen, vestigingen kunnen openen, samenwerkingen kunnen versterken en overnames kunnen plegen”, besluit Vaandrager.



Econtras plaatst in recordtijd JetBlack-brandwering

'HET MOEST SNEL'

Het was een echte uitdaging, het tijdig aanbrengen van brandwerende JetBlack® Passive Fire Protection op twee offshore platforms bij HSM Offshore in Schiedam in opdracht van Wiko Isolatie en Steigerbouw. "We hadden er hooguit drie weken de tijd voor", zegt directeur Paul Roodenburg van econtras Isolatie. De opdracht werd op tijd afgerond, waarmee het bedrijf eens te meer liet zien hoe snel en adequaat het kan handelen.

JetBlack® Passive Fire Protection is een flexibel isolatiesysteem dat ongeveer tien jaar bestaat. Het is een meerlagig, asbest- en RCF-vrij isolatiematras dat bescherming biedt bij jet fires (fakkelbranden) en pool fires (koolwaterstofbranden). "JetBlack® Passive Fire Protection (PFP) is een heel flexibel product dat op maat geleverd wordt en makkelijk afneembaar en herplaatsbaar is", legt Roodenburg uit. "Het is zeer geschikt voor het beschermen van bijvoorbeeld elektrische schakelkasten afsluiters, ESDV-kleppen, kabelgoten, leidingen, leidingdoorvoeringen en mangaten bij raffinaderijen, bedrijven in de chemische en petrochemische industrie en de offshore. JetBlack®-producten zijn onder de zwaarste omstandigheden getest bij DNV GL Spadeadam in Engeland door engineer surveyors van Bureau Veritas en DNV-GL. Een van de daar geteste JetBlack®-isolatiesystemen beschermt een installatie 30-120 minuten lang tegen een jet fire van 1.150 graden Celsius."

Snel acteren

Dit voorjaar schakelde Wiko econtras in voor het plaatsen van JetBlack®-brandbescherming en isolatiematrassen op de platforms Sauthwark en Blythe, die op de werf van HSM in Schiedam werden gebouwd. "Het ging om drie systemen voor Sauthwark en twee voor Blythe. Er moest JetBlack®-brandbescherming op de emergency safety valves worden geplaatst en standaard isolatiematrassen op de skids. Normaal gesproken hebben wij voor een dergelijke klus zes tot acht weken nodig. Nu moest het binnen drie weken gebeuren. Dat bood ons de kans om te laten zien hoe snel wij kunnen acteren", vertelt Roodenburg. Projectleider Fred Simons van econtras toog direct naar de werf in Schiedam om het nodige meetwerk te verrichten. Zodra de opdracht was gegeven, werd er met zijn tekeningen aan de slag gegaan. De afdeling engineering van econtras tekende de ontwerpen in detail uit, waarna snijmachines de materialen uitsneden. Daarop werden de delen in het naai-atelier aan elkaar genaaid, waarop ze onder zware kwaliteitscontrole en met het juiste materiaal werden afgewerkt.

Pluim

Nadat de JetBlack®-producten waren gecontroleerd en van de juiste documentatie waren voorzien, werden die naar de werf in Schiedam vervoerd. Roodenburg: "Nadat de installatie op beide platforms was afgerond bleken zowel Wiko, dat de opdracht aan ons had uitbesteed, HSM als de klant tevreden. Ik vind het ook een pluim waard aan ons team, onder wie de projectleider, de engineeringafdeling en de productiemedewerkers, dit onder leiding van mijn vrouw Jenny." De klus toonde volgens hem eens te meer aan dat het ruim 65-jarige bedrijf econtras, nog bekender onder de naam Isolatiebedrijf C.J.van Waas BV, flexibel is. Of beter gezegd: de medewerkers stellen zich flexibel op. "Men vindt het niet erg vroeger te beginnen, wat langer door te gaan of in de weekenden klaar te staan. Wij zijn dit gewend, bijvoorbeeld door de isolatie van turbines in energiecentrales. Ook hiervoor is in de regel weinig tijd." Voor het welzijn van de medewerkers komt elke maandag een masseuse langs, die de vermoeide handen, nek of rug van medewerkers onder handen neemt. "Mensen ontspannen dan even. Dat motiveert en helpt ook."

Toekomst

Econtras werkt eigenlijk altijd samen met isolatiebedrijven. "Onlangs hebben wij bijvoorbeeld brandwerende seals in tankputten van Koole geplaatst. Soortgelijke gecertificeerde brandveilige seals worden ook aan boord in schepen gebruikt. Bijvoorbeeld in grote cruiseschepen, maar ook alle militaire fregatten hebben onze seals aan boord. Die worden onder meer tussen het uitlaatsysteem en de dekken en op bellow van brandstofleidingen geplaatst, om brand en geluidstrillingen tegen te gaan. Ook hier werken wij samen met een internationaal georiënteerde partner." Het JetBlack®-systeem, dat econtras vorig jaar nog uitbreidde, ondergaat na de zomer mogelijk extra brandtesten in het Verenigd Koninkrijk. Dit met het oog op verdere internationale verkoop van de brandweringsproducten. "Ook zijn onlangs mijn zoon Tim en onze projectleider Javier tot het managementteam toegetreden. Zo sorteren wij voor op de toekomst."

WARMTE- EN KOUDE-ISOLATIE

Econtras biedt niet alleen JetBlack® aan, het is en blijft actief in de productie van isolatiematrassen voor de petrochemie, offshore, utiliteitsbouw en energiesector. Het bedrijf rekent al jaren grote energie-opwekkers tot zijn klant en gaat binnenkort voor een daarvan driedimensionale isolatiematrassen voor een stoomturbine leveren. Paul Roodenburg: "Dat zijn 250 millimeter dikke blokken die wij in allerlei vormen maken om de contouren van de turbine te volgen." Daarnaast biedt econtras cryogene isolatiematrassen, bijvoorbeeld aan een producent van industriële gassen. Hiermee kunnen afsluiters tegen ijsgroei worden geïsoleerd en blijven die zo toegankelijk. "Uiteraard is dit per project verschillend. In overleg met de klant, onze leverancier en onze eigen R&D-afdeling komen wij tot speciale producten, op maat en volgens de eisen gemaakt, voor de klant."



Knauf Insulation

MINDER KOSTEN, MINDER UITSTOOT DANKZIJ TIPCHECK

TIPCHECK is de afgelopen jaren een effectief instrument gebleken om industriële bedrijven te helpen hun isolatie te verbeteren, met lagere kosten en milieuwinst tot gevolg. Knauf Insulation promoot dit programma van de European Industrial Insulation Foundation (EIIF). “De potentie aan besparingen is enorm.”



Volgens schattingen van de EIJF heeft tussen de 2 en 10 procent van de industriële processen in Europa - afhankelijk van de industriële toepassing - ofwel geen isolatie of er wordt met beschadigde isolatie gewerkt. "Het gevolg hiervan zijn miljoenen tonnen aan uitstoot en miljoenen euro's die worden verspild aan buitensporig hoge energierekeningen. Geld dat beter kan worden geïnvesteerd in het verbeteren van de industrie en het helpen bestrijden van klimaatverandering", zegt Silke Weiss, director TS sales DACH + BLX & global systems bij Knauf Insulation.

Check

Sinds enige tijd heeft de EIJF een methode beschikbaar die bij bestaande installaties controleert of er op CO₂-uitstoot en energiekosten kan worden bespaard door de isolatie naar een goed technisch niveau te brengen. TIPCHECK heet dit, waarbij de eerste drie letters staan voor 'technical insulation performance'. "Bij deze check kan de fabriek gewoon blijven doordraaien", legt TIPCHECK engineer Andreas Wald van Knauf Insulation uit. "Een eerste vrijblijvende stap is de zelfinspectie die met behulp van de gratis te downloaden TBI-App van EIJF valt uit te voeren. Dit biedt een voorzichtige inschatting van het energieverlies en toont de besparingen die mogelijk zijn."

Twee jaar terugverdientijd

"De volgende stap is een meer diepgaande TIPCHECK-analyse", vervolgt Wald. "Na een bezoek aan de site wordt met behulp van de TIPCHECK Calculator meer precies berekend wat er aan CO₂-uitstoot en energiekosten kan worden bespaard. Op basis van die berekeningen wordt een aanbod samengesteld." Het laten uitvoeren

VOOR EEN BETERE WERELD

'For a better world' is de strategie van Knauf Insulation waarmee het op verschillende vlakken aan duurzaamheid werkt. Met resultaat, want de afgelopen tien jaar is de producent erin geslaagd het energieverbruik fors (23 procent) te verlagen, het aantal ongevallen met 56 procent te verminderen, het afval met 67 procent te reduceren, de NO_x-uitstoot met 43 procent te verlagen en ook het waterverbruik met 40 procent omlaag te brengen. De doelen tot 2025? Geen CO₂-uitstoot en door het gebruik van gerecyclede materialen de hoeveelheid afval naar nul te brengen.

van de TIPCHECK en natuurlijk ook de aankoop en installatie van nieuw isolatiemateriaal is niet gratis, zeggen Weiss en Wald. Maar de kosten worden in alle gevallen terugverdiend. "De terugverdientijd bedraagt maximaal twee jaar. Voor kleinere plants is dat ongeveer anderhalf jaar. Eigenlijk hebben plant owners geen reden om de TIPCHECK niet uit te voeren", aldus Wald.

Enorme reductie

De afgelopen vijftien jaar zijn er wereldwijd ruim 2.500 TIPCHECKs uitgevoerd, waarbij drie op de vier klanten besloten te investeren in betere isolatie. In totaal heeft dit een energiebesparing van 1.200 GWh opgeleverd. "Dat is een enorme reductie", stelt Wald. Hij geeft het voorbeeld van een tankopslagbedrijf, dat in een opslagtank met een inhoud van 87.000 kubieke meter een product op een temperatuur van zestig graden Celsius opslaat. "Jaarlijks gaat 9.500 MWh aan energie verloren en wordt 1.900 ton CO₂ uitgestoten. Dat kost 240.000 euro. Door de opslagtank met 30 millimeter dik isolatiemateriaal te isoleren - kosten: ongeveer 400.000 euro - wordt jaarlijks 7.500 MWh aan energie bespaard en 1.500 ton aan CO₂-uitstoot. Dat is goed voor een jaarlijkse kostenbesparing van 185.000 euro."

Stijgende CO₂-kosten

"Vergeet ook niet dat de kosten voor de uitstoot van CO₂ de komende jaren drastisch gaan stijgen", voegt Weiss toe. "De verwachting is dat de CO₂-kosten voor de industrie vijf tot tien keer zullen toenemen. Dat scheelt veel geld."

Knauf Insulation heeft naast Wald nog een andere TIPCHECK engineer in dienst. "In november gaan nog drie anderen de training volgen. We hadden dit eerder willen doen, maar dat bleek vanwege de coronacrisis niet mogelijk", zegt Weiss. "Daarmee kunnen wij installateurs en asset owners nog beter van dienst zijn om met behulp van betere isolatie op kosten en CO₂-uitstoot te besparen."

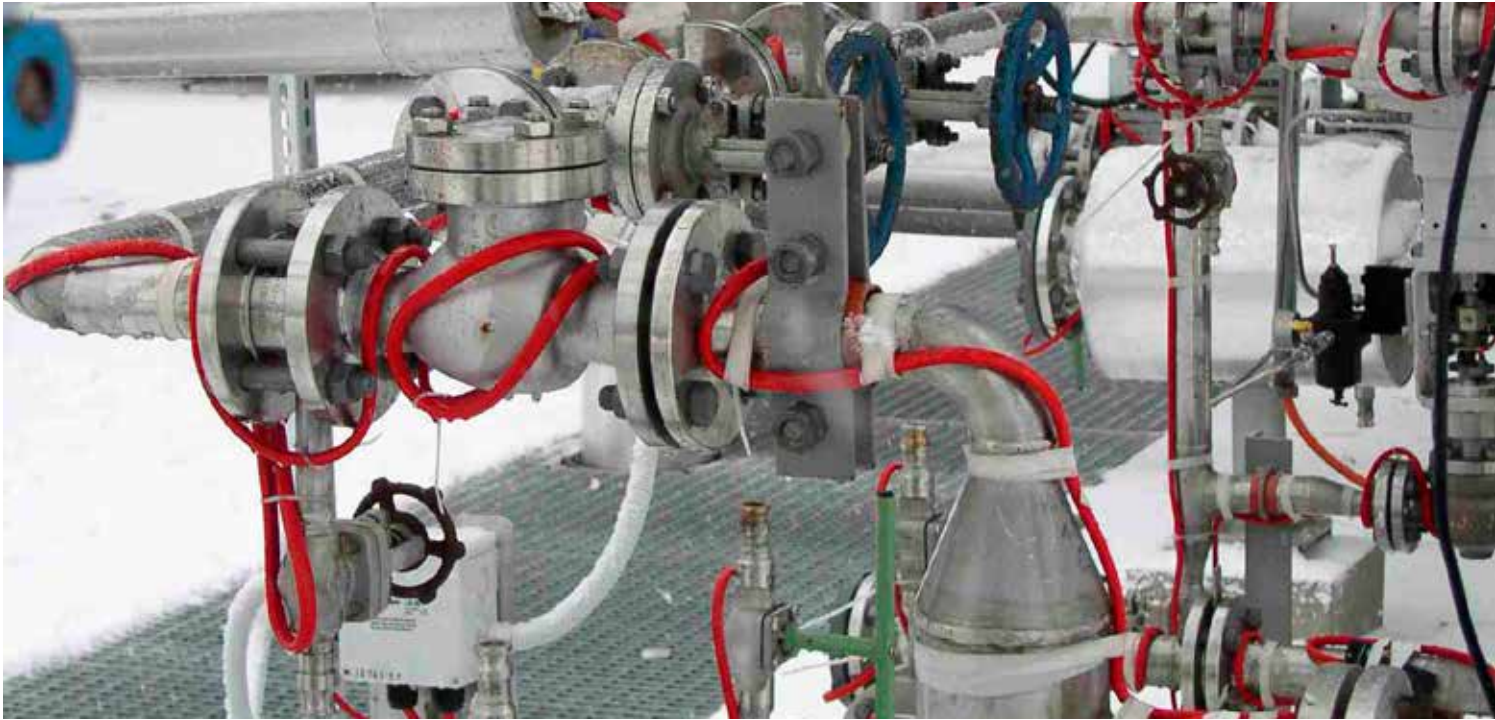
BESPARINGSPOTENTIEEL NEDERLAND

Sector	Energiebesparing (ktoe)	CO ₂ -reductie (kton)
Elektriciteit	183	589
Chemie	377	988
Raffinage	139	470
Papier en pulp	21	50
Foodindustrie	110	279
Niet-metaal- houdende mineralen	22	63
Staalindustrie	43	124
Machinebouw	23	61
Houtindustrie	3	8
Non-ferro metalen	5	10
Transportmiddelen	5	13
Textiel	6	14
Overige sectoren	20	52
Totaal	956	2.720

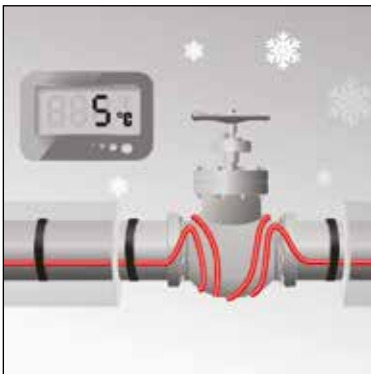
(Bron: EIJF)

WE KEEP IT WARM

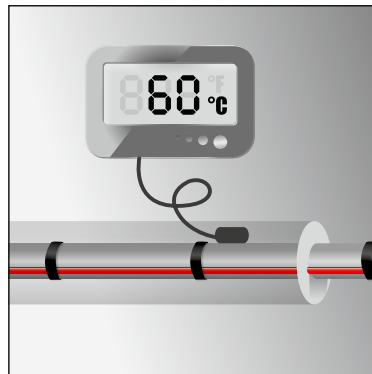
Heat Management Systems



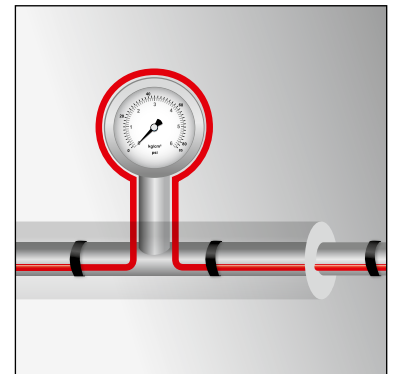
Maximize your plant productivity and Efficiency and personnel with **nVent RAYCHEM** heat management systems.



Pipe Freeze Protection



Process Temperature Maintenance



Instrument Heating

Kees Oerlemans

Sales Manager Benelux, Sweden, Finland and Denmark

+31 (0)6.20540281 Mobile

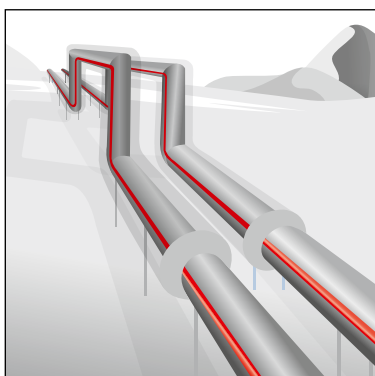
Kees.oerlemans@nVent.com

WE KEEP IT SAFE

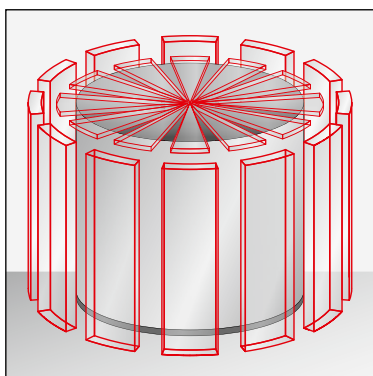
Leak Detection Systems



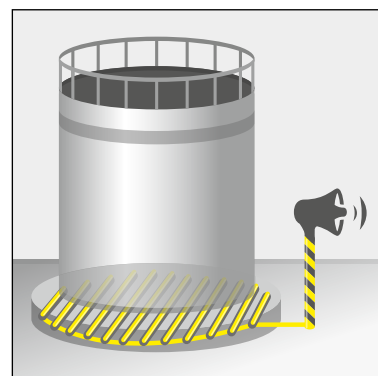
efficiency. Protect your processes, equipment
management and leak detection systems.



Long Pipeline
Heating



Trac-Loc Tank
Insulation



TraceTek Leak
Detection

CONNECT AND PROTECT



RAYCHEM



BRAND

ISOLATIE - VAN INSPECTIE TOT OPTIMALISATIE

Tekst: Kim de Booij

Het was voorheen vrij eenvoudig: een isolatiespecialist kwam langs en voerde de isolatietask uit volgens de specificaties die je opgaf. Helemaal prima, meer verwachtten we van de isolatiespecialist niet. Maar vandaag de dag mogen we dat juist wel doen, vinden Jack Lenssen en Rudi Overbeek van Brand Energy & Infrastructure Services.

“Vandaag de dag mag je van een isolatiespecialist verwachten dat die meedenkt, adviseert en voorziet in mogelijkheden, inspecties en voorspellend onderhoud”, begint regiomanager Jack Lenssen. “Wat is de conditie van de isolatie? Hoe groot is het risico dat er iets aan de isolatie mankeert? Is er wellicht risico op of zijn er tekenen van corrosie onder isolatie? Wij vinden het de taak van de isolatiespecialist om hierin een proactieve rol te spelen.”

Inspecties

Collega en product manager Rudi Overbeek legt uit hoe ze dat invulling geven. “We voeren inspecties uit om de kwaliteit van de isolatie te bepalen. Met warmtemetingen kunnen we bijvoorbeeld zien waar er afwijkingen zijn en of er risico is op corrosie onder isolatie, CUI, is. Afhankelijk van het soort leiding, het proces en de temperaturen die ermee gemoeid zijn, kunnen we vervolgens advies uitbrengen of en wanneer er onderhoud nodig is.”

Data

BRAND gooit hierbij niet alleen warmtemetingen in de strijd, maar werkt ook met uitgebreide data van eigen én andermans onderzoeken en processen. Lenssen: “Wij zijn natuurlijk niet de enige die data verzamelen om bepaalde voorspellingen te doen en onderhoudscyclus te bepalen”, legt Lenssen uit. “Ook de eigenaren van de plant en inspectiespecialisten doen dat. Een werkgroep van World Class Maintenance richt zich daarom sterk op het bundelen van deze informatie in de sector voor optimale inspectie. Daar sluiten we ons als BRAND graag bij aan.”

Actieplan

Inspectie, ook van isolatie, zou dan ook volgens BRAND een samenspel van alle stakeholders moeten zijn, eigenaar, inspectiedienst en uitvoerende partijen. “Samen kun je veel meer toegevoegde waarde bieden. In ons vakgebied kunnen we bijvoorbeeld beter bepalen of en wanneer er vervanging van isolatie nodig is en hoe groot het risico vanuit gebrekkige isolatiekwaliteit is op corrosie onder isolatie is. Hier maken we voor de eigenaar of inspectiedienst een helder actieplan over op. Daarbij houden we ook rekening met de risico's die CUI in een specifieke situatie met zich mee kan brengen. Het is namelijk nogal een verschil of er door een leiding water of chemicaliën stromen.”

TIPS VOOR BEHOUD VAN GOEDE ISOLATIE

- Langdurig goede isolatie begint bij een goede constructie;
- Behandel isolatie met respect, dat voorkomt beschadigingen en problemen;
- Overweeg bij vervanging ook vernieuwing (verbetering) van materiaalsoort;
- Geef de vakman tijd en ruimte om zijn vak goed te doen.

BRANDSAFWAY

- Wereldwijd actief;
- Gespecialiseerd in industriële diensten;
- Lange historie en lange termijnvisie;
- Uitstekende veiligheidsperformance;
- Kan alle volumes aan.

Het is vervolgens aan het bedrijf om te bepalen of ze het plan ook daadwerkelijk willen uitvoeren. Vanzelfsprekend wordt hierbij kritisch naar de kosten gekeken. “Isolatie verdient zich over het algemeen binnen een jaar terug”, zegt Overbeek daarop. Dit zit niet alleen in het voorkomen van kosten door CUI, maar zeker ook in het voorkomen van energieverlies. En dat is een steeds belangrijker wordend issue voor de industrie, weten ze ook bij BRAND. “Goede isolatie speelt een heel grote rol in duurzaamheid en klimaatverbetering”, bevestigt Lenssen.

Berekening CO2-reductie

Steeds vaker gaan we procesonderdelen isoleren die voorheen bloot bleven liggen. “Flenzen, afsluiters en ondersteuning bij voorbeeld”, somt Overbeek op. “Die werden vaak niet voorzien van isolatie omdat dat handig is voor onderhoud, maar daar valt veel winst te behalen, in duurzaamheid en budget.” Maar hoeveel scheelt dat dan? Lenssen: “Die berekening kunnen we eenvoudig voor bedrijven maken. Is iets niet geïsoleerd of blijkt uit ons onderzoek dat iets matig of slecht geïsoleerd is, dan berekenen we het energieverlies. We laten vervolgens zien wat het isoleren kost, hoeveel energie ermee bespaard wordt én, misschien nog wel het belangrijkste, welke CO2-reductie er te behalen valt.”

Totaalprogramma

BRAND gaat graag nog een stap verder. Lenssen vertelt: “We hebben een totaalprogramma waarbij we de klant ontzorgen in inspectie, voorspelling van CUI en klimaatgericht werken. In samenwerking met gespecialiseerde bedrijven nemen we alles uit handen: inspecties, diktemetingen, CO2-berekeningen, onderhoud en reparatie inclusief steiger-, verf- en isolatiewerkzaamheden en het opmaken van heldere rapporten. De klant heeft er geen omkijken meer naar.”

Nieuwbouw

Dit zijn allemaal bestaande situaties, maar ook in nieuwbouw is het belangrijk om goed over isolatie na te denken. “En tijdig ook vooral. Wacht niet tot het eind van het nieuwbouwproces”, waarschuwt Overbeek. “Betrekt ons al in de engineeringfase. We adviseren in constructies waarbij isolatie altijd optimaal aangebracht kan worden en inwateringsissues voorkomen kunnen worden. En we geven graag advies over de beste soort isolatie voor specifieke situaties. Dankzij alle kennis en expertise binnen onze organisatie, bieden we ook hierin veel toegevoegde waarde. Het is ons vak.”

DÉ BESTE ISOLATIEOPLOSSING VOOR ELKE TECHNISCHE TOEPASSING



Bezoek onze website www.knaufinsulation-ts.com/nl voor meer informatie over onze isolatieproducten en systeemoplossingen.
Of neem contact op met Ellen van Slobbe via telefoonnummer 06-86824701.

challenge.
create.
care.

BRANCHE POLL INDUSTRIËLE ISOLATIE

Europaort Kringen presenteert de Branche Poll Industriële Isolatie, een kleinschalige, kwalitatieve enquête onder aanbieders van industriële isolatie. De belangrijkste bevindingen: de branche ziet voor isolatie een belangrijke rol weggelegd in de energietransitie. Huidige uitdagingen zijn de tekorten aan materiaal en het vinden van gekwalificeerd personeel.

De branche voelt de coronacrisis op drie manieren. Allereerst werden aan het begin van de crisis projecten on hold gezet, wat een vermindering aan werk opleverde. Ten tweede heeft het werken op afstand ook zijn intrede gedaan bij industriële-isolatiebedrijven. Dit gaat gepaard met het gebruik van digitale werkmiddelen. "Covid-19 heeft het digitale werken zowel intern als extern in een stroomversnelling gebracht", stelt een respondent. Als derde moesten de bedrijven aan maatregelen voldoen, zoals verplichte tests voor aanvang van het werk, extra toegangscontroles aan de poort en ook konden er minder personen in een bedrijfsauto. "Om onze service te kunnen garanderen, moesten we nog flexibeler zijn."

Belangrijkste trend

De bijdrage die industriële isolatie kan leveren aan het behalen van klimaatdoelen wordt als belangrijkste trend in de markt gezien. "We zien dat het thema klimaatverandering en energie-efficiëntie steeds hoger op de agenda komt in onze markt. Daar wordt isolatie natuurlijk ook belangrijker om die energie efficiëntie te verbeteren. Daaruit voortvloeiend is er dan ook groeiende aandacht voor kwaliteit", aldus een bedrijf. Een andere belangrijke trend is het ontzorgen van klanten en het bieden van complete 'oplossingen'. "In overleg met opdrachtgevers isolatieoplossingen engineeren staat weer terug op de agenda", aldus een respondent. Andere genoemde trends zijn onder meer: minder kennis bij de opdrachtgever,

schaalvergroting, brandveiligheid en de opmars van alternatieve isolatie.

Uitdaging

Het tekort aan materialen wordt door bedrijven het meest genoemd als belangrijkste uitdaging. "Er is sprake van een crisis", stelt een respondent. "Dat geldt vooral voor metaalplaat. We doen er alles aan om in Europa en daarbuiten aluminium en rvs in te kopen. Te allen tijde proberen we materiaal in huis te hebben voor de klussen. Bij een groot project is het nu lastig 300 ton aluminium vrij te maken." Niet alleen het verkrijgen van materiaal is moeilijk, geeft een ander aan, maar ook het doorberekenen ervan. Tweede belangrijke uitdaging zit in het vinden en opleiden van medewerkers. "Kwalitatieve en kwantitatieve manpower, het borgen van kennis en kwaliteit, en het aantrekken en opleiden van personeel", somt een aanbieder op.

RESPONDENTEN

De volgende bedrijven hebben meegewerkt aan de Branche Poll Industriële Isolatie: Armacell, Altisol, Bilfinger Industrial Services, Van der Linden & Veldhuis, Knauf Insulation, Brand Energy & Infrastructure Services, Hanko, Van Waas Econtras, Foamglas en Paroc.



Toonaangevend in technische isolatieoplossingen

SIG is Nederlands grootste en meest toonaangevende producent, leverancier en distributeur van thermische en akoestische isolatiematerialen.

Onze materialen worden onder andere toegepast bij de isolatie van gebouwen en procesindustrie, off-shore olie- en gaswinning, (industriële) gebouwen en OEM.

Op maat gemaakt

SIG is specialist in het bewerken van alle mogelijke isolatiematerialen die naadloos op iedere ondergrond aansluiten. Zo ook PIR- en hardschuim, steenwol, EPS en polystyreen.

SIG Technische IsolatieSpecialist

Zijlweg 2
5145 NR Waalwijk
+31 (0)41 656 51 11
waalwijk@technischeisolatiespecialist.nl

SIG Technische IsolatieSpecialist

Touwbaan 26
2352 CZ Leiderdorp
+31 (0)71 541 55 03
leiderdorp@technischeisolatiespecialist.nl

www.technischeisolatiespecialist.nl

*“Wij zijn uw partner voor
al uw vragen rondom
thermische en
akoestische isolatie”*

atie van de (petro)chemische
(e) koeltechniek, scheepvaart,

aterialen. Wij maken isolatie-
agen, lijmen, frezen uit o.a.

ntieSpecialist

neisolatiespecialist.nl

*Leading
the way*

SIG





Foamglass

BEPERKEN VAN CORROSIË ONDER ISOLATIE IN DE PETROCHEMIE

Tekst: Jente Quintens

De petrochemische industrie is gewend zich te moeten aanpassen aan marktveranderingen en wisselende omstandigheden. Door de huidige uitdagingen omtrent de volatiliteit van de olievoorzieningen en de COVID-19-epidemie, dienen fabrieken nog meer strategieën te ontwikkelen om succesvol met snelle veranderingen om te gaan.



Installaties die operationeel zijn, moeten kunnen blijven draaien met verminderde arbeidskrachten of op beperkte tijden. Fabrieken kunnen zelfs tijdelijk worden stilgelegd - in afwachting van het vrijkomen van opslagcapaciteit en het aantrekken van de prijzen. In beide gevallen, wanneer het tijd is om installaties terug op hun normale functieniveau te laten draaien, moeten de bedrijven snel overschakelen van inactief naar operationeel.

Net zoals zwaar gebruik zijn tol kan eisen op leidingen, kunnen tijden van verminderd gebruik ook risico's opleveren, zoals de vorming van corrosie onder isolatie (CUI). Een effectieve CUI-beperkingsstrategie zal helpen om dure reparaties te voorkomen en installaties zo efficiënt als mogelijk weer operationeel te krijgen wanneer de productie terugkeert naar een normaal - of zelfs hoger - niveau.

Waarom een probleem?

CUI kan optreden bij verschillende soorten geïsoleerde leidingen. Leidingen in petrochemische applicaties zijn echter bijzonder kwetsbaar omdat ze veelal worden blootgesteld aan extreme omstandigheden van hitte, vochtigheid, chemische middelen en de weerslelementen. Vocht is de grootste risicofactor voor CUI. Veel voorkomende bronnen zijn regenwater, vocht in de lucht (dat zelfs nog corrosiever kan worden in kustgebieden waar een hoger gehalte zout in de lucht aanwezig is) en condensatie die kan worden veroorzaakt door de wisselwerking tussen bedrijfstemperaturen van de leidingen en de buitentemperaturen.

Het primaire temperatuurbereik voor CUI bij metalen leidingen ligt tussen -5 °C en +175 °C. Deze temperaturen zijn doorgaans te laag om al het vocht dat aanwezig kan zijn in een isolatiesysteem te verdampen. Zelfs systemen met een hogere temperatuur kunnen in gevaar komen als ze niet constant operationeel zijn. Systemen die normaal gesproken heet genoeg worden om al het vocht te verdampen, kunnen tijdens rustperiodes snel vocht opnemen.

CUI is vaak een verborgen probleem en zelfs met een goed onderhoudsregime kan het zoeken naar CUI arbeidsintensief en tijdrovend zijn. Vocht onder de isolatie is moeilijk te detecteren en kan gedurende een lange periode in contact zijn met een leiding waardoor corrosie volledig onopgemerkt blijft totdat een leiding begint te lekken of volledig faalt.

Risico verminderen

Het indringen van vocht kan nooit volledig worden geëlimineerd. Daarom is het belangrijk om een strategie te hanteren met materialen en systemen die vochtbestendig zijn en die volledig kunnen worden afgedicht tegen binnendringend vocht.

Veel ingenieurs specificeren cellulaire glasisolatie als een effectieve optie om te helpen beschermen tegen CUI. FOAMGLAS® cellulaire glasisolatie is samengesteld uit materialen zoals zand, natriumcarbonaat en kalksteen en wordt gevormd wanneer deze materialen worden opgewarmd tot extreem hoge temperaturen. De resulterende

Vocht is de grootste risicofactor voor CUI

afgesloten glascellen die ongevoelig zijn voor vocht - zowel vloeibaar in de vorm van water als gasvormig als waterdamp.

Beschermend en slim

Wanneer FOAMGLAS® cellulaire glasisolatie wordt gecombineerd met compatibele systeemaccessoires, ontstaan er nog robuustere opties om CUI te helpen verminderen.

Het FOAMGLAS® Sealed systeem maakt gebruik van de ondoordringbaarheid van FOAMGLAS® isolatie in combinatie met onze gepatenteerde joint sealant om zo vocht uit het systeem te houden. De neutraal uithardende, joint sealant is ontwikkeld voor gebruik met FOAMGLAS® isolatiesystemen, hij draagt niet bij aan corrosie en geeft de mogelijkheid om compartimentering in je isolatiesysteem te voorzien om zo de verspreiding van de corrosie te beperken.

Het FOAMGLAS® Spacer systeem maakt gebruik van gepatenteerde spacer-technologie om een luchtspleet van 12 millimeter te creëren tussen de isolatie en de buis. Dit helpt te voorkomen dat water in contact blijft met de leiding indien het toch zou binnendringen. Als de integriteit van het systeem aangetast zou zijn, helpt het gecompartmenteerde ontwerp van het systeem met het kanaliseren van vocht, weg van de buis naar punten waar het uit het systeem kan worden afgevoerd. Idealiter zouden afstandhouders en buisisolatie deel moeten uitmaken van een totaalsysteem, zodat ze samenwerken voor een maximale effectiviteit.

Bezorgdheid verminderen

Nu petrochemische processen met meer onzekerheid worden geconfronteerd dan in normale tijden, kan FOAMGLAS® cellulaire glasisolatie extra gemoedsrust bieden, vooral in omgevingen waar een volledig afgedicht isolatiesysteem meerdere voordelen kan bieden. Ondoordringbaar voor vocht en bestand tegen omgevings- en operationele invloeden, is FOAMGLAS® cellulaire glasisolatie een slimme keuze voor het beschermen van kwetsbare installaties zowel wanneer ze operationeel zijn of in rust. Wanneer cellulair glas wordt gecombineerd met speciaal ontwikkelde accessoires om een compleet systeem te creëren, zoals het FOAMGLAS® Sealed systeem en Spacer systeem, dan vergroten de voordelen. Prestaties op de lange termijn, plus het potentieel voor minder reparaties en minder onderhoudskosten, maken systemen met FOAMGLAS® isolatie vast en zeker het overwegen waard voor een omgeving waar CUI een groot probleem is.

Jente Quintens is werkzaam als verantwoordelijke voor marketing & communication voor industry business bij Owens Corning FOAMGLAS® isolatie.



altisol isolatie b.v. 1961 - 2021



Twee generaties De Vreugd.

60 jaar Altisol

JUBILEUMJAAR IN TEKEN VAN MATERIAAL- SCHAARSTE

Altisol Isolatie uit Honselersdijk bestaat zestig jaar. Directeur John de Vreugd zegt vooral trots te zijn op de wereldwijde reikwijdte van het bedrijf. Grootste uitdaging van nu is hoe om te gaan met de nijpende isolatiemateriaalschaarste. "We zijn noodgedwongen aan het hamsteren."

In deze tijden van de coronapandemie is een feestje lastig, zo niet onmogelijk. Dus koos John de Vreugd van Altisol Isolatie ervoor om het onderkomen in Honselersdijk flink te verbouwen. "Er staat nu een werkplaats 3.0", zegt hij. "Misschien dat we aan het eind van het jaar nog iets feestelijks in kleine kring organiseren." Het bedrijf werd in 1961 door zijn vader opgezet. Een isolatieklus bij Heineken was de eerste opdracht, maar al gauw specialiseerde Altisol zich in isolatieprojecten bij tuinbouwbedrijven. Daarnaast pakt het bedrijf regelmatig opdrachten in de industrie aan. De Vreugd rolde er begin jaren tachtig direct na zijn dienstplicht in, waarna hij het bedrijf medio jaren negentig overnam. Al snel was duidelijk dat hij de blik tot ver over de grenzen wierp.

Wereldwijd

De internationale aanpak van De Vreugd legde het bedrijf geen windeieren. Altisol beschikt behalve over een Nederlandse vestiging ook over een locatie in Canada en een in Suriname. Daar heeft het een onderhoudscontract voor de olieraffinaderij en goudmijn binnengesleept. De Vreugd zegt die internationale expansie als een hoogtepunt te beschouwen. "We zitten in tussen de dertig en vijfenvierzig landen wereldwijd. Altisol heeft twaalf vaste medewerkers, maar wel een grote flexibele schil van dik veertig mensen. Het is een relatief klein bedrijf, maar we zitten overal. Waar ik met het vliegtuig land, hebben we wel wat staan. Daar ben ik best trots op." Zijn eigen bedrijfsopvolging zal naar alle waarschijnlijkheid niet uit zijn familiekring komen. "Van mijn drie dochters heeft alleen de jongste wel eens gezegd het te willen overnemen. Ik zei toen dat ze dan eerst een jaar met de jongens in de werkplaats zou moeten meedraaien om het vak te leren. Daarna heb ik haar er niet meer over gehoord. Het isolatievak is een mannenwereld. Als vrouw heb je zeker een pré, maar dan moet je wel over kennis en kunde beschikken."

Zwaar tekort

Door de coronacrisis gedwongen heeft De Vreugd het laatste jaar vooral in Nederland doorgebracht. In plaats van honderd keer per jaar zat hij de voorbije maanden maar een handvol keren in het vliegtuig. Maar hij zegt zich snel aan te passen, al heeft hij daarvoor wel een prijs moeten betalen. "Het opmeten en regelen doe ik altijd zelf in het buitenland. Nu kon dat niet en bleken er ter plekke dingen vaak niet geregeld te zijn. Ook hebben materialen maandenlang buiten gelegen. Dat knapt daar niet van op. Ik heb behoorlijk wat op vliegtickets bespaard, maar ben door dit soort schade nog veel meer op kosten gejaagd." Maar de grootste hinder ondervindt hij van isolatiemateriaalschaarste. Dat ligt volgens hem niet aan een gebrek aan grondstoffen, maar aan de steun die overheden aan isolatiemateriaalverwerkers geven. "Een van mijn aluminiumleveranciers in Spanje heeft met volledige financiële hulp van de overheid twee van de drie productielocaties gesloten. De prijzen van producten uit de derde productielocatie zijn

met zeventig procent verhoogd. Je ziet dat overige leveranciers een graantje proberen mee te pikken van deze ontwikkeling door ook hun prijzen te verhogen." De Vreugd zegt door snel handelen materiaal in het buitenland te hebben ingekocht. "Tot week dertig zitten we nog goed, maar ik vrees voor wat erna komt. Er is gewoon een zwaar tekort aan materiaal. Bovendien moet het ook wel door te berekenen zijn. Met klanten die de meeste opdrachten al vorig jaar hebben aangenomen, is dat niet makkelijk."

Voorfinancieren

Wil de markt weer normaliseren, dan moet de steun eraf, vindt hij. "We bevinden ons nu in een spoekeconomie, met bedrijven die zonder staatssteun al lang failliet waren geweest. Of ze maken misbruik van de steun die ze krijgen." Ook is De Vreugd sceptisch over de economische groei die wordt voorspeld. "Consumenten hebben hun grote aankopen al gedaan. Ik zie ze niet nog een tv of koelkast kopen." Voor Altisol komt het er nu op aan voor te sorteren op mogelijke verdere prijsstijgingen. Dat betekent nu inkopen, nu de prijzen waarschijnlijk nog relatief laag zijn. "We zijn constant op zoek naar materialen en proberen die in te kopen voordat de prijzen de komende maanden verder gaan stijgen. Je moet hamsteren. Het zijn net wc-rollen! We hebben dit jaar een groot project voor twaalf biogastanks in Wijster. De werkzaamheden daarvoor zijn verdeeld over augustus, oktober en december. Maar we kopen de profielplaten nu al in. Anders stijgen ze met een euro per maand door, wat op een meerprijs van ruim 120.000 euro zou komen." Bedrijven moeten wel de financiële capaciteit hebben om te kunnen voorfinancieren. Gelukkig is Altisol gezond, zegt De Vreugd. Hij verwacht een overvol tweede halfjaar van 2021, omdat veel projecten door materiaalgebrek naar achter zijn geschoven. "Daardoor zal het moeilijk worden flexibele krachten te vinden. Die blijven immers niet op ons wachten. Uitdagingen genoeg, dus!"

KRACHT ÉN ACHILLESHIEL

De grootste kracht van Altisol Isolatie is naast capaciteit ook flexibiliteit, vindt John de Vreugd. "Als we niet links vooruit kunnen, gaan we rechts vooruit. Tegelijkertijd is onze flexibiliteit eveneens onze achilleshiel. Klanten rekenen er namelijk bij voorbaat al op. Toch ben ik ervan overtuigd dat je als relatief klein bedrijf flexibel móét zijn."

nVent RAYCHEM

SCHAALBARE EN VEILIGE OPSLAG VAN CHEMICALIËN

Tekst: Kees Oerlemans

De productie van chemische producten die op een specifieke temperatuur moeten worden opgeslagen, biedt de tankopslagsector kansen. Het gebruik van geavanceerde tankisolatie en slimme elektrische heat tracing maakt het mogelijk om dit op een schaalbare en veilige wijze te doen.

Een belangrijke ontwikkeling in de raffinagesector is de overstap naar nieuwe 'diepe raffinagetechnologieën' die chemische grondstoffen van hogere kwaliteit en met hogere marges opleveren. Deze ontwikkeling biedt uitstekende kansen voor tankopslagbedrijven. Zij kunnen inspelen op de veranderende behoeften van chemieproducenten, die meer gevarieerde en complexe eisen stellen aan de temperatuur en viscositeit van chemische vloeistoffen. Voor tankparken is het belangrijk te zorgen dat hun installaties zo lang mogelijk operationeel kunnen blijven, zelfs bij verslechterende marktomstandigheden. Tegelijkertijd dienen zij de bescherming van personeel en milieu te garanderen.

Opslagstrategieën

Een nauwkeurige en aanpasbare temperatuurregeling van de leidingen tijdens het transport van chemische producten van en naar laad- en losplaatsen is een cruciaal onderdeel van alle chemische tankopslagoperaties. Het op de juiste temperatuur houden van chemicaliën is natuurlijk een basisvereiste. Daarnaast moeten de leidingen zo zijn uitgerust dat bedrijven die verschillende kritieke vloeistoffen verhandelen, hun opslagstrategieën kunnen aanpassen aan de marktvraag en de schommelingen in de prijs van de afzonderlijke materialen. Een chemieproducent kan bijvoorbeeld meer van zijn gehuurde tankruimte toewijzen aan een gewilde chemische stof om te profiteren van een piek in de vraag. Ook kan hij ervoor kiezen grote hoeveelheden van een bepaald product veilig op te slaan totdat de grondstofprijs verbetert. Slimme heat-tracing controllers dragen bij aan deze

gewenste flexibiliteit door het product in leidingen op de exacte temperatuur te houden.

Nauwkeurige controle

Deze aanpasbare nauwkeurigheid is te danken aan de inzet van line sensing control-technologie en 'true power' kabelvoltagecontrole. Leidingdetectiesystemen werken met behulp van temperatuursensoren die op bepaalde delen van een circuit zijn geïnstalleerd. Daar meten deze de temperatuur van de leiding onder de isolatielaag. Zij sturen de informatie naar het bedieningspaneel van de heat tracing. Indien correct geïnstalleerd door een deskundige heat tracing-leverancier, is line sensing de meest nauwkeurige en energie-efficiënte controlemethode. Hierdoor kunnen slimme heat tracing controllers een continue, nauwkeurige controle van kritische leidingen en tankinvoerleidingen bieden. True power control maakt het mogelijk om de elektrische spanning die aan de verwarmingskabel wordt geleverd aan te passen aan de exacte temperatuurvereisten van elk product. Minder geavanceerde heat tracing controllers bieden alleen de mogelijkheid om verwarmingskabels op vol vermogen in te schakelen, of volledig uit te schakelen. Dit kan ertoe leiden dat leidingen te snel opwarmen in toepassingen bij lage temperaturen, waardoor het risico op productuitzetting of zelfs explosie toeneemt. De variabele spanningscapaciteit die echte vermogensregeling levert, samen met de aanpasbare programmeerbare bewaking van slimme heat tracing-controllers, maakt het mogelijk cruciale leidingen snel en nauwkeurig te configureren. Zo kan elk



Slimme heat-tracing controllers dragen bij aan de gewenste flexibiliteit

product worden getransporteerd, wat de zo gewenste flexibiliteit biedt.

Lange levensduur

RAYCHEM van nVent is zo'n slim systeem waarmee op een geavanceerde manier de temperatuur van opslagtanks en leidingen valt te monitoren. RAYCHEM heat tracing voorkomt dat leidingen bevriezen. Ook houdt het kritische vloeistoffen op de gewenste procestemperatuur, om tegen te gaan dat die stollen, kristalliseren of dat er procesonderbrekingen ontstaan. De kabels van RAYCHEM staan bekend om hun betrouwbaarheid en lange levensduur. Recent is een nieuwe, zelfregulerende kabel geïntroduceerd, met de hoogste stroomretentie en de langste levensduur ooit van een RAYCHEM-product. Het systeem biedt volledige connectiviteit, zowel lokaal als centraal, en valt helemaal in het DCS-systeem te integreren. Dit maakt preventief of voorspellend onderhoud mogelijk. Onlangs is RAYCHEM uitgebreid met een bedieningspaneel dat in zone 2-gebieden kan worden geïnstalleerd. Een andere vernieuwing is de introductie van een draadloze communicatiemodule, die tegen relatief lage kosten snel kan worden ingezet.

Modulair

Door leidingen en tanks op een effectieve wijze te isoleren, kunnen tankopslagbedrijven hun operationele kosten substantieel verlagen. Daarnaast kan ook een flinke besparing worden gerealiseerd in het energiegebruik waardoor de CO2 voetafdruk sterk wordt gereduceerd. De sleutel zit in het gebruik van een innovatief tankisolatiesysteem waarbij

prefab isolatiepanelen met polyisocyanuraat (PIR) isolatiemateriaal worden toegepast. nVent verkoopt dit systeem onder de brand name 'Trac-Loc'. Het PIR heeft een veel hogere isolatiewaarde in vergelijking met de veelal toegepaste vezelmateriaal en heeft daarnaast een stabiel isolatiegedrag over de levensduur omdat het niet degenereert over tijd. Andere grote voordelen versus traditionele isolatie zijn dat Trac-Loc aangebracht kan worden zonder gebruik van steigerwerk, waardoor de installatietijd wordt gereduceerd. Bijkomstig voordeel is dat de veiligheidsrisico's voor een belangrijk deel worden geëlimineerd.

Wendbaar

Tank operators en/of eigenaren ervaren vaak problemen en hoge reparatiekosten als gevolg van corrosie onder isolatie (CUI). Trac-Loc reduceert CUI op een tank voor een belangrijk deel omdat de buitenbeplating eenvoudigweg nagenoeg geen doorvoeringen heeft. Het PIR isolatiemateriaal, dat een materiaal is met gesloten celstructuur, neemt geen vocht op. Trac-Loc kan direct bij de bouw worden gebruikt, maar valt ook relatief eenvoudig toe te passen als een site al operationeel is. Hierdoor is het vermogen groot om wendbaar te zijn en in te spelen op toekomstige marktveranderingen. Door hier een nauwkeurige slimme heat tracing controller met line sensing-technologie aan toe te voegen, ontstaat een optimaal energie-efficiënt tankisolatie- en verwarmingssysteem.

Kees Oerlemans is regionaal verkoopmanager Noord-Europa bij nVent.



econtras®  isolatie
MADE BY ISOLATIEBEDRIJF C.J. VAN WAAS BV

- ✓ Bespaar tot 85% energie dankzij flexibele isolatiematten
- ✓ Vermindering van CO₂-uitstoot
- ✓ De terugverdientijd ligt tussen de zes maanden en twee jaar
- ✓ Wij verzorgen ook uw subsidieaanvraag



Passive Fire Protection systems PFP30-90-120min

Branden in de olie en gasindustrie is meestal een catastrofe, resulterend in het verlies van levens en van kapitaal, tevens schaden deze catastrofes ook het milieu.

Gevaar en schade van branden en/of explosies op raffinaderijen, petrochemische en offshore installaties kunnen voorkomen worden door een efficiënte bescherming van de essentiële systemen en zijn componenten, welke een plant of delen gecontroleerd kunnen uitschakelen. Het blijven functioneren van deze systemen zoals ESDV (Emergency Shut Down Valves) afsluiters en aansturingen kunnen worden beschermd tegen een Jet Fire van 120 min dit door middel van een door isolatie bedrijf C.J. van Waas ontworpen, gecertificeerd en op maat gemaakt Jet Fire beschermingssysteem, welke op de markt wordt gebracht, onder het merknaam Jetblack® PFP-15-120min brandwerend.

JetBlack® JF30-90-120min, de flexibele oplossing voor uw brandbeschermingsproblematiek

Het op maat vervaardigde flexibele JetBlack systeem, is getest onder vlamtemperaturen van 1150 °C en biedt een brandbescherming van 120 minuten onder extreme Jet Fire condities. De JetBlack® PFP systemen behouden gedurende deze extreme omstandigheden zijn vorm en de isolerende werking zorgt voor een zo laag mogelijke temperatuur stijging aan de te beschermen binnenzijde. Door een weldoordachte en bewezen keuze van de gebruikte materialen is de toepassing onder extreme weersomstandigheden een beproefd en gewaardeerde oplossing. Het door de firma Isolatiebedrijf C.J. van Waas ontwikkeld systeem is reeds sedert 2012 op de markt en is al veelvuldig toegepast op olie productie platforms en raffinaderijen.

Jet Black PFP

Zwaalweg 7
2991 ZC Barendrecht
The Netherlands

T +31 180 557844
E info@jetblack-pfp.com
W www.jetblack-pfp.com



Paroc

OPLOSSING TEGEN CORROSIË ONDER ISOLATIE

Tekst: Kim de Booij

Je zou het een sluipmoordenaar kunnen noemen: corrosie onder isolatie. Je ziet het niet, maar het kan er zijn en als het er is, vormt het een groot risico. Geen wonder dus dat steeds meer bedrijven naar een oplossing zoeken voor dit probleem.

Corrosie onder isolatie is vaak het gevolg van vocht. Tijdens het installatieproces kan het isolatiemateriaal nat worden door weersinvloeden of andere externe factoren. Wanneer de isolatie het vocht opneemt, kan er op termijn ernstige corrosie van het metaal onder de isolatie ontstaan met alle gevolgen van dien. Calamiteiten, downtime, zaken waar geen enkel bedrijf op zit te wachten.

Waterafstotendheid

Tijd dus om de waterafstotendheid van isolatie eens flink onder de loep te nemen, beredeneerde isolatiespecialist Paroc. "Er zijn al veel isolatieproducten op de markt die ruimschoots voldoen aan de EN13472-norm voor waterabsorptie", begint Peter van Zandbergen, business director global industry. "Maar goed kan altijd beter. Onze onderzoeksafdeling houdt zich continu bezig met innovatie en heeft nu een product ontwikkeld dat de beste resultaten geeft in de markt. Onafhankelijke laboratoria tonen aan dat het 10 keer beter is dan de norm en 2 keer beter dan het beste product van onze sterkste concurrent."

Gecombineerde oplossing

En er is nog meer, vertelt Van Zandbergen. "We innoveren niet om te innoveren, maar om het gebruiksgemak van de mensen die onze materialen verwerken te optimaliseren. Dankzij alle expertise binnen ons bedrijf en onze zusterbedrijven hebben we een gecombineerde oplossing kunnen ontwikkelen waarbij niet alleen de

waterafstotendheid is geoptimaliseerd, maar ook zaken als brandbestendigheid, geluidsisolatie en temperatuurbereik. Van onze WR-producten is dat tot 300 oC, ofwel 572 oF."

Paroc?

Het zijn unieke en indrukwekkende resultaten. Hoe komt het dat nog niet iedereen van deze innovatie afweet en soms zelfs nog niet van Paroc gehoord heeft? "We zijn ontzettend goed in ons vak en onze productresultaten spreken voor zich, maar we hebben nog te weinig aandacht gegeven aan goede marketing. Andere partijen zijn daar actiever in geweest. Wij laten ons nu ook meer en meer zien. In marketing en natuurlijk op locatie waar we graag advies geven aan bedrijven over de mogelijkheden en prestaties van onze producten."

Geheim recept

Wat Paroc niet zal laten zien, en terecht, is het recept van hun innovatie WR-product. Dat zit deels verscholen in de bijzondere samenstelling van de steenwol. "Steenwol is gemaakt van, het mag duidelijk zijn, steen. Een ideaal natuurproduct, want het stoot water af, net zoals de veren van een vogel dat doen. Door een specifieke samenstelling van steensoorten en een doordacht productieproces hebben we de waterafstotendheid van onze isolatieproducten weten te maximaliseren."

Veel voordelen

Het gevolg is dat de kans op corrosie onder isolatie tot een minimum wordt beperkt, er minder onderhoud nodig



OVER PAROC

- Sinds 1937
- 1.800 medewerkers
- 13 verkoopkantoren
- 6 productiefaciliteiten
- 3 branches: HVAC, Marine, Industrie
- Onderdeel van Owens Corning
- 22.000 medewerkers

is en een bedrijf dus met minimale downtime te maken krijgt. "Op de langere termijn levert dat een veiligere omgeving en grote besparingen op", concludeert Van Zandbergen. En hij kan het weten. Binnen zijn team is namelijk bijzonder veel kennis en expertise aanwezig door jarenlange ervaring. "Paroc bestaat uit twee divisies: Building Insulation en Technical Insulation. Samen met mijn team ben ik binnen de tak Technical Insulation verantwoordelijk voor de industriële tak. Denk aan isolatie voor pijpleidingen, kleppen en flenzen, tanks, boilers, warmtewisselaars, rookkanalen en industriële schoorstenen. Veel van mijn teamleden hebben wel 20 jaar plus ervaring in technische isolatie. We weten dus heel goed wat de mogelijkheden en resultaten zijn."

Nog meer specialisme

Behalve de ervaren rotten zal binnenkort ook nieuw bloed zijn intrede doen. "Onze technisch isolatiespecialisten stonden binnen Paroc voorheen opgesteld voor verschillende branches: industrie, maar ook HVAC en Marine. Paroc heeft nu de beslissing gemaakt om te gaan segmenteren. Technisch isolatiespecialisten staan vanaf nu opgesteld voor één specifieke branche. Hierdoor creëren we nog meer specialisme. Enerzijds zal deze te vinden zijn bij onze huidige experts, anderzijds zijn we nu volop bezig met recruitment van aanvullend talent."

Hulp bij berekening

Hiermee wil Paroc klanten nog beter van dienst kunnen zijn. "Niet alleen in de ontwikkeling van de

juiste producten, maar ook in de ondersteuning van het berekenen van de juiste isolatie voor een specifiek project. Onze TIPCHECK engineers maken verschillende calculaties voor een nieuwbouw- of bestaand project en adviseren over de beste manier van isoleren. Daarnaast hebben we een calculator waarmee klanten zelf berekeningen kunnen maken. Zo dragen we continu bij aan ons doel: het isolatieproces voor onze klanten makkelijker maken."

ZELF ISOLATIE BEREKENEN

Paroc heeft een online rekentool ontwikkeld die engineers ondersteunt bij het berekenen van de diktes en het soort isolatie dat nodig is voor een specifiek project. Ga naar: paroc.com/paroc-calculus of scan de QR-code.



TUBETRACE VAN THERMON

Tekst: Kim de Booij

De kwaliteit van eindproducten is in belangrijke mate afhankelijk van een juiste temperatuur in het hele productie- en controleproces. Soms gaat het simpelweg om het voorkomen van bevriezing, maar vaak is een specifieke temperatuur nodig om tot optimalisatie van het productieproces te komen. Hierin spelen warmtetracing en temperatuurmonitoring een belangrijke rol.

Theo van Zalingen, sales manager Benelux bij tracing-specialist Thermon, vertelt dat de rol van tracing steeds groter wordt. "De bandbreedte van hoe hoog of laag de temperatuur moet of mag zijn, wordt steeds kleiner. Waar we voorheen bij olie bijvoorbeeld afwijkingen van enkele tientallen graden nog acceptabel vonden, gaat het nu vanwege kritischere processen en strengere vereisten om afwijkingen van slechts enkele graden. Dat vereist dus ook nauwkeurigere tracing. En isolatie overigens, want daar valt en staat onze tracing mee."

TubeTrace

Waar bij conventionele tracing eerst een partij de pijpleiding komt aanleggen, dan een partij als Thermon de tracing aanlegt en vervolgens een isolatie- en buitenmantelspecialist ingeschakeld moeten worden, heeft Thermon nu een alles-in-

één-oplossing ontwikkeld: TubeTrace®. Het is een complete bundel van een buis, tracing-kabel, isolatie en buitenmantel.

"TubeTrace® wordt vaak gebruikt bij sample-leidingen die van het proces naar het lab lopen", legt Van Zalingen uit. "In die leidingen is het van groot belang om dezelfde temperatuur aan te houden als in het productieproces, zodat het lab betrouwbare metingen kan doen. En natuurlijk moet de leiding ook bestand zijn tegen de producten die er doorheen lopen. Daarom is TubeTrace® geen standaardproduct, maar altijd maatwerk."

Engineering

Collega Sander van Bleiswijk, directeur operations, vult aan: "Nadat Theo de klantwensen en procesomstandigheden heeft besproken, gaan onze engineers aan de slag. Ze bepalen het juiste materiaal van de buis, de tube, afgestemd op het product dat door de buis zal gaan lopen. Op basis van de gewenste temperatuur berekenen ze tevens de tracing-sterkte. We kunnen hierin tot maar liefst 66 watt per meter gaan. Vervolgens wordt ook de isolatiedikte berekend, rekening houdend met omgevingsfactoren. Daar omheen gaat dan tot slot een buitenmantel van pvc."

Binnen- en buitentemperatuur

Bij de berekening van de juiste tracing wordt niet alleen rekening gehouden met een optimale binnentemperatuur in de leidingen, ook de

THERMON

Thermon is in 1954 opgericht in San Marcos, Texas. Hier bevindt zich nog steeds de grootste productielocatie van het bedrijf. Pijnacker was de eerste locatie waarmee Thermon ook voet op Europese grond zette. Inmiddels is het bedrijf marktleider in Nederland en wereldwijd koploper in hoogwaardige e-tracing solutions voor de industrie.



STOOM- EN E-TRACING

Tracing kent verschillende methoden en doelen. Zo kan warmte worden gebruikt uit stoom (steamtracing) of elektriciteit (e-tracing). Stoom is op een plant vaak voorhanden, maar toch wordt om redenen van duurzaamheid en stabiliteit steeds vaker voor e-tracing gekozen.

“Het is geen standaardproduct, maar altijd maatwerk”

van de TubeTrace® te maken en snel te leveren. Korte lengtes van bijvoorbeeld 50 meter zijn vaak al binnen enkele weken beschikbaar.”

buitentemperatuur is van belang. Theo legt uit waarom. “Vrijkomende gassen uit bijvoorbeeld tankventielen kunnen bij bepaalde temperaturen explosiegevaar opleveren. Daar passen wij de maximum buitentemperatuur van onze kabels op aan.”

Snelle levering

TubeTrace® wordt bij Thermon in de VS gemaakt, maar ook in Pijnacker, waardoor snelle levertijden mogelijk zijn. Wouter Jongkind van de afdeling Planning Operations hierover: “We hebben hier in Pijnacker continu grote voorraden van alle soorten materialen op voorraad om de juiste samenstelling

Eén leverancier

Het voordeel van TubeTrace® is dat het een compleet product is. Jongkind: “Je hebt niet met drie, maar met één leverancier te maken voor de bestelling en aanleg van je pijpleiding, tracing en isolatie. Door deze efficiënte werkwijze ben je goedkoper uit, sneller klaar en profiteer je van maximale waterdichtheid. Thermon staat namelijk bekend om zijn hoogwaardige kwaliteit.” Om te illustreren waar dat uit blijkt, geeft collega Van Zalingen een voorbeeld: “In 1986 zijn we bij Shell gestart met tracing. De kabels van toen liggen er nu nog steeds.”

Concurrerend tarief

Dergelijke kwaliteit is meestal terug te vinden in de prijs. Van Bleiswijk: “Bij onze inkoop en in ons eigen productieproces kijken we continu hoe we het proces kunnen optimaliseren zodat we zo concurrerend mogelijk kunnen produceren. Dat lukt ook. Onlangs hebben we in Pijnacker flink geïnvesteerd in een geavanceerde machine om TubeTrace® mee te maken. Daardoor kunnen we nog sneller werken aan optimale kwaliteit met lagere kosten.”

Ook meet- en regelapparatuur

Tot slot vult Jongkind aan: “We zijn overigens niet alleen kabelleverancier voor tracing, maar bieden een breed scala aan meet- en regelapparatuur. Draadloze sensoren en thermostaten om continu de status van het proces in de gaten te houden.” En Van Zalingen: “Ik kom de mogelijkheden graag een keer bespreken, wanneer je interesse hebt. Indien mogelijk en gewenst kom ik langs op de plant en anders hebben we contact op afstand. Op basis van klantwensen en tekeningen kan ik al snel advies geven en een vrijblijvende offerte opmaken.”





Kleine investeringen

VOOR GROTE OPLOSSINGEN

U zoekt een - tijdelijke - oplossing voor een waterzuivering, waterhergebruik of andere waterbehandeling? En u wilt liever niet investeren?

Europa's grootste verhuurvloot biedt u complete full-scale installaties of losse componenten, zoals zandfilters, actiefkoolfilters, striptorens, pompen, bufferbakken, lamellenbezinkers, flotatie, beluchtingen, ionenwisselaars, omgekeerde osmose, ultrafiltratie en MBR.

Plug & Play opgeleverd, inclusief de benodigde certificaten. Bel of mail Logisticon Verhuur voor een áltijd passende huur- of lease-oplossing.



Logisticon Water Treatment B.V.
Logisticon Verhuur B.V.
Energieweg 2
2964 LE Groot-Ammers, Nederland

T +31 (0)184 60 82 60
E water@logisticon.com
W www.logisticon.com

HUMOR MOET HAVENONGELUKKEN VOORKOMEN

Een reclameman adviseert de vereniging die strijdt voor erkenning van mensen met pleinvrees om te gaan demonstreren op het Haagse Malieveld. Geintje natuurlijk. Maar wie een beladen of een gevoelig onderwerp wil aansnijden, zoekt soms de oplossing in het gebruik van humor. Dat klinkt tegenstrijdig. En dat is het ook. Maar humor breekt de spanning en maakt pijnlijke kwesties bespreekbaar. Een goeie grap als effectieve bliksemafleider. Denk ook aan galgenhumor in oorlogstijd. Dat werkt als een goed medicijn tegen een nare ziekte. Zelf heb ik humor onlangs ingezet bij het schrijven van mijn boek over partners van vrouwen met borstkanker. Ook een teer onderwerp. 'Man op de mammapoli', zo heet het. Tumor en humor heb ik een hoofdstuk genoemd. Zoiets kun je niet maken, zou je misschien denken. Toch kon ik er op die manier beter over schrijven dan als ik het onderwerp alleen serieus en vanuit een problematisch oogpunt zou hebben belicht.

Humor als wapen dus. Dat moeten ook de havenbaronnen van de Port of Antwerp hebben gedacht, toen ze besloten om voor havenwerkers een campagne op touw te zetten rondom veilig en verantwoord werken. De initiatiefnemer van de actie is Cepa, zeg maar de Antwerpse pendant van de Rotterdamse havenondernemersvereniging Deltalinqs. Naast veiligheid zullen later ook alcohol- en drugsgebruik, diversiteit en digitalisering onderwerpen zijn die de campagne bespreekbaar wil maken onder havenarbeiders. En hoe safe en veilig havens ook pretenderen te zijn in hun nautische jaaroverzichten, van tijd tot tijd gaat het mis. Meestal met alleen materiële schades: vooral aanrijdingen en parkeerschades. In de Rotterdamse haven in het afgelopen jaar zo'n 120 keer, zo blijkt uit het Nautisch Jaaroverzicht 2020. Een heel enkele keer doet zich doen zich noodlottig ongeval voor met grote gevolgen. Een man valt in een scheepsruim; iemand wordt verpletterd onder een container of overreden door een

vorkheftruck of een scheepskabel breekt en zwiept iemand het ziekenhuis in.

De eerder genoemde schades door aanrijdingen krijgen veel aandacht in de Antwerpse campagne, maar daarnaast ligt een accent op het grote aantal verwondingen aan handen en vingers bij het werken op de terminal. En op uitglijden en struikelen. Iets waar ik in de Rotterdamse haven nou nooit over heb gehoord of gelezen...

Vaak is het een gevolg van onoplettendheid, onachtzaamheid, onwetendheid, onverschilligheid of onvoorzichtigheid. Het zijn de vijf O's die vaak hun basis vinden in het negeren van voorschriften.

De ongelukscijfers op de kaaien en in de dokken naar beneden brengen. Via korte grappige filmpjes voor het havenpersoneel willen de Antwerpenaren dat doel bereiken. Nadat door eerdere acties het aantal havenongelukken al is gehalveerd, moet er in komende jaar nog eens 25 procent af.

Voor wie benieuwd is hoe de Antwerpse veiligheidsfilmpjes er uit zien, tik op Google de kreet 'Zwanst na nie' maar eens in. (Het is plat Antwerps voor 'geen grappen'). Je ziet een sjorder over een drukke containerterminal lopen terwijl hij vanonder zijn helm met oordopjes in naar de Vijfde van Beethoven te luisteren. Pal boven hem wordt de ene doos na de andere met een containerkraan vanuit het scheepsruim op de kade gezet. Een collega spreekt hem daarop aan, er ontpint zich een woordenwisseling en dan blijkt dat die collega zelf geen beschermende werkhandschoenen draagt maar moderne setje zo uit de modewinkel. Anders gezegd de pot verwijt de ketel...

Ik ben benieuwd of de campagne slaagt. En of Rotterdam het voorbeeld van de zuiderburen moet volgen? De havenhumor aan de Schelde lijkt me, het filmpje gezien hebbend, een tikkeltje te flauw om zomaar klakkeloos over te nemen. Om indruk te maken op de 'dockers' in het Waal-Eemhavengebied of op de Maasvlakte moet de humor van een rauwer kaliber zijn, zo schat ik in.



JAAP LUIKENAAR,

schrijft vanuit Eindhoven over haven en industrie, in haven en achterland

Summerschool

Opleiding Certified Chemical Safety Expert® (CCSE®)

Chemische veiligheid wordt steeds belangrijker voor bedrijven.
Dit onder druk van werknemers en overheid.
Wanneer u dit goed regelt bent u ook nog eens onderscheidend
ten opzichte van uw concurrent.

CCSE is de verdiepingsopleiding over chemische veiligheid met certificering.

**Deze opleiding is tijdens de zomermaanden te volgen met
€ 400,- korting.**

Met CCSE blijft u aantoonbaar adviesvaardig op het gebied van
chemische veiligheid.

Opleidingsdata/locatie

maandag 5, 15 en 29 juli	BCN Utrecht (Daltonlaan)
maandag 9, 19 en 26 augustus	BCN Rotterdam
dinsdag 7, 15 en 23 september	BCN Utrecht (Daltonlaan)

De korting van € 400,- heeft alleen betrekking op deze bovenstaande
opleidingsdagen.

**Certified Chemical Safety Expert Summer School is geopend.
Kijk op: www.toxic.nl/summerschool of bel met 070 3780162**

is geopend



Nu met 400,-
summerschool
korting

WEBNIEUWS

BRON VAN DIT NIEUWS IS DE WEBSITE EUROPOORTKRINGEN.NL. HIEROP STAAT EEN OVERZICHT VAN DE LAATSTE ONTWIKKELINGEN IN HET ROTTERDAMSE.



Gate terminal treft voorbereidingen voor bio-LNG

Gate terminal heeft een belangrijke certificering ontvangen voor bio-LNG. Hiermee kan de faciliteit bio-LNG importeren en distribueren. De

volgende stap is zelf bio-LNG te gaan produceren.

Het gaat om de certificering van de International Sustainability and Carbon Certification (ISCC). Gate terminal meldde dat die is verkregen. "Met deze certificering kunnen onze klanten gecertificeerde bio-LNG importeren en distribueren naar bijvoorbeeld schepen of vrachtwagens. Door gebruik te maken van dezelfde infrastructuur is bio-LNG volledig uitwisselbaar met traditioneel LNG en kan het verder helpen om de CO2-uitstoot te verminderen", aldus het bedrijf.

Verder lezen? Scan dan de QR-code!



Inzicht in projectwijzigingen dankzij Optimalisatiemodel VOMI

Twee op de drie projecten in de procesindustrie krijgen te maken met wijzigingen of meerwerk. Het Optimalisatiemodel van VOMI laat

zien hoe dit de effectiviteit van projecten beïnvloedt.

Het Optimalisatiemodel staat in een flyer die door de VOMI Commissie Optimalisatie is samengesteld. Hier is sinds eind 2019 aan gewerkt. Doel is het effect van verstoringen te kwantificeren. Voor de directe kosten van zo'n wijziging was dit al wel mogelijk. In één oogopslag is op de flyer te zien wat voor effect wijzigingen op de uitvoering van projecten hebben. Dit wordt aan de hand van negen misvattingen aangegeven.

Verder lezen? Scan dan de QR-code!



Van Mossel Autolease



” thuis in Rotterdam



Van Mossel Autolease Rotterdam
Driemanssteeweg 690B
T: 010 312 54 00

www.vanmosselautolease.nl

STEUN DE STRIJD TEGEN KINDERKANKER

Giro 8118



Mai Elmar & friends

MEER DAN EEN COLUMNIST

De redactie van Europoort Kringen verwelkomt Mai Elmar als nieuwe columnist. Op pagina 113 in deze editie vind je haar eerste column. Op deze plaats in het magazine zal zij haar columns geregeld afwisselen met die van andere aansprekende, interessante en prikkelende schrijvers uit haar netwerk.



Mai Elmar mag dan Noorse roots hebben, een ijzersterke binding met Rotterdam is al jarenlang aanwezig. Meest in het oog springende wapenfeit is de leiding die ze sinds 2000 aan de Cruiseport Rotterdam geeft. Een aantal jaar voordat zij daar begon, was de terminal geopend, nadat die voor miljoenen (gulden toen nog) was herontwikkeld. Het was aan Mai om het product 'cruise' aan de man te brengen. Geen eenvoudige opdracht, aangezien Rotterdam in die tijd al in geen jaren een cruiseschip had zien arriveren.

Het op de kaart zetten van Rotterdam als bestemming voor cruiseschepen zou in haar woorden 'een kwestie van de lange adem' zijn. Die duurde zo ongeveer tot 2003, toen twee grote cruiseschepen werden aangetrokken. Een 'doorbraakje', besepte Mai. Daarmee was volgens haar ook de belangstelling van andere reders gewekt. Dat bleek ook wel, want nog geen twee jaar later contracteerde zij al 21 schepen. Tegenwoordig geldt Cruiseport Rotterdam als 'een non-stop office voor alle zaken voor cruise, van maritieme, logistieke tot toeristische service'. Het aantal cruiseschepen dat Rotterdam inmiddels aandoet, is gestegen van nul tot ruim honderd.

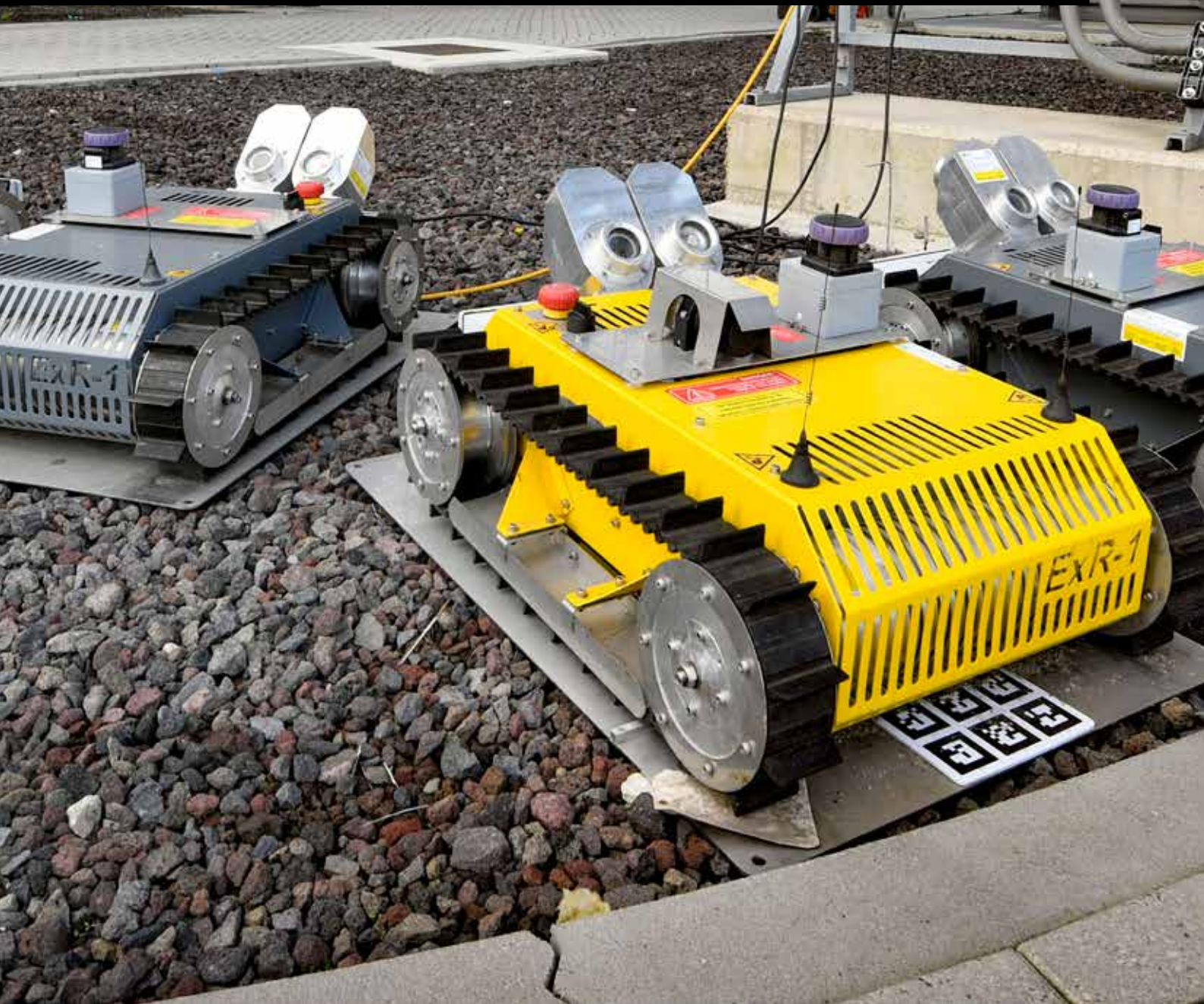
Tussen 2000 en nu was Mai ook actief als chief marketing officer bij de gemeente Rotterdam (2006-2010) en directeur van het ss Rotterdam (2011-2013). In 2004 werd Mai uitgeroepen tot 'mevrouw de Havenman' van het Jaar. Ook ontving ze de Wolfert van Borselen-penning voor haar inspanningen voor de stad Rotterdam en de onderscheiding Ridder in de Orde van Oranje Nassau. Sinds december 2018 is Mai voorzitter van VNO NCW Rotterdam. Ook dankzij een aantal nevenfuncties en commissariaten is haar netwerk en kennis van het Rotterdamse zeer groot. Een laatste leuk feitje: Mai was in 1983 de oprichter van de stichting Ketelbinkie.

Twaalf vakvragen aan: Dimphy Wilms (Shell Pernis)

'DRONES EN ROBOTS WORDEN STEEDS NORMALER'

In de loop der jaren is het scala aan inspectietechnieken uitgebreid, dankzij de introductie van onder meer drones, robots en online sensoren. Engineering manager Dimphy Wilms van Shell Pernis loopt zowel de bestaande als nieuwe mogelijkheden langs. "Wij willen het aantal betredingen in destilatiekolommen en vaten terugbrengen."

INSPECTIE





“Een belangrijke beperking bij onze robots op de grond is dat ze geen trap kunnen lopen”

Loopt Shell Pernis binnen Shell wereldwijd voorop voor wat betreft het gebruik van innovatieve inspectiemethoden?

“Binnen Shell wordt kennis over nieuwe technieken en methodes wereldwijd gedeeld. Voordeel voor Shell Pernis is dat we dichtbij het Shell Technology Centre in Amsterdam zitten. Dit maakt het gemakkelijk om samen zaken te ontwikkelen. En het gebeurt natuurlijk ook dat we op site in Pernis een oplossing voor een probleem vinden en deze kennis dan verder verspreiden naar andere Shell-vestigingen.”

Sinds wanneer gebruiken jullie hiervoor drones?

“De eerste keer dat we een drone inzetten is echt al jaren geleden geweest voor de inspectie van onze schoorstenen en flakkels. Het bouwen van steigers voor de inspectie van dergelijke hoge bouwwerken is omvangrijk en een drone biedt dan eenvoudig uitkomst. Wel hebben we hiervoor extra overleg moeten hebben - en nog steeds - met de luchtverkeersleiding, omdat je natuurlijk niet zomaar met een drone mag vliegen. In 2019 zijn we begonnen met AIR, Autonomous Integrity Recognition. Hierbij verzamelt een drone beelden en trainen we een algoritme om defecten in die beelden automatisch te herkennen. Ook dit is een voorbeeld van een wereldwijd project, waarbij we pilots doen en data verzamelen op meerdere sites in de wereld tegelijkertijd.”

Welk verder toekomstperspectief zien jullie in de toepassing van drones?

“Drones, maar ook andere robots, zullen steeds normaler worden in het inspectievak. Naast drones hebben we nu al in Pernis robots rondrijden die zogenaamde ‘operatorrondes’ op de begane grond rijden. Ze kunnen meters uitlezen en waarnemen of een klep open of dicht staat, bijvoorbeeld. Nu is dat nog tamelijk bijzonder. Over niet al te lange tijd gaan we dit normaal vinden en kunnen we ze niet meer wegdenken. Net als dat we ons nu een wereld zonder mobiele telefoon of iPad ook niet meer kunnen voorstellen.”

Hoe lang gebruiken jullie inspectierobots?

“Nu zo’n drie jaar. Als je het woord ‘inspectierobot’ wat breder interpreteert, dan maken we daar natuurlijk al veel langer gebruik van. Want zogenaamde crawlers waar bijvoorbeeld ultrasoonstasters op gemonteerd zijn, worden al zeker twintig jaar in de industrie toegepast.”

Welk verder toekomstperspectief zien jullie in de toepassing van robots?

“Wij willen het aantal betredingen in destilatiekolommen en vaten terugbrengen. Om dan toch iets te kunnen zeggen over de integriteit van het betreffende equipment, zul je een robot in de apparaten moeten plaatsen of van buitenaf moeten laten meten. Hier zullen robots zeker een belangrijke rol gaan spelen.”

Welke beperkingen hebben robots en drones?

“Een belangrijke beperking die we nu zien bij onze robots op de grond is dat ze geen trap kunnen lopen en drones kunnen niet overal tussendoor vliegen. Zoals ik



“De mens blijft een belangrijk deel van de eindconclusie vormen”

er nu tegenaan kijk, zal het werk dus altijd gebeuren in een combinatie van robots, drones en mensen. Maar wie zal het zeggen als we over een jaar of twintig terugkijken op vandaag?”

Door naar een aantal andere inspectiemethoden. In welke situaties gebruiken jullie laser voor inspectie?

“Met name voor scheefstandsmetingen maken we gebruik van laser.”

En hoe zit dat met ultrasoon onderzoek voor inspectie?

“Las- en wanddikteonderzoek, zowel in nieuwbouw als tijdens de gebruiksfase en dan ook weer tijdens bedrijf of tijdens een turnaround.”

In welke situaties gebruiken jullie röntgenstralen voor inspectie?

“Las- en wanddikteonderzoek, zowel in nieuwbouw als tijdens de gebruiksfase en dan ook weer tijdens bedrijf of tijdens een turnaround.”

Wat is er bij de inspectie van de raffinaderij anders geworden in vergelijking met tien of twintig jaar geleden?

“Doordat de rekenkracht van computers is toegenomen, is er in de dataverwerking van bijvoorbeeld ultrasoonsignalen veel meer mogelijk. Zo hebben we recent bijvoorbeeld een techniek toegepast waarmee

uit het ultrasoon signaal kan worden ‘teruggerekend’ hoe de fout in de las er in 3D uit ziet. Hierdoor kun je vervolgens veel gedetailleerder berekenen wat het effect van die lasfout is en hoe je een reparatie moet gaan doorvoeren.”

Hebben nieuwe inspectiemethodieken de raffinaderij veiliger en betrouwbaarder gemaakt?

“Nieuwe inspectiemethodieken zorgen ervoor dat we een nog completer beeld krijgen van wat zich in onze raffinaderij afspeelt. En dan heb ik het niet alleen over de robots en drones, maar ook over online sensoren, waarmee we flow, trillingen en wanddikte op afstand en met een grote regelmaat kunnen meten en bijhouden.”

Zal het menselijk oog op de werkvloer altijd nodig blijven voor inspectie? En op afstand?

“We kunnen op termijn zeker meer op afstand doen. Zaken als ‘Google glasses’ maken het mogelijk om het aantal mensen op de werkvloer te verminderen. Met machine learning en het Autonomous Integrity Recognition dat ik eerder noemde hebben we al geleerd dat er al heel veel kan zonder dat de mens werkelijk ‘naast de pijpleiding’ staat. Tegelijkertijd leren we daar ook van dat het algoritme niet alles kan en dat de mens nog wel belangrijk deel van de eindconclusie vormt. De rol voor drones, robots en algoritmes zal steeds belangrijker worden en ze zullen in de toekomst zeker niet meer weg te denken zijn. Hoe dat eruit ziet, kom daar in 2030 maar voor terug!”



ELECTROMACH

THE FUTURE IS BRIGHT

Coloured LED luminaires for eye wash stations and other special solutions

Green light means better sight

Modern LED lighting is not only significantly more energy efficient, long-lasting and maintenance-friendly than commercial lighting technology. By using a range of coloured light-emitting diodes and, if necessary, specifically converting the emission spectrum, lighting solutions can be optimally adapted to a wide range of specific requirements for production and use. Working closely with industrial users, R. STAHL has developed a range of special luminaires with green LEDs in order to reliably and clearly indicate the location of emergency showers and eye wash stations in an ideal manner.

The newly developed EXLUX special model uses green LED lighting to indicate the location of an emergency shower, as well as providing additional white light for better visibility at a distance, particularly in the dark, and excellent basic lighting at the station itself.

EFFICIENT. COST-EFFECTIVE. LASTING.

Curious? Please contact our sales team:

R. STAHL Electromach

+31 (0) 74 247 2472 | request.nl@r-stahl.com | www.zone-atex.nl

Company background

Electromach B.V. is a 100% subsidiary of R. STAHL Group. As a market leader, R. STAHL has many years of experience and global expertise in explosion protection. Our products are certified worldwide and thanks to our high level of systems expertise

R. STAHL's products can adapt individually and to the requirements of your industry.

The R. STAHL brand is synonymous with the very highest quality and sophisticated solutions. Your safety is very important to us.

The product range within R. STAHL is vast and continually being reviewed and expanded as necessary. The four product areas that we cover are: Switchgear, Automation, Lighting and System Solutions.

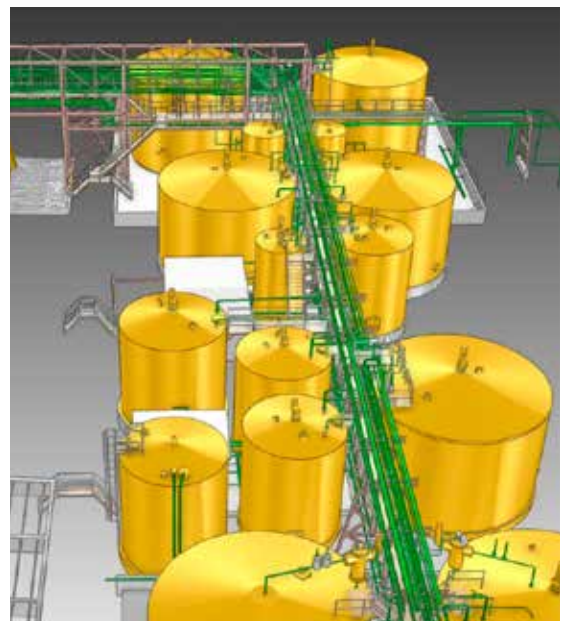
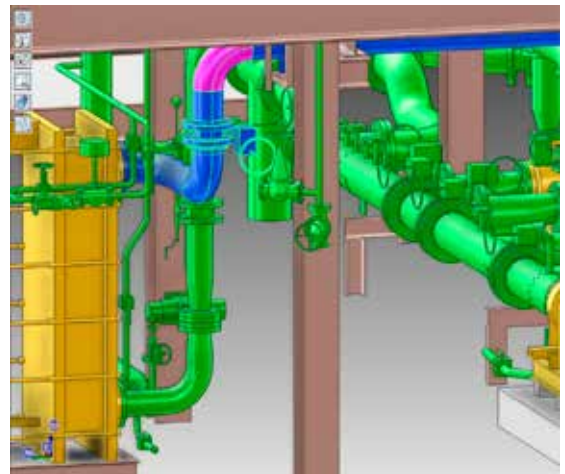


Applus RVIS

DIGITAL TWIN

Tekst: Kim de Booij

Petrochemische fabrieken bestaan vele tientallen jaren en zijn in die tijd onnoemelijke keren aangepast en aangevuld. Tekeningen en datasets kunnen daardoor verouderd zijn en afwijken van de werkelijke situatie. Het gevolg is onduidelijke en onvolledige informatie over de locatie en status van equipment met alle veiligheidsrisico's en kosten van dien. Daar is nu een oplossing voor.



De basis van de oplossing zit in een slimme koppeling van twee bestaande technieken. Bart Hartge van Applus RVIS legt uit hoe het zit. "Al sinds 2016 werken we bij Applus RVIS met laserscanning met als voornaamste toepassing het kunnen lokaliseren van leidingen. Door nu modellen uit 3D laserscans te koppelen aan tekeningen en assetmanagementsystemen van de klant, kunnen we een zogenaamde Digital Twin van een plant of een onderdeel daarvan maken. Hiermee heb je alle informatie over je equipment in één systeem en één visuele weergave."

Tijd- en kostenbesparing

Dat brengt meerdere voordelen met zich mee. Eén daarvan is tijd- en daarmee kostenbesparing door het uitblijven van de ellenlange zoektochten naar equipment en actuele informatie, zowel digitaal als fysiek. "Bij veel bedrijven gaat hier enorm veel tijd mee verloren. Als er een lekkage is, waar zit die dan? Waar dient die leiding voor, wat loopt er doorheen en onder welke druk? Aan welke maten en vereisten moeten de nieuwe materialen voldoen die besteld moeten worden voor de reparatie? Het komt zelfs voor dat op basis van oude informatie verkeerd wordt ingekocht. Je loopt zo achter de feiten aan als je geen goed overzicht van je



DIGITAL TWIN OF DOORGAAN OP OUDE VOET?

Een Digital Twin aanmaken kost tijd en budget. Maar hoeveel tijd en budget gaat er nu eigenlijk verloren aan de fysieke en digitale zoektocht naar equipment, niet optimaal ingericht assetmanagement en ineffectieve inkoop? In die vergelijking komt plant-digitalisatie altijd als winnaar uit de bus. Applus RVIS brengt de vergelijking graag voor je in beeld aan de hand van een businesscase.

LASERSCAN VAN TANKS EN DRUKVATEN

Hoeveel verzakking is er bij een tank aanwezig? Zijn er vervormingen? Is er sprake van beginnende scheefstand? En hoe groot is dat drukvat? Past het in de beoogde ruimte waar het gemonteerd moet worden? Dankzij de geometrische gegevens uit een 3D-laserscan of Digital Twin weet je het.

equipment hebt. Met het digitaliseren van je fabrieken loop je juist op de feiten vooruit."

Voorspellend activabeheer

Dit heeft ook alles te maken optimaal assetmanagement. Iets wat met de Digital Twin eenvoudig mogelijk wordt. "Je wilt niet pas in actie komen als een probleem optreedt en er iets misgaat. Je wilt die momenten voor zijn. Dat kan als je weet wat de status van jouw equipment is en je hier een risicoanalyse op kunt loslaten. Dankzij up-to-date informatie van een Digital Twin ben je hiertoe veel beter in staat. Hierdoor werk je niet alleen kostenefficiënter, maar gaat dankzij voorspellend activabeheer je equipment ook langer mee en creëer je een veiligere omgeving."

Koppeling aan eigen managementsysteem

Een Digital Twin kan blijvend gekoppeld worden aan het bestaande managementsysteem waardoor het via die weg up-to-date blijft. Andersom is het ook mogelijk om nieuwe data direct in te voeren in een Digital Twin en dit als leidend systeem te gebruiken. "Daarnaast bespreken we met de klant hoe vaak een nieuwe scan gewenst is. Dit is afhankelijk van de complexiteit en veranderontwikkelingen binnen een bedrijf."

Lange en korte termijn toepassing

Hoewel de voordelen voor zich spreken, zal niet ieder bedrijf direct de stap naar een Digital Twin kunnen of willen maken, weet Hartge. "Een Digital Twin is een langetermijninvestering die zichzelf direct gaat terugverdienen. Maar niet iedere site manager heeft ruimte om langetermijndoelen na te streven. Commerciële targets op de korte termijn krijgen vaak voorrang. We begrijpen die tweestrijd tussen korte- en langetermijndoelen natuurlijk heel goed. Daarom spelen we ook in op kortetermijnwinst. Bijvoorbeeld door heel gericht een deel van de plant of een bepaald stuk equipment te scannen voor een specifiek doel, zoals het oplossen van een lekkage of het doen van een inspectie. Zo kunnen we steeds een stukje van de plant in kaart brengen wanneer het de klant uitkomt en werk je langzaam toe naar een groter geheel."



MET FMS MEER GRIP OP ONDERHOUD VAN ROTATING EQUIPMENT

FMS staat voor **F**acta **M**anagement **S**ysteem. Middels deze slimme data oplossing bieden wij u meer overzicht en geven wij u realtime inzicht in de conditie van uw assets.

- ✓ Overzicht van uw machinepark
- ✓ Inzicht in de conditie van assets
- ✓ Meer grip op uw onderhoudsproces
- ✓ Detecteren van bad-actors
- ✓ 24/7 benaderbaar, altijd en overal



Nijverheidscentrum 36
2761 JP Zevenhuizen
☎ +3188 7384 702

facta.nl



ITANKS INNOVATION MASTERCLASS



KERNENERGIE



Was het vroeger bepaald niet bon ton om over kernenergie te beginnen, tegenwoordig wordt het steeds vaker genoemd als energiebron naast wind- en zonne-energie. “Vooral van overheden krijgen wij deze signalen”, zegt Cor van de Linde, directeur bij iTanks.

Cor van de Linde kan het zich nog goed herinneren. Hij woonde een congres over energie bij in Noord-Nederland en een paar studenten zeiden toen: ‘Jullie hebben het alleen maar over waterstof, wind- en zonne-energie. Waarom wordt er niet over kernenergie gesproken?’ ‘Ze zeiden daar wel toekomst in te zien’, vertelt Van de Linde. ‘Maar een vertegenwoordiger van een energiebedrijf liet daarop weten dat kernenergie voor hen een ‘no go’ is. Ik begrijp dat wel, want het kost 35 miljard euro om een kerncentrale te bouwen. Daarbij loop je het risico dat er een verbod op kernenergie komt, zoals we in Duitsland zagen.’

Inmiddels worden er echter veel kleinere reactoren ontwikkeld, die tegen een beduidend lagere investering minder afval genereren en veiliger zijn. Van de Linde ziet hier een nuttige aanvulling in. ‘Wind- en zonne-energie neemt niet alleen veel ruimte in, ook lijkt het erop dat we het hiermee niet gaan redden om de klimaatdoelen te halen. Nieuwe, kleinere typen kernreactoren vormen een alternatief. Bijvoorbeeld de moltensaltreactor, met een vermogen tot 20 megawatt, of de liquid metal fast-reactor. Deze laatste heeft een vermogen tot 300 megawatt. Hierbij gaat het om investeringen in de richting van 2 à 3 miljard euro. ‘Je zou een paar van deze kleinere reactoren kunnen neerzetten om in combinatie met wind en zon de klimaatdoelen te halen. Als we volledig circulair zijn, heb je ze niet meer nodig’, denkt Van de Linde.

“ALS WE VOLLEDIG
CIRCULAIR ZIJN, HEB JE
ZE NIET MEER NODIG”

“De laatste tijd krijgen wij veel vragen over kernenergie, vooral van overheden”, vertelt hij verder. “Voor een overheidsorganisatie hebben wij in ons ecosysteem gekeken of er partijen zijn die op dit gebied in Nederland zouden kunnen samenwerken. Wij vervullen hierbij de rol van verbinder. Wij organiseren aan het eind van dit een jaar congres over kernenergie, waarschijnlijk in samenwerking met de provincie Brabant.” Voor het gebruik van kleinere reactoren is evenwel nog enig geduld nodig, waarschuwt hij. “Het werkt wel, maar wordt nog op kleine schaal toegepast. Bijvoorbeeld in Petten, waar ze met een prototype bezig zijn. Om het op grotere schaal te gebruiken, zullen we nog een aantal uitdagingen moeten overwinnen. Juist daarom is het belangrijk er nu mee aan de slag te gaan. Voor je het weet zijn we twintig jaar verder.”

 **Tanks**
Innovation by Collectivity

De rubriek iTanks Innovation Masterclass in Europort Kringen komt in samenwerking met iTanks tot stand. Kijk voor meer informatie over iTanks op www.itanks.eu. Europort Kringen is mediapartner van iTanks.



**MARKET LEADING
IN WATER REPELLENCY**



paroc.benelux@owenscorning.com
www.paroc.nl



A CLOSER LOOK AT MINIMISING CUI

Minimise the risk of CUI by choosing PAROC water-repellent industrial products. They absorb less water, dry out faster and have technically superior insulation performance. When choosing insulation, choose PAROC, the market leader in water-repellency!



PAROC[®]



Hanko

TOEGEWIJD AAN HET VAK

Het motto 'Dedication for insulation' voert Hanko niet voor niets. De gepassioneerde toewijding aan het vak zit tot diep in het DNA verankerd bij de specialist in technische isolatie. Zo ontzorgt de in Breda gevestigde groothandel haar klanten met een breed assortiment - eventueel 'on the spot' geleverde - isolatieproducten, vakmanschap en advies.

Het in 1978 opgerichte Hanko leverde aanvankelijk alleen plaatmaterialen en -benodigdheden voor de isolatiesector. Pas nadat de huidige directeur Marijn van Gastel zeventien jaar geleden het roer overnam, werden isolatiematerialen aan het assortiment toegevoegd. Dat was een logische beslissing, vertelt directeur verkoop Hans van Gastel: "Klanten vroegen om isolatiematerialen. Wat kan je als servicegericht bedrijf anders doen dan die vraag beantwoorden?"

Totaalpakket

Sindsdien is Hanko gegroeid tot wat het nu is: een totaalleverancier en serviceverlener voor de isolatie-aannemer met meer dan 7.500 producten op voorraad. Het aantal medewerkers is de laatste zeventien jaar ruimschoots verdrievoudigd tot ongeveer twintig personen. "Wij zijn de enige met een dergelijk totaalpakket in de markt. Wij bieden alles wat een isolatiebedrijf nodig heeft, of het nu gaat om een klus bij een raffinaderij of aan een gebouw op veertig meter hoogte." Het specialisme heeft er als vanzelf toe geleid dat Hanko niet alleen in Nederland actief is. De Benelux is momenteel de grootste markt, de meeste groei zit vooral in Duitsland en Frankrijk. Dat heeft Hanko doen besluiten om in augustus vorig jaar een vestiging in Duitsland te openen. "Vanuit onze locatie in Hagen bedienen wij het Ruhrgebied. Ook daar is veel vraag naar een specialist op het gebied van technische isolatie. Wij kunnen er in een brede behoefte voorzien", zegt Van Gastel. Ook wordt de opening van een vestiging in Frankrijk momenteel bestudeerd.

Service centers

"Onze toewijding gaat heel ver", stelt hij. "Zo proberen wij met onze service centers het probleem van het verdwijnende vakmanschap op te lossen. In onze service centers kunnen wij bijvoorbeeld plaat op maat maken. De range loopt uiteen van klein formaat platen tot coils van vijf ton. Verder verrichten wij oppervlaktebehandelingen, zoals het op kleur coaten of borstelen van platen. Daarnaast maken wij in de service centers isolatiemateriaal op maat. Bijvoorbeeld door dit op maat te zagen, op een speciale dikte te leveren of door er gaten in te boren." De vraag naar prefab geleverd isolatiemateriaal neemt toe, merkt Van Gastel, want het vakmanschap in de branche is tanende. "Het maken van een bocht of het inpakken van een flens of verdeler vraagt vakmanschap. Vergeet ook niet de druk die asset owners uitoefenen om een onderhoudsstop zo kort mogelijk te houden. Dat verklaart de toenemende vraag naar prefab isolatiemateriaal."

Volgende generatie

Officieel wordt er 's ochtends om half negen begonnen, maar de meeste medewerkers van Hanko komen voor achten al binnen. "Pas als de laatste klanten zijn geholpen, gaat men naar huis. Bij ons heerst een Rotterdamse mentaliteit van samen aanpakken, maar met een Brabants accent. De afgelopen jaren hebben wij nauwelijks verloop gehad", aldus Van Gastel, die ondanks dezelfde achternaam geen familie is van

directeur Marijn van Gastel. Marijns twee zoons Tim en Sjoerd, dertigers, zijn ook in het bedrijf actief. Jonge honden' noemt Van Gastel ze. "Ze zijn zeer betrokken bij de business. Hiermee heeft het familiebedrijf de volgende generatie al in huis."

Strakke logistiek

Natuurlijk verkoopt Hanko waar de klant om vraagt. Maar liever geven ze eerst nog advies aan klanten en hun opdrachtgevers. Dit advies kan er volgens Van Gastel toe leiden dat asset owners meer energie besparen, de CO₂-uitstoot verder verminderen en stikstof-emissies verlagen. "Traditioneel wordt er vanuit steenwol gedacht. Deels doen wij dat ook, maar wel aangevuld met nieuwe isolatie- en plaatmaterialen. Zo isoleert bijvoorbeeld Aspen aerogel drie tot vijf keer beter dan steenwol, wat het isolatierendement wel met honderd procent kan opkrikken. Ook streven wij naar minimalisering van corrosie onder isolatie (CUI)-risico's en verdere verduurzaming van isolatie. Dit doen wij door in samenwerking met onze klanten het juiste isolatiesysteem te engineeren. Vakmanschap, dus." Daarbij komt dat Hanko er belang aan hecht klanten ook te ontzorgen met strakke, efficiënte logistiek. Op de site en zelfs als daar behoefte aan is, op de plaats van montage. 'On the spot' leveren, noemt Van Gastel dit. "Wij verpakken het materiaal dan zorgvuldig, zodat het tegen weer en wind is bestand. Maar er kan ook voor worden gekozen het materiaal droog op te slaan in door ons geleverde trailers of aanhangers. Ja, ook het logistieke ontzorgen gaat ver."

'2020 WAS LASTIG MAAR DESONDANKS GOED'

Ook voor Hanko was het in april vorig jaar even schrikken, toen de coronacrisis uitbrak. "Maar door de grootte van en sfeer in het bedrijf waren wij in staat ons flexibel op te stellen. Onze vertegenwoordigers bleven met inachtneming van de RIVM-richtlijnen sites bezoeken om advies te blijven geven. Met resultaat, want vorig jaar is fantastisch gebleken. Ook de start van 2021 ziet er heel goed uit", zegt Hans van Gastel van Hanko.

Verhuurder Xtra Materieel stroopt de mouwen op

ECHT ROTTERDAMS

Xtra Materieel heeft de laatste jaren een flinke groei doorgemaakt, wat mede is te danken aan de jonge verhuurvloot en ambitieuze bedrijfsvoering. “Maar vergeet onze Rotterdamse mentaliteit ook niet. Wij spreken de taal van de uitvoerder, hebben korte lijnen en zijn hands-on ingesteld”, zegt directeur Erik Westerhof.

De boodschap is niet te missen. Xtra Materieel presenteert zichzelf als ‘Het Rotterdamse verhuurbedrijf’. Dat is niet alleen omdat het in Rotterdam aan de Delftweg is gevestigd of omdat het veel klanten in Rotterdam en wijde omgeving heeft. Het zit hem vooral in de mentaliteit die Xtra Materieel kenmerkt, legt Erik Westerhof uit. “Bij veel bedrijven zie je dat er ‘s middags om vier uur al een beetje mee wordt opgehouden. Bij ons is dat anders. Wij gaan door tot de laatste ritten zijn gedaan. Dat bedoelen wij vooral met ‘Rotterdams’. Wij steken de handen uit de mouwen voor onze klanten.”

Meer disciplines

Westerhof begon het bedrijf in 1998 naar eigen zeggen met ‘een rolsteigertje, aan aanhangertje en een Mercedes Vito’. Nu, 23 jaar later, staat er een bedrijf met dertig goed getrainde mensen in dienst en een brede, jonge verhuurvloot. “Ik had al snel door dat je als generalist het beste kunt doorgroeien. Alleen zo kun je een stevige positie in de markt innemen. Je ziet namelijk dat grote verhuurpartijen zich vaak in een of twee disciplines specialiseren. Wij kiezen ervoor meer disciplines aan te bieden.” Bij de start van het bedrijf liet hij zich door de Britse markt inspireren. “‘Tool rental’ is al sinds jaar en dag heel gewoon in Groot-Brittannië. Bij ons stond dat nog in de kinderschoenen toen wij begonnen.” Hij zegt van het pionieren te houden. “Dat vind ik leuk. We hebben bewust voor één





EXTRA HANDEN MET XTRA SERVICES

Voor aluminium rolsteigers biedt Xtra Materieel sinds kort via het bedrijfs onderdeel Xtra Services 'extra services' aan. Dit wordt gerund door Roy Lodder. Medewerkers van Xtra Services bouwen rolsteigers op en breken zij die ook weer af. Erik Westerhof: "Wij faciliteren alles van werkopname, verhuur, transport, verzekering, montage/demontage tot service en onderhoud op locatie. Wij zijn de handjes bij de rolsteigers. Op die manier zetten wij hele woonblokken voor schilders in de steigers. Zij hoeven zich alleen maar om hun pot verf en kwast te bekommeren."

vestiging in Rotterdam gekozen. Ik vind het prettig om alles onder één dak te hebben: de technische dienst, planning en de opslag. Zo kan iedereen zien wat wij in huis hebben." Het terrein is 18.000 vierkante meter groot, meer dan voldoende om in de groeiplannen van Westerhof te voorzien.

Steigerbouwladderlift

Hoewel Xtra Materieel als generalist te boek staat, heeft het in de steigerbouwladderlift toch een specialisme. "Die verhuren wij in het hele land, van de Eemshaven tot Terneuzen en Limburg aan toe. De lift neemt het probleem van het verticaal transport weg bij het bouwen van steigers. Steigerbouwers hoeven de onderdelen niet meer met een touw en wiel naar boven te takelen, wat fysiek enorm zwaar is. Met behulp van de lift kunnen zij de frames, platforms, diagonalen en horizontalen gemakkelijk naar boven transporteren." De lift heeft een hefcapaciteit van 400 kilo en groeit met het bouwen van de steiger mee. De hoogste steigerbouwladderlift reikt tot een hoogte tot 37 meter." Medewerkers van Xtra Materieel geven ter plaatse een instructie hoe de lift moet worden gebruikt. Daarnaast geeft Xtra Materieel de cursus 'Veilig werken met de steigerbouwladderlift'. De steigerbouwladderlift wordt regelmatig in de petrochemie ingezet, zegt Westerhof. "Omdat je zeker in die sector geen stilstand wilt hebben, is onze storingsdienst altijd standby." Naast deze liften

beschouwt Westerhof ook de hoogwerkers als een specialisme van Xtra Materieel. De vloot telt 250 hoogwerkers, variërend van heel compacte tot 54 meter hoge.

Hybride

"Een verhuurder is nooit klaar met investeren", zegt hij door de jaren heen te hebben ervaren. Het bedrijf is nu bezig zijn dieselaangedreven machines door hybride modellen te vervangen. "Onze jonge verhuurvloot willen wij graag jong houden. Regelmatig vervangen wij een oude machine voor twee nieuwe modellen. Zo zijn wij in staat sneller de slag richting hybride aandrijvingen te maken." Een andere belangrijke operatie is de introductie van het nieuwe pakket 'Slim rental', dat het hele verhuurproces in één keer digitaal zal maken, inclusief de facturatie en het opvolgen van storingsen en schades. "Dit maakt een einde aan die ondertekende bonnetjes die verfrommeld in de binnenzakken van uitvoerders belanden", glimlacht Westerhof. Hij verwacht dat Slim rental in september zal worden geïmplementeerd. Westerhof zegt er na 23 jaar nog altijd veel plezier in te hebben, en dan met name in de contacten met klanten, het inkopen van materieel en ook kan hij genieten van de 'flow' binnen het bedrijf. "Onze medewerkers gaan in vertrouwen en met respect met elkaar om. Dat vind ik mooi. Nee, ik zie mijzelf hier de komende jaren nog niet stoppen. Ik vond het nog veel te leuk."



Thermon produceert in Nederland een verscheidenheid aan tubing producten voor proces- en analytische instrumentatie.

Het meest toegepaste product is TubeTrace®. Compleet voorgeïsoleerde en verwarmde tubing, leverbaar in verschillende tubing materialen, verwarmingssystemen en accessoires.



Thermon TubeTrace®
voorgeïsoleerde proces- en instrumentatie tubing

Voor meer informatie over Thermon TubeTrace
of overige Heat Tracing toepassingen,
bel: 015-36 96 741 of mail: campaign.europe@thermon.com

Wij begrijpen de uitdaging om de opbrengst van uw fabriek te verhogen en de veiligheid te waarborgen.

MAXIMALISEER + KAPITALISEER

U krijgt meer opties om productkwaliteit en veiligheid te verhogen, kosten te verlagen en risico's te minimaliseren.



De nieuwe Liquiphant FTL51B: rotsvaste betrouwbaarheid



- Liquiphant staat bekend om zijn veelzijdigheid, robuustheid en gebruiksgemak.
- Safe by design, ontwikkeld volgens IEC 61208 past hij perfect in SIL2/SIL3 toepassingen.
- Heartbeat Technology detecteert corrosie direct en minimaliseert verificaties aanzienlijk.

Wilt u meer weten?
www.nl.endress.com/ftl51b

Endress + Hauser 
People for Process Automation

WEBNIEUWS

BRON VAN DIT NIEUWS IS DE WEBSITE EUROPOORTKRINGEN.NL. HIEROP STAAT EEN OVERZICHT VAN DE LAATSTE ONTWIKKELINGEN IN HET ROTTERDAMSE.



HAVENBEDRIJF EN DUITSE STAALBEDRIJVEN STARTEN WATERSTOFSAMENWERKING

Het Havenbedrijf Rotterdam wil met de Duitse staalproducenten thyssenkrupp Steel en HKM waterstof naar Rotterdam importeren. Ook wordt onderzocht of een waterstofpijpleiding van Rotterdam naar Duisburg kan worden aangelegd.



NESTE VERVIJFVOUDIGT PRODUCTIE DUURZAME KEROSINE

Neste gaat de raffinaderij in Rotterdam klaarmaken voor de productie van grote hoeveelheden duurzame kerosine. Het Finse bedrijf investeert hier 190 miljoen euro in.

De raffinaderij van Neste in Rotterdam produceert nu nog voornamelijk hernieuwbare diesel. Door de raffinaderij te modificeren, wil het bedrijf er jaarlijks 500.000 ton duurzame kerosine gaan produceren uit afval en reststromen. Naar verwachting is de ombouw in de tweede helft van 2023 gereed, waarna in Rotterdam met de grootchalige productie van duurzame kerosine kan worden begonnen. Nu maakt Neste op jaarbasis 100.000 ton duurzame vliegtuigbrandstof. Het bedrijf is bezig ook de raffinaderij in Singapore uit te breiden. Als de projecten in Rotterdam en Singapore klaar zijn, kan Neste aan het eind van 2023 1,5 miljoen ton duurzame kerosine produceren.

Verder lezen?

Scan dan de QR-code!



Thyssenkrupp Steel en HKM - een dochteronderneming van thyssenkrupp Steel - importeren al tientallen jaren kolen naar Rotterdam. Van daaruit worden die in duwbakken naar de hoogovens in Duisburg getransporteerd. De staalproducenten zeggen de komende jaren steeds meer waterstof nodig te hebben, om uiteindelijk tot klimaatneutrale productie te komen. Daarom hebben thyssenkrupp Steel en HKM met het Havenbedrijf Rotterdam afgesproken om gezamenlijk waterstof naar Rotterdam te transporteren. Ook onderzoeken zij de mogelijkheid om een waterstofpijpleiding van Rotterdam naar de hoogovens in Duisburg aan te leggen.

Verder lezen?

Scan dan de QR-code!



BELGEN VERWERVEN SPOORVERVOERDER IN ROTTERDAMSE HAVEN

Lineas neemt Independent Rail Partner (IRP) over, dat vooral in de Rotterdamse haven actief is. De Belgische spoorvervoerder noemt dit een belangrijke stap in zijn groeiplannen.

Lineas, naar eigen zeggen de grootste private spoorvervoerder in Europa, laat in een persverklaring weten zijn positie in de haven van Rotterdam te willen verbeteren. Daarom heeft de Belgische spooroperator - met een jaaromzet van ruim 500 miljoen euro en 2.100 mensen in dienst - IRP overgenomen. Deze in Zwijndrecht gevestigde onderneming biedt werk aan 35 mensen en beschikt over een vloot van twaalf locomotieven. Lineas noemt de overname een belangrijke stap in zijn groeiplannen. IRP is sterk in 'first and last mile services', aldus Lineas.

Verder lezen?

Scan dan de QR-code!



60 JAAR EUROPOORT KRINGEN

GROEN LICHT

Al in november 1999 maakten Hutchison Port Holdings, het Gemeentelijk Havenbedrijf Rotterdam en ABN Amro Participaties bekend de ECT-terminal in Rotterdam te willen overnemen. Pas in juli 2001 gaf de Europese Commissie, op haar hoede voor een te grote marktconcentratie, hiervoor haar zegen.

De Europese Commissie heeft 3 juli jl. het groene licht gegeven voor de overname van Europe Combined Terminals (ECT) door een consortium bestaande uit Hutchison Port Holdings, het Gemeentelijk Havenbedrijf Rotterdam en ABN Amro Participaties, bericht Europoort Kringen in juli 2001. Europoort Kringen meldt verder: Het indienings- en besluitvormingsproces heeft geruime tijd in beslag genomen. In deze periode is de marktsituatie van de Europese containeroverslag gewijzigd. Verdere wijzigingen vallen te verwachten, onder andere door toetreding van nieuwe containerhavens en operators. De Commissie heeft dit in haar oordeelsvorming betrokken, evenals de overweging dat het concurrentieveld binnen de Rotterdamse haven in de toekomst verdere verandering ondergaat.

Frisse analyse

Willem Scholten, algemeen directeur van het Gemeentelijk Havenbedrijf: "Ik ben heel erg blij met het groene licht van de Commissie. We hebben wel steeds vertrouwen gehouden in een positieve afloop, maar het was ook een zwaar onderzoek. Ik voel daarom ook een zekere opluchting. Wij zullen nog tijd en energie moeten steken in uitwerkingen, maar

het besluit is zonder meer goed voor ECT en voor de Rotterdamse haven als geheel." De Commissie heeft het onderzoek aangegrepen om een frisse analyse te maken van de Europese havensector. Scholten: "Er is in de afgelopen twee jaar in Rotterdam en daarbuiten enorm veel gebeurd. Meer en in elk geval sneller dan ook ik gedacht heb. Ik noem alleen maar de exploitatie van terminals door rederijen, zoals Maersk Delta en de concentratie van stuwadoors in Antwerpen, Bremen en Hamburg."

Nieuwe containerhavens

"Er zijn nieuwe spelers in de range toegetreden, zoals P&O Ports en Ceres", vervolgt hij. "PSA komt eraan en zelfs Hamburg staat een rederij toe deel te nemen in een terminal. Dit zijn ontwikkelingen die de komende jaren doorgaan. In Rotterdam is de Euromax-terminal daarvan het duidelijkste voorbeeld. Voeg bij dit alles de capaciteitsuitbreiding in de bestaande havens en de toetreding van nieuwe containerhavens zoals Amsterdam, Vlissingen en Shell Heaven. Door dit alles ontstaat er nog meer druk op marktaandelen en prijzen. Goede achterlandverbindingen en service worden dan nog belangrijker. Het is goed dat we daar meer energie in kunnen steken."



Korte berichten (1969)

Gedeputeerde Staten van Zuid-Holland vinden de uitbreiding van de Maasvlakte (met 800 ha) alleen toelaatbaar als de noodzaak tot uitbreiding vaststaat; een verdere uitbreiding van de Maasvlakte in zuidwestelijke richting wijzen zij af.

Het buizerterrein van de Drinkwaterleiding aan de Linker Veerdam is te klein geworden evenals de daar aanwezig gebouwen. Het buizerterrein zal worden verplaatst naar een terrein aan de Eemhavenweg waar men voldoende ruimte heeft. Er zullen hier nieuwe loodsen, een kantoor, werkplaatsen en een garage worden gebouwd.

Er zal een pijpleiding worden aangelegd tussen Venlo en Dinslaken, waardoor een verbinding tot stand komt tussen Rotterdam en de Shell-raffinaderij bij Keulen.

Begin mei neemt de rederij Waling van Geest in Maassluis een 48 meter hoge portaalkraan in gebruik. Met deze kraan zullen twee schepen tegelijkertijd kunnen worden behandeld. Ook de laatste van de vijf coasters van deze rederij wordt thans omgebouwd tot containerschip.

Aan de Van Graftstraat aan de Waalhaven wordt medio maart de eerste paal geslagen voor een garage-complex van DAF.

De gemeente Rotterdam voert momenteel onderhandelingen met Den Haag over de vestiging van een hoogovenbedrijf op de Maasvlakte. Voor een dergelijk project zal financiële steun van het Rijk noodzakelijk zijn.

In Rozenburg zal een regionale brandweerpost komen, waarin de gemeenten Rotterdam en Rozenburg zullen samenwerken. De post wordt gevestigd in het gebouw voor Gemeentewerken voor Rozenburg zal worden bemand door 40 beroepsbrandweerlieden. Daarnaast zal de vrijwillige brandweer van Rozenburg ook deel uitmaken van deze regionale brandweer.



UIT DE RIJKE HISTORIE VAN EUROPOORT KRINGEN

Het is dit jaar precies 60 jaar geleden dat de eerste editie van Europoort Kringen verscheen. Daarom blikken we deze jaargang maandelijks terug op een eerder verschenen artikel uit de rijke archieven van Europoort Kringen. Deze keer een artikel uit 2001 over een grote overname in de haven en een aantal korte nieuwsberichten uit 1969.



CORROSIEBESCHERMING, MET FOAMGLAS® ISOLATIE SYSTEMEN

Het beperken van corrosie onder isolatie en het buiten houden van water is van cruciaal belang om je installaties operationeel, veilig en performant te houden. FOAMGLAS® isolatie is de duidelijke keuze en biedt ondoordringbaarheid voor water en damp, superieure druksterkte en constante thermische efficiëntie. Prestaties op de lange termijn, plus het potentieel voor minder reparaties en lagere onderhoudskosten, maken systemen met FOAMGLAS® isolatie een toegevoegde waarde voor uw installaties.



FOAMGLAS[®]

PITTSBURGH CORNING BENELUX

+32 (0) 471 80 60 13

industry.be@owenscorning.com

Voor online contact en technische informatie kan je ons vinden op

WWW.FOAMGLAS.COM



Hanko®

DEDICATION
for INSULATION
since 1978

DE TOEWIJDING VAN EEN ECHT FAMILIEBEDRIJF

Al onze medewerkers hebben een passie voor isolatie, en daar profiteer je van!
We doen allemaal net iets meer moeite om je te helpen, adviseren, ondersteunen en ontzorgen.

Het gaat om Dedication, daarmee maken we voor jou het verschil!

JACKETING

- Aluminium band
- Aluminium platen
- RVS band
- RVS platen
- Aluzink band
- Alupur band
- Alusi band
- Sendzimir verzinkt band
- Sendzimir verzinkte platen
- Geperforeerde platen
- Gelakt band
- Platal band
- Profielplaten

INSULATION

- Knauf
- Paroc
- Aspen Aerogels
- Austroflex
- Insulfrax
- Kaiflex
- Armaflex
- Mulcol
- Kingspan
- Merford Noise Reduction
- Hanko Foamglass
- Hanko PIR XPS EPS
- Danmat Isogenopak

ANCILLARIES

- Sluitingen
- Blindklinknagels & parkers
- Spanband & stormband
- Gaas
- Binddraad
- Folie
- Butyl- & butyleenfolie
- Tapes
- Gereedschap
- Coatings & primers
- Lijmen & kitten
- Isolatie-leidingbeugels
- Makita boormachines

PRODUCTNIEUWS



CO2-NEUTRALE HAVEN

Atos gaat de haven van Esbjerg bijstaan in haar streven om CO2-neutraal te worden. Dankzij de inzet van het IT-bedrijf kunnen klanten de CO2-voetafdruk berekenen op basis van verschillende transportmiddelen en routes. Zo kunnen zij enerzijds de route kiezen met de laagste ecologische footprint en anderzijds op kosten besparen. Atos biedt de haven van Esbjerg een geïntegreerd en IoT end-to-end-systeem met technologiefuncties op basis van slimme data-analyse met ingebouwde AI-onderdelen, zoals machine learning en neurale netwerken. Met intelligente selectie door AI zal het trimodale systeem alle vrachtverzoeken opnemen in een digitaal analytisch platform, waaronder de beschikbare routes, en zal het de CO2-voetafdruk berekenen op basis van de verschillende transportmiddelen en routes. Atos en de haven van Esbjerg zijn bij elkaar gebracht door Invest, het Deense agentschap voor investeringsbevordering van het ministerie van Buitenlandse Zaken.

CYBERSECURITY

Kiwa neemt een belang in Hudson Cybertec. De dienstverlening van beide bedrijven is complementair, stellen zij, en ze verwachten van synergievoordelen te kunnen profiteren. Het in Den Haag gevestigde Hudson Cybertec is gespecialiseerd in cybersecurity voor industriële bedrijven. Het richt zich daarbij vooral op de Operationele Technologie (OT), waarbij het industriële automatisering & controlesystemen digitaal weerbaar helpt te maken en te houden. Het bedrijf is betrokken bij de ontwikkeling van de IEC 62443-normenreeks en geldt als 'subject matter expert'. De onafhankelijke test-, inspectie- en certificeringsorganisatie Kiwa is al langere tijd op het gebied van cybersecurity actief. Het biedt verschillende services rond certificering, waaronder ook voor de IEC 62443-normenreeks. Dat Hudson Cybertec betrokken is bij de ontwikkeling hiervan, maakt de cirkel volgens de twee bedrijven rond. Hudson Cybertec zal zelfstandig en onder eigen naam blijven opereren.



GENERATORCONTAINER

Kohler Power Systems, een van de grootste fabrikanten van stroomaggregaten, presenteert de M139. Dit is een generatorcontainer, geschikt voor het integreren van 165 tot 250 kVA. Volgens de producent beschikt deze over uitstekende anti-corrosieprestaties, en is die daardoor geschikt voor gebruik in ruwe buitenomgevingen. De container is gemaakt van staal gecoat met aluminium en zink, dat meer bescherming biedt tegen corrosie in vergelijking met standaard gegalvaniseerd staal. Uit tests door het Franse Corrosie-instituut bleek dat de M139 tot 1.500 uur kon weerstaan in een klimaatkamer met zoutnevel. In het ontwerp van de M139 vielen ook bepaalde lasnaden weg, waardoor het vasthouden van water wordt voorkomen die de verspreiding van roest zou kunnen versnellen. Verder is de container voorzien van gegroefde platen voor extra stevigheid, wat trillingen vermindert. De M139 heeft ook een afgeschuind dak en een kunststof afwerking op de hoeken voor extra bescherming.





Industrial Service & Rental BV méér dan alleen Rental

Industrial Service & Rental BV verhuurt precies de machines en materialen die u nodig heeft voor de chemische- en petrochemische industrie van vacuümwagen tot ademlucht.

Industrial Service & Rental BV ondersteunt daarbij door u alles rond de inhuur van machines en materieel uit handen te nemen.

Van transport, kostenefficiëntie, instructie op locatie tot de complete training van uw medewerkers zorgt ervoor dat u praktisch en veilig werkt en voorziet u van het certificaat dat u nodig heeft.

Onze maatwerkoplossing zorgt steeds voor de juiste apparatuur conform de geldende veiligheidsnormen en keuringseisen.

U wilt zich bezighouden met uw werkzaamheden en elke dag weer zo productief mogelijk zijn.

Met onze services zorgen we ervoor dat uw werk altijd kan doorgaan.

U neemt contact met ons op zoals u dat het prettigst vindt en kiest voor de huuroplossing die bij u past. We denken met u mee en gaan verder dan welke verhuurder ook om u te ontzorgen.



ISR

Industrial Service & Rental

Eendrachtsdijk 1
3251 AG Stellendam
T +31 85 80 81 065
T +32 48 52 25 331

E info@isrbv.com
W www.isrbv.com

OPBOUW BEKKERLAGRAM

Slibtank

Materiaal:
RVS 316 L
Inhoud:
14.000 liter
Tankcode:
S4AH, L4AH

Achterdeksel

JC kranen:
2 stuks 4" afsluiters,
stalen huis, RVS kogel,
P.T.F.E. afdichtingen

Koelwatertank

Materiaal:
RVS 304
Inhoud:
± 1,5 m³

Zadeltastank

Materiaal:
RVS 304
Inhoud totaal:
1000 liter

Bordes met Klapleuning

Materiaal:
RVS 304
Bediening:
Pneumatisch bediend

Vacuümpomp

Type:
CVS wr 3100
Capaciteit:
3000 m³/h
Voorinlaat:
ja

Niveau aanduiding

Type:
Wijzer constructie

Hogedruk-pomp

Capaciteit:
30l/min bij 200bar

Haspel klein

Uitvoering:
30 meter 1/2" HD-slang

Compressor

Type:
CVS, VacuStar L 400
Capaciteit:
345 m³/h

Werklamp

Type:
LED uitvoering
Aantal:
2
Positie:
Achterzijde
+ tankspectielamp

Slangenbak

Materiaal:
RVS 304

Gereedschapskast

Uitvoering:
Gesloten
Materiaal:
RVS 304

Bedieningspaneel

Type:
IFM besturing
Uitvoering:
Met display
Voorzien in:
- Diverse elektrische
bedieningselementen
- Waterdruk op/af
- Uitschakelen niveau
claxon
- Ontluchting / beluchting
tank
- Noodstop
- HD-pomp in/uit
- Stopcontact 24V
- K1/K2 regeling
- Vacuümmeter
- Toerenteller

Afstandsbediening

Type:
Kast plus kabel
Functie:
Noodstop

Achterbumper

Type:
Terberg bumper
Uitvoering:
Hydraulisch



Gritco

SPECIALIST MET EEN TECHNISCH GEWETEN

In het nieuwe Experience Center van Gritco in Ridderkerk kunnen eindgebruikers een breed scala aan straalkasten en straalketels bekijken en uitproberen. "Dit is uniek in Nederland en ver daarbuiten", zegt directeur Sander van der Made van het bedrijf. Na de zomer hoopt hij grotere groepen bezoekers te kunnen ontvangen.

De voorbije eenendertig jaar heeft Gritco zich ontwikkeld tot een echte specialist in persluchtstralen. Het familiebedrijf staat onder leiding van Sander van der Made, die het enkele jaren terug heeft overgenomen van zijn vader. "Onze activiteiten zijn tweeledig", legt hij uit. "Wij bouwen straalapparatuur voor een breed spectrum aan toepassingen, inclusief de aanverwante artikelen. Ten tweede hebben wij een aantal agentschappen waarmee we beschermende kleding en droog- en natstraalkasten aanbieden. Voor dit laatste werken wij samen met een Britse fabrikant."

Specialismen

"Stralen werkt op basis van perslucht", verklaart Van der Made. "Je verspuut een straalmiddel op een materiaal waarbij kinetische energie-overdracht plaatsvindt. Zo kun je verf, roest of productresidu verwijderen, objecten voorbereiden voor coaten of vulkaniseren, of rvs een cosmetische finish geven. Met behulp van een straalketel kun je grote objecten stralen. Kleinere objecten gaan in een straalkast, waar je je handen in handschoenen naar binnen kunt steken." De klantenkring in het Rotterdamse van Gritco zijn vooral industriële reinigers, bedrijven die zaken als pompen of motoren reviseren en klassieke straalbedrijven, die verf en roest wegstralen om een object te conserveren. "Wij onderscheiden ons door een aantal specialismen. Natuurlijk kunnen wij wel leveren aan grote straalbedrijven, die rechttoe, rechtaan straalwerk uitvoeren. Maar wij richten ons er niet speciaal op.

Onze aandacht gaat meer uit naar toepassingen waarbij meer komt kijken dan alleen kracht en meters maken. Ook zijn wij gespecialiseerd in oplossingen voor automatische processen."

Kennisoverdracht

Gritco levert niet standaard waar klanten om vragen. "Wij hebben een technisch geweten", stelt Van der Made. "Het gaat ons om de kwaliteit. Samen met de klant bekijken wij waar ze een machine voor nodig hebben. Op basis van die behoefte bouwen wij een machine die daar het beste bij past. Wij pakken geen machine van de plank waar het ongeveer wel mee zou moeten lukken. Neem bijvoorbeeld het reinigen van monumenten. Daarvoor heb je een zeer fijn straalmiddel, lage druk en een fijne en nauwkeurige werking nodig. Als we dat weten, weten we welke machine het beste kan worden aangeboden. Die kennisoverdracht is de basis van het succes van Gritco, samen met onze flexibiliteit. Onze machines zijn modulair opgebouwd. De benodigde onderdelen staan in grote getale in ons magazijn in Ridderkerk. Wij pakken eruit wat nodig is, om zo de klant met een optimale machine van dienst te zijn."

Grote risico's

Volgens Van der Made zijn klanten bereid te investeren, maar dan willen zij daar wel kwaliteit voor terug. "Een aantal jaar geleden kwamen er veel goedkope machines uit China via gereedschapshandelaren op de markt. De onderhoudskosten van die machines zijn hoog en ze

geven de nodige overlast voor de omgeving. Daarna is een kentering ontstaan. De vraag naar kwaliteit is toegenomen.” Een andere ontwikkeling die Van der Made signaleert is dat er nog altijd straalketels op de markt zijn die niet voldoen aan de Europese richtlijn drukapparatuur. “Uit India en China komen veel echt slechte machines. Sommige machines uit Europa zijn niet eens zo slecht, maar slechts gedeeltelijk op onderdelen gekeurd. De machine als geheel is niet gekeurd. Dat levert grote risico’s voor de gebruiker op. Als er iets misgaat, vraagt de verzekeraar als eerste met welke machine is gewerkt. De documentatie moet op orde zijn en de machine moet het juiste ontwerp hebben. De producten van Gritco voldoen aan deze richtlijnen.”

Experience Center

Anderhalf jaar geleden verhuisde Gritco naar een ruimer onderkomen in Ridderkerk. Enkele maanden nadien nam het daar een gloednieuw Experience Center in gebruik. Hier kunnen eindgebruikers een brede range aan persluchtstraalmethodes bekijken en uitproberen. ‘Een stukje kennisoverdracht’ noemt Van der Made dit. “Men kan er zelf mee aan de gang. Dat is heel wat anders dan alleen een fotootje online of een filmpje op YouTube. We hebben er het hele scala aan persluchtstralen

staan. Dit is uniek in Nederland en ver daarbuiten.” Het Experience Center biedt vier straalkastmethodes: met behulp van injectiestralen, drukstraalmethode, sodastraalmiddel en er zijn natstraalkasten. Ook staan alle modellen straalketels en vacuümstraalmachines van Gritco klaar. “We hadden begin 2020 een grote opening gepland. Dat is door de coronacrisis in het water gevallen, al hebben we wel bezoekers in het centrum kunnen ontvangen. Hopelijk kunnen er na de zomer grotere groepen komen. Het mooiste zou het zijn om de praktijk van het Experience Center te combineren met de theorie die we in onze lesruimte willen gaan aanbieden. Bijvoorbeeld over de Europese wet- en regelgeving. Dan wordt het plaatje helemaal compleet.”

“In het Experience Center hebben wij het hele scala aan persluchtstralen staan”



MEER COMFORT, MINDER VERBRUIK

“Het principe van persluchtstralen is de laatste dertig jaar hetzelfde gebleven: met perslucht verspuit je straalmiddel”, zegt Sander van der Made van Gritco. “Wel zijn in de loop der jaren het persluchtverbruik en de hoeveelheid straalmiddel afgenomen. Ook is het comfort verbeterd. Zowel van de persoonlijke beschermingsmiddelen als van de apparatuur, die eenvoudiger is te bedienen én te onderhouden.”







WEBNIEUWS

BRON VAN DIT NIEUWS IS DE WEBSITE EUROPOORTKRINGEN.NL. HIEROP STAAT EEN OVERZICHT VAN DE LAATSTE ONTWIKKELINGEN IN HET ROTTERDAMSE.



VAN LOON (SHELL): ZONDER BESTAANDE BUSINESS GEEN NIEUWE

Shell moet de bestaande business benutten om te kantelen, vindt president-directeur Marjan van Loon. Ze stelt dat je op die manier zelfs een voorsprong in de energietransitie kunt opbouwen.

"Heel lang hebben we gedacht - ook toen ik vijf jaar geleden begon als president-directeur - 'de energietransitie betekent nieuwe dingen doen en stoppen met oude dingen doen'", zegt Van Loon in Shell Venster. "Nu zien we dat je de bestaande business moet gebruiken om te kantelen, dat je daar zelfs een voorsprong mee hebt als je dat goed doet. "We hebben een groot voordeel dat we een raffinaderij hebben in Pernis, bijvoorbeeld. Die gebruiken we in de overgang van een grijze- naar een groenwaterstofeconomie."

Verder lezen?

Scan dan de QR-code!



EERSTE 50-TONS ELEKTRISCHE TRUCK IN GEBRUIK GENOMEN

De eerste 50-tons elektrische truck van Nederland is in gebruik genomen. Den Hartogh zet hem in voor het vervoer van polyurethaan voor Huntsman.

De elektrisch aangedreven trekker heeft een actieradius van 150 kilometer. Hij kan tijdens het laden en lossen snel worden opgeladen, wat hem geschikt maakt om de regio Rotterdam te bedienen. De truck is een initiatief van Breytner en H. N. Post & Zonen en mede tot stand gekomen door ondersteuning vanuit het demonstratieprogramma DKT1 2 van het ministerie van Infrastructuur en Waterstaat. Business unit director Joep Aerts van Den Hartogh zegt ernaar uit te kijken dat de elektrische truck vanaf deze week chemicaliën gaat vervoeren.

Verder lezen?

Scan dan de QR-code!



ONDERZOEK NAAR DELTA CORRIDOR RICHTING NOORDRIJN-WESTFALEN

De aanleg van een pijpleidingenverbinding van Rotterdam via Chemelot naar Noordrijn-Westfalen biedt verschillende voordelen. Dat blijkt uit een haalbaarheidsonderzoek naar deze Delta Corridor.

De studie is verricht in opdracht van het ministerie van Infrastructuur en Waterstaat, het Havenbedrijf Rotterdam en Chemelot. Daaruit blijkt dat de aanleg van vier nieuwe pijpleidingen tussen Rotterdam, Chemelot en Noordrijn-Westfalen voor het transport van C4-LPG, propeen, waterstof en CO2 een aantal voordelen oplevert. Ten eerste rijden er dan minder treinen met gevaarlijke stoffen over de Brabantroute, wat het mogelijk zou maken om meer huizen langs het spoor te bouwen. Ten tweede komt dit de concurrentiepositie van Chemelot ten goede. Ten derde biedt dit de industrie kansen om productieprocessen te verduurzamen.

Verder lezen?

Scan dan de QR-code!



Twitterrij

9.000 euro! Dat is onlangs overhandigd aan @VriendenvandeVB. Het bedrag komt van medewerkers en aannemers. Dit omdat er veilig gewerkt is tijdens het groot onderhoud op de ExxonMobil-raffinaderij en fabrieken in #Rotterdam. #veiligheid @Deltalinqs @PortofRotterdam
ExxonMobil Nederland

Aankomst @HMM Nuri #maidentrip in @HavenRotterdam. Nieuwe serie 15.300 TEU-schepen.
Tie Schellekens

CO2-opslag heeft snel veel effect, maar het blijft afval onder de grond stoppen. Waarom kiezen we niet voor meer duurzame energie? Earl Goetheer van @TNO_pers: "Het belangrijkste is dat het niet een keuze is, we moeten het allebei doen." #Atlastv #CO2 #klimaat @TUDelft
NTR Wetenschap

Ook zwaar transport kan prima elektrisch. Dat bewijst de pilot met de 50 ton e-trekker, die we als gemeente Rotterdam ondersteunen. Vervoeren van straatstenen, containers en levensmiddelen; deze elektrische trekker doet het allemaal.
Arno Bonte

Rechter draagt Shell op zijn CO2-uitstoot drastisch te verlagen. Een belangrijk besluit dat verstrekkende gevolgen voor oliebedrijven kan hebben.
CNN Breaking News

De feiten en cijfers van ruim 100 SmartPort-onderzoeken van de afgelopen zes jaar hebben wij vertaald naar de 10 belangrijkste trends. Lees snel hier: [Bit.ly/SmartPortTrends](https://bit.ly/SmartPortTrends) @PortofRotterdam @Deltalinqs @TNO_nieuws @Marin_nieuws @DeltaresNL @TUDelft @Erasmusuni
SmartPort

Bilfinger Height Specialists assisteert @Shell_Moerdijk met #inspectiewerkzaamheden. Waar het bouwen van steigers veel risico-uren in beslag neemt, biedt #ropeaccess de oplossing. Met een team van drie technicians hebben we de werkzaamheden in één dag uitgevoerd!
Bilfinger Height Specialists



Hi-Force[®] HYDRAULIC TOOLS



Maak de juiste verbinding met Hi-Force Hydraulische Momentsleutels

Hi-Force, de toonaangevende Engelse fabrikant van hydraulische gereedschappen, biedt diverse momentsleutel opties voor het vastzetten of loshalen van bouten en moeren in diverse industriële sectoren.

De serie omvat handbediende momentsleutels, mechanische en pneumatische krachtvermeerderders en hydraulische momentsleutels met capaciteiten tot max. 48.181 Nm, aandrijfviervkant tot 2.1/2" en binnen zeskant uitvoeringen tot 175 mm (6.7/8")

Voor meer informatie, bezoek onze website:
www.hi-force.com

EC
ITB
GLOBAL



HEAD OFFICE: Hi-Force Limited
Daventry, United Kingdom
Tel: + 44 1327 301 000
Email: daventry@hi-force.com

Hi-Force Nederland B.V.
Numansdorp, Netherlands
Tel: + 31 85 902 8111
Email: holland@hi-force.com

Vestigingen wereldwijd, voor meer informatie:
www.hi-force.com



Verbod op fluorhoudend blusschuim komt eraan

'DIT HEEFT EEN SERIEUZE IMPACT'

Per 1 oktober 2021 wordt een nieuwe wet van kracht die het gebruik van fluorhoudend blusschuim aan banden legt. Waarschijnlijk volgt hierop een overgangperiode van vijf jaar, verwacht Hans Huizinga van Kenbri Fire Fighting. "Dit verbod gaat een serieuze impact hebben. Bedrijven moeten zich goed realiseren dat fluorhoudend blusschuim niet één op één door fluorvrij blusschuim valt te vervangen."

Win de jaren zeventig en tachtig werden blusschuimconcentraten in een chemisch proces gemaakt”, schetst Huizinga het historisch perspectief. “Allerlei synthetische stoffen werden bij elkaar gemengd. Daarmee viel een goed concentraat te maken, dat bestand is tegen veel chemicaliën en hoge temperaturen. Ook had je er vrij weinig van nodig om er een adequate blussing mee te doen.” Het probleem is alleen, zegt hij, dat in die tijd volop fluorcomponenten uit de PFAS-groep (poly- en perfluoralkylstoffen) aan blusschuimconcentraat werden toegevoegd. In de jaren '90, begin 2000, ontstonden er alleen toenemende zorgen over het effect van deze stoffen op het menselijk lichaam. “Er kwam steeds meer bewijs dat deze stoffen zich ophopen in het lichaam, met alle gevolgen van dien.”

Overstap

In 2009 werd een verbod op de productie en het gebruik van PFOS (perfluorooctaansulfonzuur) in blusschuim uitgevaardigd, gevolgd door een verbod op het gebruik ervan in 2011. Huizinga: “Schuimproducenten zagen zich genooddaakt over te stappen naar een andere grondstof, PFOA (perfluorooctaanzuur). Dit fluorhoudende middel wordt niet alleen in blusschuim, maar ook in fastfoodverpakkingen en anti-aanbaklagen gebruikt. Maar dat middel is sinds juli vorig jaar ook verboden voor gebruik in het productieproces. Verschillende fabrikanten - waaronder onze leveranciers - wisten dat dit verbod eraan zat te komen en hebben al eerder de overstap gemaakt naar andere fluorcomponenten, zoals perfluorhexaanzuur. Maar ook hiervan begint het besef te komen dat dit negatieve effecten op de gezondheid kan hebben.”

Transitieperiode

Per 1 oktober 2021 wordt een nieuwe wet van kracht die het gebruik van fluor in blusschuim aan banden legt. “De verwachting is dat er een transitieperiode van vijf jaar volgt. Dit houdt in dat bedrijven waarschijnlijk vanaf 1 oktober 2026 geen fluorvrij schuim meer op hun terrein mogen hebben staan.” Er zijn alternatieven voorhanden, zegt Huizinga. “Verschillende fabrikanten zijn al tien jaar bezig een gedegen vervanger te vinden voor de fluorcomponent. Een aantal is daar in geslaagd, zoals onze leveranciers Angus en Fomtec. Beide hebben een fluorvrij schuim op de markt gebracht. Dit is echter ábsoluut geen één-op-één vervanger. Mogelijk moeten er meerdere aanpassingen aan het systeem worden gedaan. Zo heeft fluorvrij schuim een andere viscositeit dan fluorhoudend schuim. Meestal wordt fluorhoudend concentraat op een mengpercentage van zo'n drie procent aan het water toegevoegd. Dat gaat heel nauwkeurig, door een gekalibreerd gaatje, waarbij met een bepaalde druk en flow schuim in het water wordt gemengd. Als het fluorvrije schuim dikker is, moet je dus iets met dat gaatje doen.”

Geen gemakkelijke overstap

Daarnaast is de werking van fluorvrij blusschuim wezenlijk anders. “Fluor zorgt voor een dun



Hans Huizinga

waterfilmlaagje over het brandende oppervlak. Het maakt dat laagje stabiel, bestand tegen hitte en zorgt ervoor dat het makkelijk uitloopt. En in fluorvrij schuim, je raadt het al, ben je dat laagje kwijt. Het blusschuim moet dus op een andere manier op het brandende oppervlak worden aangebracht. Daarbij komt nog dat je het mengsel op een andere manier moet verschuimen. Het is dus zeker niet zo dat je even duizend liter fluorhoudend schuim gaat vervangen voor duizend liter fluorvrij schuim. Dit gaat wel een dingetje worden voor de industrie. Het is niet zomaar een overstap.” Huizinga hoort soms van bedrijven die het fluorhoudende blusmiddel wel ‘gewoon’ hebben vervangen door fluorvrij, en dan kan het fout gaan. “Het fluorvrije concentraat is dikker en kan je simpelweg niet op dezelfde manier bijmengen. Zo kan je het bevoegd gezag niet aantonen dat je bluswatersysteem werkt, en dan word je vergunning ingetrokken. Dan mag je niet meer produceren of opslaan, wat een stuk duurder is dan voor een verstandige oplossing te kiezen.”

In oktober 2026 fluorvrij

Kenbri kan hierbij het gehele totaalpakket aan ontzorging bieden, geeft Huizinga aan. “We maken een compleet plan van aanpak, dat begint bij het opstellen van scenario's, het bepalen van de kwaliteit tot eventueel het uitvoeren van geaccrediteerde testen met fluorvrij blusschuim. Dit is een verplichting naar het bevoegd gezag toe. Er vinden nog wel onderzoeken plaats naar de eigenschappen en gedragingen van nieuwe blusschuimen, maar daar zitten we bovenop. Ook als lid van JOIFF, een begrip in de wereld van emergency services management in voornamelijk de high hazard industry, zijn we altijd op de hoogte van de meest recente ontwikkelingen.” Verschillende grote spelers nemen op dit moment hun maatregelen, ziet Huizinga. “De aanschaf van fluorvrij schuim is nu een verstandige investering, want fluorhoudend moet worden vervangen. Bedrijven hoeven zich niet meer af te vragen óf ze moeten overstappen, want die stip op de horizon is gezet op 1 oktober 2026.”

Applus⁺

RVIS

Uw partner in Remote



Visual Inspection Services



Haven Rotterdam

DUURZAME PROJECTEN EN DE STIKSTOF- KWESTIE

DUURZAAMHEID

Tekst: Rob Nijman

De stikstofkwestie maakt het sommige projecten lastig om in de Rotterdamse haven te bouwen. Zo heeft de benodigde stikstofruimte de potentie om de aanleg van Porthos in gevaar te brengen, omdat een milieugroep bezwaar maakt tegen een overeenkomst om ruimte van andere bedrijven tijdelijk te leasen. Ook op andere projecten lijkt de situatie remmend te werken - en zelfs meer dan dat. Een gevierde aanwinst voor de duurzaamheidsstrategie in de vorm van Black Bear Carbon liep op een teleurstelling uit toen het recyclingbedrijf besloot uit te wijken naar Chemelot.



De fabriek van Air Products,
een van de partners van
Porthos, in Rotterdam.
(Foto: Air Products)

Black Bear Carbon zag in het voorjaar af van de plannen om een fabriek in Rotterdam te bouwen; vanwege onzekerheid over de ruimte die in Zuid-Holland voor stikstofuitstoot is, koos het bedrijf voor Zuid-Limburg. “Buitengewoon spijtig”, zo liet Allard Castelein destijds optekenen. De ceo van het Havenbedrijf Rotterdam gaf aan dat die keuze liet zien ‘hoe urgent dit vraagstuk is voor de economie, de werkgelegenheid en de verduurzaming van de haven’.

Die urgentie zien we ook terug bij Porthos. “Elk bezwaar of beroep brengt een risico met zich mee”, zegt Sjaak Poppe, woordvoerder van het havenbedrijf. “Je kunt niet met absolute zekerheid voorspellen hoe een juridische procedure afloopt. Bij stikstof gaat het om bescherming van de biodiversiteit in natuurgebieden. Dat is heel belangrijk. Maar je ontkomt ook niet aan opslag van CO2 als je aan het klimaatakkoord wilt voldoen. Dankzij CCUS kun je op korte termijn tegen relatief lage kosten veel CO2 uit de lucht houden, dus het is een project waar je echt stappen mee zet. Porthos is uiteindelijk gewoon nodig.”

Subsidie voor Porthos

Porthos is, behalve een van de drie musketiers van Alexandre Dumas, een belangrijke afkorting binnen de klimaatdoelstellingen: Port of Rotterdam CO2 Transport Hub and Offshore Storage. De uitstoot van broeikasgassen moet in 2030 met 49 procent zijn teruggedrongen ten opzichte van 1990, en met 95 procent in 2050. Eén van de strategieën is het afvangen van CO2 en gebruiken of ondergronds opslaan (Carbon Capture Utilisation and Storage; CCUS). Daar is een belangrijke slag in geslagen: een subsidie die het project in de volgende versnelling plaatst.

De aanpak waarbij CO2 van lokale industrie wordt getransporteerd en opgeslagen in lege gasvelden onder de Noordzee is een belangrijk uithangbord van de verduurzaming in het havengebied. Te meer omdat een vergelijkbaar project van Shell tien jaar eerder mislukte, en latere plannen om CO2 van kolencentrales in Rotterdam af te vangen zijn stukgelopen vanwege geldproblemen. De financiële vlag hangt er nu echter iets anders bij, want Porthos werd in mei een flinke som subsidie toegezegd; 2 miljard euro voor de komende 15 jaar.

“Voor Porthos is altijd al veel belangstelling geweest vanuit bedrijven”, zegt Poppe. Het eerste opslagveld voor de vier partners - Air Liquide, Air Products, ExxonMobil en Shell - is al volgeboekt, dus de initiatiefnemers hoefden nooit terug naar de tekentafel. “Nu het geld uit de SDE-regeling is toegezegd, is dat een heel fijne boost. Deze regeling bepaalt dat de overheid meebetaalt aan de benutting van Porthos, als de installatie over een jaar of drie daadwerkelijk in gebruik wordt genomen. Bedrijven betalen met de huidige ETS-tarieven 50 euro per ton CO2, terwijl opslag in de gasvelden zo’n 80 euro per ton kost. De overheid legt nu dat verschil bij, waardoor de

onrendabele top is afgedekt.” Bovendien maakt de aanhoudende stijging van de tarieven dat de benodigde subsidie zal afnemen. Door de stijging van de ETS van 25 naar 50 euro is al veel minder subsidie nodig.

Het geld is toegezegd voor de gehele projectfase. “Dat is een belangrijke stap voor Porthos. Nu komt de fase van het verwerven van de benodigde vergunningen en de technische voorbereiding van het project. Praktisch betekent dat: veel reken- en tekenwerk, pijplijnen, compressoren, boorputten - et cetera. Dat zal de rest van het jaar in beslag nemen, naar verwachting is het plaatje begin 2022 rond.”

Alleen bij aanleg

Gedurende die vergunningsprocedure - er is een hele rits nodig - komt stikstof om de hoek kijken. “Wanneer de velden in gebruik zijn wordt er geen stikstof uitgestoten, maar in de aanbouw wel. Simpelweg omdat je werkzaamheden hebt, zoals de aanleg van leidingen op zee, waarvoor geen elektrische vaartuigen zijn.” Ook daar is een vergunning voor nodig. Dat kan met een creatieve oplossing: beschikbare ruimte van andere bedrijven in de buurt leasen. “Voor een periode van twee jaar, want we verwachten begin 2022 te kunnen starten en het systeem in 2024 operationeel te hebben.”

In het laatste traject voor de aanleg worden weinig grote hindernissen verwacht. “Er kan natuurlijk altijd een kleine vertraging zijn, maar dat houd je toch bij zo’n project. Porthos wordt de eerste grote CCUS-oplossing in Europa, en één waarbij verschillende bedrijven gebruik maken van dezelfde infrastructuur.” Ook dat vergunningentraject is nieuw, en de stikstofregelingen zijn nou eenmaal complex, dus uiteraard zijn er partijen die bezwaar maken, maar niets om knikkende knieën van te krijgen.

Circulaire stoom

Dat het mogelijk is om een duurzame reductie van emissies te bereiken, weten ze ook bij LyondellBasell en Covestro. De joint-venture is sinds 2018 bezig met een project dat én afvalwater in biogas omzet ter vervanging van fossiele brandstoffen, én stoom opwekt on-site productie elders in de keten. De innovatie is onderdeel van de bestaande faciliteiten op de Maasvlakte, en bevindt zich in nu in de slotfase.

“Onze waste-2-energy plant zorgt straks voor een omzet van afvalwater in stoom voor industriële processen elders in de keten”, vertelt Esther Clason, woordvoerder van LyondellBasell. “De stoom zal worden gebruikt als energiebron in de bestaande productiefabriek op het terrein, waardoor het een circulair proces wordt.”

Ook dit project mag daarom gezien worden als een belangrijke stap in de ambitie om de CO2-uitstoot in 2030 met 49 procent te verminderen. De industrie in Rotterdam speelt, als belangrijke uitstoter, een centrale rol in deze reductie. Naar verwachting worden de nieuwe biofabriek en verbrandingsoven aan het eind van het jaar in gebruik genomen. “Het is een nieuwe



LyondellBasell neemt de nieuwe verbrandingsoven en biofabriek aan het eind van dit jaar in gebruik. (Foto: LyondellBasell).

“Elk bezwaar of beroep brengt een risico met zich mee”

Sjaak Poppe (Havenbedrijf Rotterdam)



De entree van de raffinaderij van Neste in Rotterdam. (Foto: Neste)



Foto: Neste

“De ruimte die wij hebben is voldoende voor al onze activiteiten”

Bart Leenders (Neste)

CO2-NEUTRALE SMOOTHIEFABRIEK

Ook innocent, de eerste om zich in de Rotterdam Food Hub te vestigen, bouwt in de Europoort een nieuwe fabriek: voor smoothies. De bouw ligt op schema, ondanks de stikstofcrisis én de nog altijd aanwezige pandemie. Om de band met de havenstad te versterken, is de Britse producent onlangs ook aangesloten bij Deltalinqs.

De grootste uitdaging voor de Britten zat in de coronacrisis, niet in de stikstofkwestie. Het bleek bijvoorbeeld niet eenvoudig om de veelal buitenlandse bouwmedewerkers op de locatie te krijgen. Dankzij de goede samenwerking met toeleveranciers, de gemeente en Havenbedrijf Rotterdam loopt de bouw evenwel op schema. The Blender, zoals de nieuwe smoothie- en sappenfabriek heet, zal in het najaar actief zijn. De CO2-neutrale faciliteit zal dan goed zijn voor zo'n 400 miljoen drankjes per jaar, van fruit tot fles.



technologie, en bij dergelijke innovaties kun je een tijdsfad niet met volledige zekerheid garanderen. Het project is volkomen uniek, en wordt bovendien in de bestaande installatie ingebouwd. Je moet dus rekening houden met de continuïteit van processen, maar als niet-technicus durf ik wel te stellen dat we dit jaar zeker aan de slag kunnen.”

Uitbreiding binnen de bestaande ruimte

Neste is een sterk groeiend bedrijf dat in zijn voorgenomen uitbreiding niet gehinderd wordt door de stikstofkwestie. De Finse gigant in hernieuwbare energie houdt zich bezig met 'het tegengaan van de klimaatverandering en het bevorderen van de circulaire economie', en dat niet halfslachtig. Het doel is om een wereldleider te worden op het gebied van hernieuwbare en circulaire oplossingen. Onderdeel van die ambities zijn serieuze uitbreidingsplannen, met een glansrol voor Rotterdam door zowel de verbouwing van bestaande faciliteiten als de mogelijke vestiging van nieuwe. Stikstofbeperkingen spelen daarin een kleinere rol. “De ruimte die wij hebben is voldoende voor al onze activiteiten. Dat wordt dus binnen onze eigen hekken opgelost”, zegt Bart Leenders, vice president global production.

“Dat neemt overigens niet weg dat in het algemeen belang het stikstofdossier natuurlijk wel aangepakt moet worden. Het zou heel jammer zijn als duurzame investeringen niet door kunnen gaan vanwege het poli-

tieke dilemma hoe de beschikbare ruimte in Nederland te verkavelen. Want veel mensen weten niet dat er binnen de industrie van de Europoort heel veel duurzame projecten spelen, die allen hun bijdrage leveren aan de klimaatplannen. En die moeten idealiter wel doorgang vinden. Dat totaalplaatje moeten we, gezamenlijk als havenindustriële complex, goed naar buiten krijgen. Want als Neste kunnen wij het nu binnen de eigen ruimte oplossen, maar anders had het een serieuze drempel kunnen vormen. En dergelijke duurzame investeringen in Rotterdam verdienen serieus aandacht.”

Bekende in Rotterdam

Zo'n tien jaar geleden nam Neste zijn eerste Rotterdamse raffinaderij in gebruik. Begin 2021 werd de overname van de raffinaderij van buurman Bunge op de Maasvlakte afgerond, een locatie die benut gaat worden voor het voorbehandelen van grondstoffen en de komende jaren stapsgewijs wordt geïntegreerd. “Voor eind 2022 is de faciliteit al deels omgebouwd om gefaseerd in gebruik te nemen, eind 2024 zal het volledig in gebruik zijn.” Recent kondigde Neste ook aan de bestaande capaciteit in Rotterdam aan te gaan passen om de productie van duurzame vliegtuigbrandstof (Sustainable Aviation Fuel, SAF) mogelijk te maken. Het doel is een extra productiecapaciteit van 500 kiloton op jaarbasis.

“We hebben een duurzame agenda, waarbij we plannen echt omzetten in daden.” Die Rotterdamse insteek heeft vast ook een rol gespeeld bij een beslissing die het bedrijf veel recenter maakte: de locatiekeuze voor een volledig nieuw te bouwen raffinaderij. Na een lang traject met grondige studies werd het een strijd tussen Rotterdam en Porvoo, in Neste's thuisland Finland. “Er geldt voor beide locaties een groot aantal positieve factoren, maar het verschil in kosten weegt significant in het voordeel van Rotterdam, net als de beschikbaarheid van koolstofarme waterstof. In de keuze is uiteraard bepalend wat het beste voor Neste is, maar ik ben trots dat er voor de voorgenomen investering nog maar één locatie is: Rotterdam. Vergeet niet dat we wereldwijd investeren in onze ambities.”

Daarin speelden ook de investeringskosten een rol, en uiteraard de logistieke positie: de hub Rotterdam. “Dat was ook een van de redenen waarom we de eerste raffinaderij hier gebouwd hebben. Het zijn nu veel ontwikkelingen tegelijk, maar dat is goed nieuws voor Rotterdam, voor Nederland én voor het klimaat.”

Voor de haven is de mogelijke komst van een nieuwe raffinaderij groot nieuws, omdat grote, duurzame brandstoffabrieken niet dagelijks gebouwd worden. De laatste keer in Rotterdam was in 2011. En inderdaad, dat was ook Neste. “We zijn nu in een vergevorderd stadium van de voorbereidingen, zowel qua definitieve locatie als de engineering en de volledige planning. Het definitieve besluit voor de bouw is de laatste stap: die uiteindelijke investeringsbeslissing zal eind van het jaar of begin 2022 door onze Board of Directors genomen worden. En laten we hopen dat we dan weer goed nieuws te vertellen hebben.”

85 meter vrijstaande schoorsteen voor geurreductie in Nederland

GAAT NIET, BESTAAT NIET



Wij zijn al bijna 50 jaar Bos Nieuwerkerk, een familiebedrijf dat wereldwijd actief is. We doen al jaren meer dan alleen schoorstenen. Wij zijn namelijk specialist op het gebied van rook- en procesgassen. Wij engineeren dan ook alles zelf, produceren in Nieuwerkerk a/d IJssel of besteden uit aan betrouwbare partners en vervolgens monteren we op locatie.

Hoog in de lucht, maar met beide benen op de grond!



Hoogeveeneweg 5, 2913 LV Nieuwerkerk a/d IJssel - TEL +31(0)180 312388 - MAIL verkoop@schoorsteen.nl - SITE www.schoorsteen.nl

Hoeveel energie kan uw bedrijf terugwinnen uit de schoorsteen?

Onze thermische proces ingenieurs berekenen gratis uw besparing

- ✓ Inzicht in warmteterugwinning opties
- ✓ Proces integratie van warmteterugwinning systemen
- ✓ Turn-key oplevering met performance garantie
- ✓ Minder CO₂ uitstoot en energie kosten

Start uw gratis Heat Recovery Scan op www.heatmatrixgroup.com



SCAN MIJ

Elke dag verliezen bedrijven tot 20% van hun warmte via de schoorsteen. Steeds meer bedrijven willen verduurzamen en deze warmte terugwinnen. HeatMatrix identificeert uw warmteterugwinning opties en verzorgt het volledige ontwerp, bouw, installatie en oplevering van warmteterugwinning systemen.



De Ooyen 15, 4191 PB Geldermalsen - **TEL** +31 85 1302 790 - **MAIL** Info@heatmatrixgroup.com - **SITE** www.heatmatrixgroup.com



Duurzame vliegtuigbrandstof

WASTE-TO-CHEMICALS WORDT WASTE-TO-JET

Het 'waste-to-chemicals'-project in Rotterdam slaat een nieuwe koers in. De beoogde fabriek gaat geen duurzame methanol, maar duurzame vliegtuigbrandstof produceren. Hiervoor wordt een reactor-sectie in het ontwerp van de installatie vervangen. Het consortium continueert met Enerkem, Shell en het Havenbedrijf Rotterdam als deelnemers. "De markt voor vliegtuigbrandstoffen is voor dit project relatief zekerder en beter. Minder risicovol dus."





FLEXIBELE ROL HAVENBEDRIJF ROTTERDAM

Het Havenbedrijf Rotterdam maakt vanaf het begin af aan deel uit van het consortium dat zich eerst op de productie van duurzame methanol richtte, en nu op duurzame vliegtuigbrandstof. "Onze aanvankelijke rol was om de technologie van Enerkem naar Rotterdam te halen", licht Nico van Dooren van het Havenbedrijf Rotterdam toe. "Zodra dat gaat landen wordt onze rol meer die van een landlord. Onze zorg zijn primair de faciliteiten, zoals vergunningen en infrastructuur. Per fase bewegen wij mee." Op de vraag of het havenbedrijf uit het consortium stapt als de fabriek in bedrijf is, houdt Van Dooren zich op de vlakte. "Dat is weer een andere situatie. Dat besluit nemen wij dan."

In oktober 2016 presenteerde een consortium [zie onderaan pagina 105, red.] het plan om in de Botlek een 'waste-to-chemicals'-fabriek te bouwen, die duurzame methanol uit afval zou gaan produceren. "De afgelopen jaren hebben wij benut om de business case meer robuust te maken en verder te ontwikkelen", zegt Nico van Dooren, director new business development bij het Havenbedrijf Rotterdam, een van de deelnemers aan het consortium. "Er is onderzocht welke rol de partners spelen, wat de meest optimale locatie van de plant is en welke infrastructuur er nodig is. Tegelijk liep de ontwikkeling van de technologie door en werd de business case verder geanalyseerd."

Voordeel

Shell trad in 2019 tot het waste-to-chemicals-consortium toe. "Shell heeft als doelstelling om de hele business te decarboniseren", licht Andries Boon toe, teamleider bij Shell voor biobrandstoffenontwikkeling in Europa. "Bovendien bieden infrastructuur zoals Porthos, het warmtenet, electrolyzers en de waterstofbackbone synergie met dit soort projecten. We hebben immers stroom en waterstof nodig, en maken CO₂. Dan is het een voordeel op groene infrastructuur te kunnen aansluiten. Die mogelijkheid maakt het Rotterdamse industriële cluster voor ons aantrekkelijk."

Lastig

Nu blijkt dat er een belangrijke koerswijziging wordt ingezet. "We hebben het project tegen het licht gehouden", zegt Boon. "Tachtig tot negentig procent ziet er goed uit. Alleen is de markt voor methanol in vergelijking minder diep. Het is lastig om daar een eerste project op te baseren. Verder wordt de toepassing van duurzame methanol in de biochemie minder gestimuleerd door de huidige regelgeving."

Lange termijn

In plaats van methanol zal de fabriek duurzame vliegtuigbrandstof gaan produceren. Boon: "Afval is de perfecte grondstof om op lange termijn vliegtuigbrandstof van te maken. Er zijn weinig alternatieven. Vliegtuigen zullen niet zo snel op waterstof of elektriciteit gaan vliegen. Je zit dus vast aan een vloeistof als brandstof. Waste is daarvoor een uitstekende grondstof. Zo creëer je een houdbare business case voor de lange termijn. De vliegtuigindustrie staat in de spotlights om te decarboniseren. Hiermee helpen wij luchtvaartmaatschappijen en vliegvelden hun carbon footprint te verlagen. Voor ons is het een veilige markt voor een eerste fabriek met best veel risico."

Kralensnoer

De omslag heeft vooral betrekking op de afzetmarkt, en in mindere mate op het ontwerp van de fabriek, benadrukken Van Dooren en Boon. "Tachtig procent van de fabriek blijft gelijk", legt Boon uit. "Afwalstromen als voedsel, hout en verpakkingsmateriaal met plastic breken wij af tot syngas, dat uit waterstof en koolmonoxide bestaat. Dat is hetzelfde als



**Royaal
Group**

Beveilig uw havenfaciliteit met Royaal Group.

- ✓ Op maat gemaakte beveiligingsoplossingen
- ✓ Gediplomeerde havenbeveiligers
- ✓ Beveiligingstechniek en Meldkamer
- ✓ PFSO opleiding en ISPS training
- ✓ Mobiele Surveillance
- ✓ Klantvriendelijke werkwijze en persoonlijke aandacht
- ✓ Hoge kwaliteit en klanttevredenheid
- ✓ Gecertificeerd beveiligingsbedrijf
- ✓ Landelijk actief
- ✓ Hoogwaardige en complete dienstverlening

www.royaalgroup.nl



**Veiligheid
Daar gaan we samen voor**



vca

Wearflex® compensatoren

Altijd in beweging

Procesleidingen, lucht- en rookgaskanalen zijn onder invloed van trillingen en temperatuurwisselingen altijd in beweging. Wearflex® compensatoren zijn expansiestukken die deze bewegingen opvangen. Als marktleider in Nederland ontwerpen en produceren we al decennia lang een totaalpakket van kwalitatief hoogwaardige weefselcompensatoren en andere hoogtemperatuur textielafdichtingen.

Hierdoor kunnen wij bijvoorbeeld energiecentrales, vuilverbrandingsinstallaties, (petro)chemische installaties of ertsverwerkers supersnel ontzorgen. Volgens een uniek multi-diciplinair serviceconcept verzorgen we projecten van planning en engineering tot uitvoering, QA/QC en nazorg, waarbij we veiligheid uiteraard niet uit het oog verliezen.



Meer weten? Neem gerust contact met ons op voor een afspraak of een vrijblijvende inspectie.

INSULCON

LEADER IN HIGH TEMPERATURE SOLUTIONS

T : +31 (0)167 565750
E : info@insulcon.com
W : www.insulcon.com

KERAMAB

LEADER IN HIGH TEMPERATURE SOLUTIONS

T : +32(0) 3 711.02.78
E : sales@keramab.com
W : www.keramab.com



“Shell maakt al tientallen jaren gebruik van deze Gas-to-Liquid-technologie”



TIJDLIJN WASTE-TO-CHEMICALS/ WASTE-TO-JET

- Oktober 2016: AkzoNobel (later Nouryon, nu Nobian), Van Gansewinkel, Air Liquide, AVR, Enkern en het Havenbedrijf Rotterdam maken bekend in Rotterdam een fabriek te willen bouwen waar uit afvalstromen eerst syngas en dan methanol wordt gemaakt.
- Februari 2018: Air Liquide, AkzoNobel, Enkern en het Havenbedrijf Rotterdam investeren 9 miljoen euro in het project. Dit wordt besteed aan engineering, de oprichting van een jointventure en het aanvragen van de vergunningen. AVR en Van Gansewinkel zijn er dan al uitgestapt.
- Maart 2019: Shell treedt toe tot het consortium.
- Juni 2021: Het project gaat zich richten op de productie van vliegtuigbrandstof in plaats van methanol. Air Liquide en Nouryon beëindigen hun deelname aan het consortium.

oorspronkelijk was gepland. Alleen hangen wij de koolmonoxide niet in één keer aan waterstof om methanol te maken, maar wij rijden er een kralensnoer van met een langere keten van koolstoffen. Dat is een typische vliegtuigbrandstof. Daarvoor wordt aan de achterkant van de fabriek een reactor geplaatst. Shell maakt al tientallen jaren gebruik van deze Gas-to-Liquid-technologie. In Maleisië en Qatar wordt die op grote schaal ingezet.” Volgens Boon kun je niet spreken van een volledig nieuw concept. “Tachtig procent van de fabriek is een grotere kopie van de installatie van Enkern in Canada. Beide zijn bestaande technologieën. Het is een bestaand project met een aanpassing om de eindmarkt zekerder te maken.”

'Enkele tientallen kilotonnen'

Behalve vliegtuigbrandstof zal de installatie ook nafta gaan maken. “De verhouding vliegtuigbrandstof/nafta komt op ongeveer 70/30 te liggen”, stelt Boon. De fabriek krijgt volgens hem een capaciteit van ‘enkele tientallen kilotonnen’ vliegtuigbrandstof en nafta per jaar.

Locatie

Een definitieve keuze voor de plek waar de fabriek komt, is nog niet genomen. “We onderzoeken wat de beste locatie is. Daarbij houden wij rekening met de benodigde infrastructuur, de grondstoffen die binnenkomen en de fysieke ruimte die nodig is. Er zijn verschillende opties”, vertelt Van Dooren. Zit Shell

Pernis daar ook bij? Boon: “We kijken naar Shell Pernis, maar ook breder in de Rotterdamse haven.”

Veranderend consortium

De wijziging heeft ook tot gevolg dat het consortium een verandering ondergaat. “Dit is een logisch punt voor partijen om zich de vraag te stellen of het zinvol is door te gaan. Voor twee bedrijven is dat veranderd. Het project gaat door met Enkern, Shell en het Havenbedrijf Rotterdam. Nobian [voorheen Nouryon, red.] en Air Liquide blijven het project steunen, maar maken geen deel meer uit van het consortium”, zegt Van Dooren. Er moeten opnieuw vergunningen worden aangevraagd, wat begin volgend jaar gaat gebeuren. Eind 2022 moet de investeringsbeslissing worden genomen. “Ons doel is de fabriek in 2025 of 2026 in bedrijf te nemen”, aldus Boon.

Deelnemers Waste-to-Chemicals

- Air Liquide
- Enkern
- Havenbedrijf Rotterdam
- Nobian
- Shell

Deelnemers Waste-to-Jet

- Enkern
- Havenbedrijf Rotterdam
- Shell



MAINTENANCE
PARTNERS

A SMART FIT



Rotating



Turbomachinery



Transformers

Taking
engineered services
to the next level



A smart fit: Altijd de juiste oplossing voor uw machines

Gegarandeerd, dankzij onze unieke Smart Fit approach. Machineonderhoud vereist vaak een snelle en efficiënte interventie tegen een aanvaardbare prijs. Lean & mean. Soms loont het echter de moeite om dieper te graven en een beroep te doen op gespecialiseerd maatwerk met een hoge toegevoegde waarde. Met een uitgebreide analyse van de context waarin de machines zich bevinden.

Voor beide uitdagingen staat Maintenance Partners klaar met kwalitatieve oplossingen!

**Learn more
about our
solutions**

Tel: +32(0)3 541 71 40
info@maintenancepartners.com

www.maintenancepartners.com



Duisport; concurrent of partner?

EXPONENTIËLE GROEI VAN NIEUWE MAINPORT VRAAGT OM ALERTHEID

Is de haven van Duisburg een concurrent voor mainport Rotterdam? Met deze vraag is in de quickscan Belt and Road Initiative gekeken in hoeverre de ontwikkeling van Duisburg; als eindpunt van de nieuwe Zijderoute en als hub voor Chinese logistieke stromen en investeringen, ten koste gaat van de Rotterdamse haven en logistieke hotspots als Venlo en van Nederland als 'distributieland'.

SmartPort Trends

Met de kennis van meer dan 100 onderzoeken in de afgelopen 6 jaar, heeft SmartPort de 10 belangrijkste trends 2030-2050 voor de Rotterdamse haven gedeeld. Trends die op de haven afkomen en vragen om een radicale koerswijziging. Om te profiteren en niet te lijden onder de snelle digitalisering en automatisering, de energietransitie en klimaatverandering is er een andere mindset nodig. Een van die trends die om een andere blik vraagt, is de groei van transport via alternatieve routes.

Belt and Road Initiative

Om de ontwikkelingen van de Belt and Road verbinding te verkennen is in samenwerking met Erasmus UPT een onderzoek verricht door Bart Kuipers PhD en Niels van Saase MSc. Duisburg, de grootste Europese binnenlandsterminal, heeft zich de laatste jaren ontwikkeld als een belangrijke containermainport. Zo groeide alleen al in het afgelopen jaar het spoorvolume rechtstreeks uit China naar Duisburg met maar liefst 70%. Wat betekent dit voor de positie van Rotterdam als poort tot Europa? Meerdere alternatieve routes naar het Europese binnenland beginnen economisch aantrekkelijk te worden. China investeert flink in het Belt and Road Initiative (BRI), niet alleen in de zuidelijke Europese havens, maar ook in een spoorverbinding richting Europese binnenhavens. De binnenhavens kunnen via deze spoorwegen gaan fungeren als 'gateways to Europe'. Maar maakt de exponentiële

groei van de haven van Duisburg het nu tot een concurrent of partner?

Concurrent of partner

Zonder een goede infrastructuur kun je niet concurreren. Een belangrijk aandachtspunt volgens een aantal partijen in de keten van de Rotterdamse haven. Het investeren in en het op peil houden van de infrastructuur (met name binnenvaart en spoor) is belangrijk in de veranderende rol van de haven van de toekomst. De komst van BRI en de Nieuwe Zijderoute zijn niet tegen te gaan. De focus in Rotterdam en Nederland moeten liggen op de elementen waar wel invloed op kan worden uitgeoefend. Duisburg is en blijft een belangrijke locatie voor doorvoerstromen voor mainport Rotterdam. De verbondenheid van Duisburg en Rotterdam is bovendien een historisch gegeven en een deel van het 'Rotterdam Effect' slaat neer in Duisburg.

De trein rijdt; de vraag is met welke kennis en strategische bepalingen de Rotterdamse haven moet opstappen. De volledige quickscan is te downloaden op www.smartport.nl.





GIZOM: SPECIALIST IN NON-FERRO

Gizom in Veendam heeft al meer dan 120 jaar ervaring op het gebied van non-ferro standaard- en maatwerkproducten. We ontwikkelden ons van koperslager tot toonaangevend leverancier van de meest uiteenlopende producten in cunifer, koper, aluminium, brons, messing en RVS plus toebehoren, zoals flenzen en fittingen. Onze producten worden gemaakt volgens de door u gewenste specificaties en kunnen desgewenst geleverd worden met certificaat. Gizom levert wereldwijd aan bedrijven in onder

meer de apparatenbouw, de scheeps- en jachtbouw, de offshore, constructiewerk, installatietechniek, (nucleaire) energie en (petro)chemische industrie. Daarvoor beschikken we niet alleen over een zeer uitgebreid leveringsprogramma, maar ook over een uitgekiend logistiek systeem. Veelal kunnen we direct uit voorraad leveren.

Kijk voor meer informatie op www.gizom.nl of neem contact op via (0598) 61 57 38 of info@gizom.nl.

GIZOM

Transportweg 30
9645 KX Veendam
Telefoon: (0598) 61 57 38
Fax: (0598) 61 23 52
E-mail: info@gizom.nl
www.gizom.nl

15 SEPTEMBER DORDRECHT
**PROCESS SAFETY
CONGRESS**

www.pscongress.nl

6 EN 7 OKTOBER ROTTERDAM
PUMPS & VALVES

www.pumpsvalves.nl

7 OKTOBER, ANTWERPEN
SCHELDE CONFERENTIE

www.managementproducties.nl

12 T/M 14 OKTOBER DEN BOSCH
**INDUSTRIAL HEAT
AND POWER**

www.industrialheatandpower.nl

2 T/M 5 NOVEMBER ROTTERDAM
EUROPORT

www.europort.nl

4 NOVEMBER ROTTERDAM
**ROTTERDAM
ENERGY PORT**

www.managementproducties.nl

18 NOVEMBER AMSTERDAM
OFFSHORE CONFERENCE

www.managementproducties.nl

7 T/M 9 DECEMBER ANTWERPEN
ANTWERPXL

www.antwerpXL.com

5 T/M 27 JANUARI ROTTERDAM
MAINTENANCE NEXT

www.maintenancenext.nl

8 T/M 10 MAART ROTTERDAM
STOCEXPO

www.stocexpo.com

12 T/M 14 APRIL GORINCHEM
MAINTENANCE

www.maintenance-gorinchem.com

12 T/M 14 APRIL GORINCHEM
WORKSAFE

www.worksafe.nl

AGENDA

12 T/M 14 OKTOBER
INDUSTRIAL HEAT + POWER

In 2050 moet de Nederlandse industrie volledig circulair zijn, zo dicteert het Klimaatakkoord. De sector mag dan vrijwel geen broeikasgassen meer uitstoten. In 2030, en dat is al over tien jaar, moet de sector minimaal 49 procent minder CO₂ uitstoten dan zij in 1990 deed. Bedrijven met een CO₂-emissie groter dan 10 kiloton moeten van de overheid plannen maken om die uitstoot te reduceren. Bedrijven die minder uitstoten, moeten hun maatregelen melden. Voor investeringen met een korte terugverdientijd geldt verplichte implementatie. Een ongekende uitdaging dus, voor de Nederlandse industrie. Die in omvang niet onderdoet voor de opgaven in sectoren als de bouw, veeteelt en mobiliteit. Een complex vraagstuk is het, dat vraagt om een integrale benadering. En om koplopers die het voortouw nemen. Van de bewezen oplossingen is een deel nog niet rendabel. Daarvoor zijn vaak subsidies beschikbaar. Hoe werkt zo'n subsidieaanvraag? Welke verplichtingen gelden? Welke maatregelen kan men nemen? Hoe passen bepaalde de eerste stappen in een roadmap voor een proces, plant of site - op weg naar de doelstellingen van 2030 en 2050? Wat kan men leren van collega's, leveranciers en adviseurs? Op Industrial Heat & Power delen de koplopers hun kennis en doen zij zaken. Voor professionals in proces- en energieoptimalisatie zijn deze drie dagen volgens de organisator 'the place to be'.

2 T/M 5 NOVEMBER
EUROPORT

Van 2 tot en met 5 november a.s. staat Europort in het teken van special-purposeschepen. Europort is de zakelijke ontmoetingsplaats voor de maritieme industrie. Met 27.000 professionele bezoekers en meer dan 1.000 exposanten behoort Europort tot 's werelds belangrijkste maritieme ontmoetingsplaatsen. Het

beursprogramma omvat de sectoren marine, zeevaart, offshore specials, binnenvaart, baggerij, visserij, cruise & ferries, workboats en superjachten. Tot het deelnemersveld behoren producenten en leveranciers van scheepsbouw, -reparatie en -ombouw, voortstuwing en manoeuvreren, elektronica, communicatie en navigatie, mechanische en hulpsystemen, dek-, veiligheids- en speciale apparatuur en maritieme diensten. Belangrijke bezoekersdoelgroepen van de vakbeurs zijn scheepseigenaren, reders, werven, ontwerpbureaus en andere bedrijven die betrokken zijn bij scheepsbouwinvesteringen voor zowel nieuwbouw, reparatie als conversie. Bijvoorbeeld super intendents, fleet managers, purchase managers, ship brokers, technical engineers, project managers en naval architects.

25 T/M 27 JANUARI
MAINTENANCE NEXT

Iedereen die er toe doet in de wereld van industrieel onderhoud is tijdens Maintenance NEXT te vinden in Rotterdam Ahoy. Circa 11.000 onderhoudsprofessionals en technisch dienstverleners vinden dan de weg naar de de belangrijkste technologie- en onderhoudsexpo van de Benelux. Op de beursvloer kunnen professionals nieuwe kennis en expertise opdoen en laten onderdompelen in de nieuwste technieken, innovaties, technische oplossingen en hightech-producten die de ruim 250 exposanten op de beurs laten zien. De Rotterdamse vakbeurs wil uitdrukkelijk ook fungeren als een netwerkplatform om kennis en innovaties binnen de sector te delen, zodat opdrachtgevers, contractors en toeleveranciers van elkaar kunnen leren. Maintenance NEXT organiseert daarom verschillende netwerkbijeenkomsten waar professionals werkzaam in het industrieel onderhoud elkaar ontmoeten. (N.b.: Maintenance NEXT is verplaatst van juni 2021 naar 25 t/m 27 januari 2022)

**KORPERSHOEK
AUTOVERHUUR**

**GROOT in het oplossen van
KLEINE vervoersproblemen.**

BESTEL-, VRACHT-, PENDEL- EN PERSONENBUSSEN

www.korpershoek-autoverhuur.nl

Pompetravaini, het "hart" van het bedrijf
Italiaanse superioriteit in de wereld, sinds 1929

**Water, Pasta, Olie, Textiel, Wijn, Schoenen, Banden,
Plastic, Glas, Bier, Natuursteen, Zuivel, Pharma, Vis,...**
...voor ons, hebben ze geen geheimen

TRH-TRS

TRMX

TBH-TBA

TCH

TRVX

HYDROTWIN

pompetravaini

Ons streven is vooruit te blijven



Travaini Pompen Benelux BV • Van Elderenlaan 4, 5581 WJ, Waalre
Ph. +31 (0)40-2232222 • Fax +31 (0)40-2232220 • sales@travaini.nl • www.travaini.nl

MENSEN

DIRK KOPPENOL gaat zijn werkzaamheden als portfoliomanager bij SmartPort combineren met een baan bij TNO. Daar gaat hij twee dagen per week besteden aan het ontwikkelen van onderzoek met en voor het havenbedrijfsleven.



Dirk Koppenol

JEROEN CASTELIJN is op 1 mei jl. bij Eneco begonnen als director asset operations. De voorbije maanden werkte hij bij de GGD GHOR.

Het laboratorium van Eurofins in Graauw, Zeeuws-Vlaanderen, staat sinds 1 mei jl. onder leiding van NIELS MARTHA. Hij combineert deze functie met die van directeur van het Eurofins-laboratorium in Barendrecht. Hier worden diervoeding en voedselingsrediënten getest die de haven van Rotterdam binnenkomen.



Niels Martha

ADRIANA WESTERHOF gaat Bolster Safety verlaten. Ze werkte er sinds 2009 als manager of sales. Westerhof zegt uit te kijken naar een nieuwe uitdaging.

Vattenfall verwelkomt MELANIE POORT als woordvoerder. Ze wordt er verantwoordelijk voor de warmteportefeuille. Eerder werkte ze in een vergelijkbare rol bij Nuon en windturbineproducent Lagerwey.

ANNETTE MURPHY is medio april benoemd tot managing director voor Emea bij Lumen Technologies.

CHARLOTTE JORDAAN is weg bij iTanks. Ze werkte er sinds 2018 als eventmanager en marketeer. Per 1 juni jl. is ze aan de slag gegaan bij Youth for Christ, waar ze interne evenementen gaat organiseren.



Charlotte Jordaan

De Goebel Group heeft afscheid genomen van JORIS JACOBS. Hij hield zich met sales bezig. Per 14 juni jl. is hij bij Roymans Bepalingenmaterialen begonnen.

RITSE GEMME DE BOER is deze maand benoemd tot inspecteur-generaal bij de Inspectie SZW bij het ministerie van Sociale Zaken en Werkgelegenheid.

Management Producties verwelkomde vorige maand twee nieuwe medewerkers. FRÉDÉRIQUE VAN HELVOORT en LORENZO ASGARALI zijn er allebei aan de slag gegaan als programmamanager.

ARNE HEUTINK heeft RVO.nl verlaten na er bijna drie jaar als netwerkcoördinator te hebben gewerkt. Hij is per 1 juni jl. bij gemeente Rotterdam-stadsontwikkeling in dienst

getreden als teammanager voor de economische ontwikkeling van de haven en omliggende maritieme industrie.

InnovationQuarter heet twee nieuwe leden van de Raad van Commissarissen welkom: ELLEN DE KREIJ en MARGOT WEIJNEN. De Kreij werkt voor Apax Partners en Weijnen is bestuurder in de wereld van onderzoek, wetenschap, overheid en bedrijfsleven.

LOUIS VAN WIJCK is per 1 juni jl. begonnen aan een nieuwe baan als business development directeur bij SIG Benelux. Hij is oprichter van Wijks Afbouwmaterialen.



Louis van Wijck

Het Nederlands Meetinstituut heeft LARS CORNAX benoemd tot sales director. Eerder was hij werkzaam bij Nationale Nederlanden, Unit, Visma en Wolters Kluwer.

Vorige maand is JANINE VERWEIJ gestart als directeur bij brancheorganisatie Geothermie Nederland. Hiervoor werkte zij voor Techniek Nederland en was zij directeur van Energie Nederland.



Janine Verweij

EEN
MAN
EEN
MAN

EEN
WOORD
EEN
WOORD

Muehlhan belooft en maakt waar
Specialisten in staalconservering, steigerbouw en rope access

Interesse in een afspraak? Bel 010-4264960

www.muehlhan.nl

SAMENHANG EN SÁMENWERKEN

Dat we aan de slag zijn en blijven, voor mens, samenleving en ons aller milieu en daaraan werken in transitie behoeft geen discussie. Wat wel aandacht, discussie én actie behoeft is samenhang en sámenwerking.

Voor velen, zo niet allen liggen er grote uitdagingen ter tafel, zeker in Rotterdam en haar regio. Een regio waarin overigens, vanaf de Noordzee breed langs de Nieuwe Waterweg tot en met de Drechtsteden, bijna een derde van de Nederlandse boterham wordt verdiend. Ter tafel liggen vele vraagstukken, zoals uiteraard herstarten en steun maar zeker ook stikstof, milieu transitie en meer. Dit naast structurele zaken zoals: Onderwijs en aansluiting arbeidsmarkt, Bouw, Zorg, Grote stedenbeleid en New Economy. Onderwerpen waar een ieder mee aan de slag is aan verschillende tafels met, ondanks de moeilijke tijden, enthousiaste en constructieve ondernemers, werkgevers én overheid. Echter, aan verschillende tafels!

Er is te weinig samenhang en daardoor onvoldoende samenwerking, voortgang en perspectief. Immers, perspectief én zekerheid is nodig voor een gezond vestigingsklimaat én investeringsklimaat. Neem bijvoorbeeld het stikstof dossier waar, door 'Programma Aanpak Stikstof', de vergunningverlening nu al twee jaar vrijwel nihil is. Nederland zit zo goed als

'op slot'. Er kunnen nauwelijks vergunningen worden verleend, laat staan dat er perspectief geboden kan worden. Constructieve stappen worden zelfs vertraagd, duurzame projecten dreigen buiten de boot te vallen. Dit kan toch niemands bedoeling zijn.

Er is niemand die zal betwisten dat gezondheid en milieu een heel groot goed is. Echter, dient men zich ook te kunnen voeden en huizen. Daar is een gezonde economie voor nodig. Het havenindustriële complex is tussentijds en tegelijkertijd hard aan het werk én er worden resultaten geboekt. Dit kan en mag niet stagneren. Elders in Europa is men in gezamenlijkheid hard aan de slag en wij zijn positie aan het verliezen. Wanneer we dit niet snel en gezamenlijk aanpakken zal dit banenverlies met zich meebrengen en wordt onze inzet op brede welvaart verzwakt. Er zijn grenzen aan wat het bedrijfsleven in een zogenaamde 'projectmatige flexibiliteit' kan dragen.

Er móet in gezamenlijkheid voortgang en perspectief worden gevonden en geboden. Samen aan één tafel dus. We zitten in een 'once in a lifetime'-transitie. Sámenwerking, consistentie (zekerheid) en nog meer bundeling van krachten is daarvoor essentieel. Het is nu tijd om gezamenlijk de pas er in te zetten vanuit samenhang in sámenwerking!



MAI ELMAR,

directeur van Cruiseport Rotterdam. De columns van Mai worden geregeld afgewisseld met die van gastcolumnisten.

EUROPOORT

Kringen

IN DE JULI-EDITIE

Dr. ir. Marit van Lieshout kan als geen ander weten hoe de aankomende generatie tegen de **huidige industriële klimaatuitdagingen** aankijkt. In Europoort Kringen vertelt ze hoe de laatste vijf jaar als lector energietransitie in de procesindustrie aan de Hogeschool Rotterdam zijn verlopen en wat haar **verwachtingen voor de toekomst** zijn.

Wie de handschoen past, trekke hem aan.

Veiligheidskundige Jos Putman geeft aan op welke punten het **comfort** van **persoonlijke beschermingsmiddelen** is **verbeterd**, en welk effect dit heeft op het dragen ervan. Ook geeft **Hans Milders** van de Vereniging Veilig & Gezond

Werken (**VVGW**) een **update** over de laatste stand van zaken **binnen de brancheorganisatie** en daarbuiten in de markt.

Het **Energietransitiefonds** is vorige maand officieel live gegaan. Lees in deze editie het **verslag van de opening**.

De **VNCI** pleit op basis van een onlangs naar buiten gebracht rapport voor een integrale route naar klimaatneutraal en circulariteit. **'Niet alleen de eigen schoorsteen'**, aldus de brancheorganisatie.

Een nieuwe editie van de **FERM Update**.

En nog heel veel meer!



Wil jij werken aan een veiligere procesindustrie?

Volg dan de opleiding Procesveiligheid!

Werk jij in de chemische procesindustrie en wil jij meer weten over de specifieke risico's? Volg dan nu de opleiding **Procesveiligheid**. Tijdens de opleiding behandelen we natuurlijk de procesveiligheid, maar ook de organisatie en uitvoering van grote projecten in de chemische procesindustrie.

Tijdens de opleiding komen de volgende onderwerpen aan bod:

- Procesveiligheid
- Procestechnologie en installaties
- Processchema's, P&ID's
- Mechanische veiligheid, PED
- Maintenance
- Consequentie kwantificering (QRA, Safeti)
- Instrumentele beveiliging
- Uitvoering grote projecten/turn arounds
- Externe veiligheid/BRZO/PGS6
- Kwalificeren en kwantificeren van risico's
- Explosies
- Gevaarlijke stoffen
- Incidentenonderzoek
- ATEX

Data: 16, 23, 30 september, 7, 14 oktober, 4, 11 november en tentamen op 25 november 2021

Schrijf je snel in, deze opleiding zit altijd snel vol!





Gecertificeerd en gespecialiseerd op het gebied

- Sprinkler
- Foam
- Fire detectie
- Blusgassen

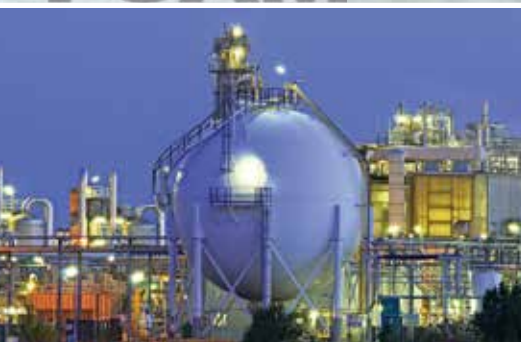


**SABO
FOAM**

Om grote (chemische) branden snel te bestrijden is het mengen van water en schuimvormend middel een veel toegepaste oplossing. SABO FOAM is als fabrikant marktleider op het gebied van schuimen, de Van Ginkel Groep is de exclusieve dealer voor Nederland.

Enkele kenmerken zijn: Concurrerende prijs, Biologisch afbreekbaar en een minimale impact op het milieu / bedrijfsproces.

SABO FOAM schuim soorten o.a.: AFFF; AR-AFFF; FFFP; AR-FFFP; HYDREX; HYDRAL; Protein basis; Alcohol resistent; Fluorvrij, etc.



Van Ginkel

- Van Ginkel Concerns
- Sprinklerservices Europoort
- Van Ginkel Marine Service
- Van Ginkel Beheer en Onderhoud
- NF Industrial Fire Pumps

Bezoekadres:
Seggelant-Zuid 12a
3237 ME Vierpolders

Postadres:
Postbus 133
3230 AC Brielle

+31 (0)181 – 212 100
info@ginkel-services.nl
www.ginkel-concerns.nl





METAALHANDEL W. Ketting & Zn B.V.

**Samen op weg naar
een duurzame wereld**

Inkoop van:

- metalen
- ijzer
- non-ferro
- kabels
- accu's



Metaalhandel W. Ketting & Zn B.V.

**60 JAAR
IJZERSTERK**



Metaalhandel W. Ketting & ZN B.V.

Bakkersoordsekade 4-16, Havennr. 2918
Postbus 674
3195 ZH Pernis Rotterdam

T +31(0)10 416 92 96
E info@metaalhandel-ketting.com
W www.metaalhandel-ketting.com